

Qalaa Holdings carried over the positive momentum from 2021 into the new year showcasing its agility and navigating shifting macroeconomic dynamics, delivering a remarkable 134% year-on-year growth in consolidated revenues to EGP 18.7 billion in 1Q22 and an impressive year-on-year increase in recurring EBITDA from EGP 90.5 million in 1Q21 to EGP 3.9 billion in 1Q22; top-line growth and strengthened profitability were supported by trends that favor companies like Qalaa Holdings, robust investment and growth strategies driving strong performances across all subsidiaries as well as improved refined product prices and refining margins at ERC; excluding ERC the Group records a strong 28% y-o-y growth in consolidated revenues to EGP 5.0 billion and a 120% increase in recurring EBITDA to EGP 783.4 million in 1Q22.

Key Operational Highlights

- *ERC results were primarily supported by a recovery in refined petroleum product prices coupled with an increasing gross refining margin;*
- *TAQA Arabia's solid top line results reflect strong performance at TAQA Marketing and were further supported by higher power distribution volumes at TAQA Power and volume growth at TAQA Gas;*
- *ASEC Holding's growing revenues were driven by a strong performance in Al-Takamol Cement, which accounted for 76% of the company's revenue;*
- *National Printing saw improved volumes and capitalized on higher prices at all its companies. El Baddar state-of-the-art facility delivered substantial volume growth despite not operating at full capacity yet;*
- *Dina Farms Holding's revenue grew year-on-year as ICDP's volumes benefitted from improved post-Covid-19 market conditions and its direct distribution strategy;*
- *Citadel Capital Transportation Opportunities II (CCTO-II), which consolidates the company's transportation and logistics in Egypt and South Sudan, saw its revenues increase year-on-year on account of a strong performance at Nile Logistics. In 1Q22, Nile Logistics underwent a restructuring and settled all outstanding bank debt.*
- *Moving forward, the Group will continue focusing on exports to benefit from the commodity cycle and leverage the advantage available to local manufacturers as global logistic costs continue to surge;*
- *The Group's export proceeds recorded c. USD 30.2 million in 1Q22, while local foreign currency revenue recorded c. USD 852.7 million;*
- *Despite strong performances throughout the quarter, the EGP-Dollar currency movement, which took place towards the end of 1Q22, led to an FX loss of EGP 1.2 billion and consequently a net loss after minority of EGP 584.1 million;*
- *Without the one-off FX loss, Qalaa would have recorded a profitable quarter;*

- *Finalizing debt restructurings at Qalaa Holdings and ERC remains a top priority;*
- *Qalaa will continue to push forward its growth strategies across platforms, with a focus on making incremental investments in existing companies whilst remaining vigilant regarding potential acquisition opportunities that further advance the Group;*
- *Management is confident in the fundamentals of the Egyptian economy and its ability to capitalize on shifting global macroeconomic dynamics;*
- *We expect the same macroeconomic global trends to prevail during 2Q22 leading to even stronger second quarter results.*

Qalaa Holdings, a leader in energy and infrastructure (CCAP.CA on the Egyptian Exchange, formerly Citadel Capital), released today its consolidated financial results for the first quarter ended 31 March 2022. The Group recorded a 134% y-o-y increase in revenues to EGP 18.7 billion in 1Q22 and recurring EBITDA of EGP 3.9 billion compared to EGP 90.5 million in 1Q21. The solid performance reflects the success of Qalaa's robust operational and growth strategies across its subsidiaries. Furthermore, improved refining margins at ERC along with a turnaround in market conditions and global surge in commodity prices, benefitted the Group's consolidated performance during the quarter. At Qalaa's bottom-line, the Group booked a net loss of EGP 584.1 million in 1Q22 compared to a net loss of EGP 478.6 million in the same quarter the previous year.

Excluding ERC, Qalaa's revenues grew by 28% y-o-y to EGP 5.0 billion in 1Q22, driven by improved performances across all its subsidiaries. TAQA Arabia's revenue grew 13% y-o-y during the quarter to EGP 2.3 billion. Revenue growth was primarily driven by increased fuel sales at TAQA Marketing and further supported by higher power distribution volumes at TAQA Power as well as CNG stations expansions and CNG volume growth at TAQA Gas.

National Printing delivered a 69% y-o-y top line increase in 1Q22 as it reaped the rewards of its new El Baddar state-of-the-art facility. Higher export volumes and an optimized pricing strategy at both Shorouk and Uniboard reflected positively on National Printing's results during the first quarter of the year. Meanwhile, ASEC Holdings' revenues reached EGP 1.0 billion in 1Q22, up 46% y-o-y, driven by a strong performance at Al-Takamol Cement.

Additionally, ASCOM delivered 24% y-o-y top-line growth in 1Q22 to EGP 286.4 million supported by increased volumes and higher prices at ACCM. Dina Farms Holding's recorded EGP 275.8 million in revenues, up 9% y-o-y, driven by strong performance at ICDP characterized by increased sales volumes, lower return rates and zero discounts during the quarter. Finally, Nile Logistics Holding delivered a turnaround performance with revenues increasing 92% y-o-y to EGP 93.6 million in 1Q22.

"Following a year during which our Company showcased resilience and agility in the face of shifting macroeconomic dynamics, we headed into 2022 well-equipped to navigate the new operating environment," said **Qalaa Holdings' Chairman and Founder Ahmed Heikal**. "The Group delivered a remarkable 134% year-on-year top line growth in the first quarter of the year. Our robust investment and growth strategies led to positive performances across Qalaa's subsidiaries."

"Heading into the first quarter of the year, significant inflationary pressures persisted and monetary tightening around the world was well underway. In this environment local manufacturing continues to gain support and pricing power is shifting to producers across all sectors, trends that favor companies

like Qalaa Holdings. We have successfully navigated and capitalized on the prevailing environment, benefiting from higher capacity utilization at our manufacturing businesses and leveraging our pricing advantage to grow exports. Meanwhile, tight energy markets drove ERC's performance with higher product prices and a recovery in refining margins," **said Heikal.**

"In the coming year, we will continue to push forward our growth strategies across our platforms, with a focus on making incremental investments in our existing companies whilst remaining vigilant regarding potential acquisition opportunities. We believe the private sector will be encouraged to take equity position in state owned companies. Furthermore, I am confident in Qalaa's strong fundamentals and ability to navigate ongoing resource constraints and supply chain shortages. Our portfolio of companies is now better equipped than ever to operate in this new reality, which we expect to prevail for a number of years ahead. Nonetheless, the Egyptian government is steadfast on expanding local production, agriculture and service sectors whilst leveraging the expertise of the private sector. Qalaa is pleased with the progress thus far and looks forward to capitalizing on this support to further grow its investments in multiple sectors."

"With regards to our financials, management adheres to the auditor's guidance; however, auditors review historical performance rather than future performance. It is important to note that the true value of Qalaa's performing assets is masked due to the adoption of international accounting standards, which account for assets at their historical value and adjust for impairments without considering revaluation adjustments," **Heikal added.**

Qalaa's recurring EBTIDA increased substantially to EGP 3.9 billion in 1Q22 compared to EGP 90.5 million in 1Q21. Profitability was primarily supported by ERC's positive performance during the quarter. Excluding ERC, Qalaa's recurring EBITDA growth in 1Q22 was driven by improved profitability across all of the Group's subsidiaries.

"Qalaa carried forward the positive momentum from 2021 into the new year to deliver higher revenues and EBITDA across every platform. The remarkable performance was achieved despite a highly uncertain macroeconomic environment and a multitude of shifting dynamics throughout the quarter. Across the Group's subsidiaries, first quarter results were driven by higher prices and export volumes. In addition to ERC's strong contribution, TAQA Arabia benefitted from increased fuel revenues at its marketing division, higher power distribution volumes at TAQA Power as well as CNG stations expansions and CNG volume growth at TAQA Gas. Meanwhile, National Printing reaped the rewards of its new El Baddar state-of-the-art facility, higher export volumes and an optimized pricing strategy. Finally, ASEC Holdings capitalized on an exceptionally strong performance at Al-Takamol Cement," **said Hisham El-Khazindar, Qalaa Holdings' Co-Founder and Managing Director.**

"In terms of profitability, Qalaa's recurring EBITDA excluding ERC recorded a 120% y-o-y increase to 783.4 million in 1Q22, driven by improved profitability across all of the Group's subsidiaries. The Group's performance was further supported by management's prudent pricing and cost-cutting strategies, operational efficiencies and restructuring efforts across platforms."

"Furthermore, the Group's profitability was greatly supported by contributions from ERC, which recorded a stellar quarter driven by a recovery in refined petroleum prices and an increasing gross

refining margin. On the debt restructuring front, finalizing Qalaa Holdings' and ERC's debt restructurings remain key priorities for us."

"Our performance in the first quarter of the year is a testament to our commitment to drive growth and ability to push ahead in the face of a testing operating environment. We look forward to another quarter of growth and strong results across our operations and markets." **concluded El-Khazindar.**

Qalaa Holdings' full business review for 1Q 2022 and the financial statements on which it is based are now available for download on ir.qalaaholdings.com.

—Ends—

Previous Qalaa Holdings press releases on this subject and others may be viewed online from your computer, tablet or mobile device at qalaaholdings.com/newsroom

Qalaa Holdings (CCAP.CA on the Egyptian Stock Exchange) is an African leader in energy and infrastructure. Qalaa Holdings builds responsible and sustainable businesses that add value to the economies and societies in which it does business. Formerly known as Citadel Capital, Qalaa Holdings controls subsidiaries in industries including Energy, Cement, Agrifoods, Transportation & Logistics, Mining and Printing & Packaging. To learn more, please visit qalaaholdings.com.

Forward-Looking Statements

Statements contained in this News Release that are not historical facts are based on current expectations, estimates, projections, opinions and beliefs of Qalaa Holdings. Such statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, and undue reliance should not be placed thereon. Certain information contained herein constitutes "targets" or "forward-looking statements," which can be identified by the use of forward-looking terminology such as "may," "will," "seek," "should," "expect," "anticipate," "project," "estimate," "intend," "continue" or "believe" or the negatives thereof or other variations thereon or comparable terminology. Actual events or results or the actual performance of Qalaa Holdings may differ materially from those reflected or contemplated in such targets or forward-looking statements. The performance of Qalaa Holdings is subject to risks and uncertainties.

For more information, please contact

Ms. Ghada Hammouda
Chief Sustainability and Marketing Officer
Qalaa Holdings

ghammouda@qalaaholdings.com
Tel: +20 2 2791-4439
Fax: +20 22 791-4448
Mobile: +20 106 662-0002
Twitter: @qalaaholdings



القلعة تواصل أدائها القوي الذي حققته خلال العام الماضي بفضل مرونتها وقدرتها على التأقلم مع التغيرات المستمرة التي طرأت على المشهد الاقتصادي، حيث ارتفعت الإيرادات المجمعة بمعدل سنوي 134% لتبلغ 18.7 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022 وارتفعت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لتسجل 3.9 مليار جنيه مقابل 90.5 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق؛ نمو الإيرادات وتحسن معدلات الربحية يعكس جاهزية الشركات التابعة للاستفادة من التوجهات السوقية والاقتصادية، بالإضافة إلى استراتيجيات النمو والاستثمار التي تتبناها الإدارة ومردودها الإيجابي على نتائج مختلف الشركات التابعة وكذلك المردود الإيجابي لارتفاع أسعار المنتجات البترولية المكررة وتحسن هامش ربح التكرير؛ في حالة استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير، ترتفع الإيرادات المجمعة للقلعة بمعدل سنوي 28% إلى 5 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022 كما ترتفع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي 120% لتسجل 783.4 مليون جنيه خلال نفس الفترة

أبرز المستجدات التشغيلية

- تعكس نتائج الشركة المصرية للتكرير مردود ارتفاع أسعار المنتجات البترولية المكررة واستمرار تحسن هامش ربح التكرير
- نمو إيرادات شركة طاقة عربية بفضل الأداء القوي لنشاط تسويق وتوزيع المنتجات البترولية، ومدعمة بارتفاع معدلات توزيع الكهرباء بشركة "طاقة باور" ونمو حجم توزيع الغاز الطبيعي
- نمو إيرادات مجموعة أسيك القابضة بفضل الأداء القوي لمصنع أسمنت التكامل في السودان الذي ساهم بنسبة 76% في إجمالي إيرادات المجموعة
- ارتفاع حجم الإنتاج وزيادة أسعار البيع بجميع الشركات التابعة للوطنية للطباعة. وشركة البدار للعبوات تنجح في زيادة حجم الإنتاج بشكل ملحوظ على الرغم من عدم تشغيل مصنعها الجديد المتطور بكامل طاقته الإنتاجية
- ارتفاع إيرادات شركة مزارع دينا القابضة خلال الربع الأول من عام 2022 بفضل استفادة الشركة الاستثمارية لمنتجات الألبان من تحسن ظروف السوق بعد انحسار أزمة (كوفيد - 19) واعتمادها على قنوات التوزيع المباشر الجديدة
- نمو إيرادات شركة "سي سي تي او" (Citadel Capital Transportation Opportunities II) التي تضم أنشطة النقل والدعم اللوجستي في مصر وجنوب السودان، مدعومة بالأداء القوي لشركة نايل لوجيستكس، والتي نجحت في إعادة الهيكلة خلال الربع الأول من عام 2022 مع تسوية ديونها البنكية بالكامل
- ستركز القلعة جهودها على تنمية أنشطة التصدير خلال الفترة المقبلة بهدف تعظيم الاستفادة من دورة السلع وتوظيف المميزات التنافسية للتصنيع المحلي وارتفاع تكاليف الشحن عالمياً
- حققت القلعة إيرادات من أنشطة التصدير بقيمة 30.2 مليون دولار تقريباً خلال الربع الأول من عام 2022، مع تسجيل إيرادات من المبيعات بالعملة الأجنبية في السوق المحلي بقيمة 852.7 مليون دولار تقريباً خلال نفس الفترة
- على الرغم من الأداء القوي للقلعة، تكبدت الشركة صافي خسائر بعد خصم حقوق الأقلية بقيمة 584.1 مليون جنيه تقريباً خلال الربع الأول من عام 2021، نظراً لتسجيل خسائر فروق العملة بقيمة 1.2 مليار جنيه تقريباً بسبب تغير سعر صرف الدولار مقابل الجنيه قرب نهاية الربع
- في حالة عدم تكبد خسائر فروق العملة، كانت القلعة لتسجل صافي أرباحاً خلال الربع الأول من العام الجاري
- إتمام إعادة هيكلة ديون القلعة والشركة المصرية للتكرير لاتزال على رأس أولويات الإدارة
- تعزز الإدارة المضي قدماً في تنفيذ استراتيجيات النمو بجميع الشركات التابعة، تركيزاً على ضخ استثمارات إضافية في شركاتها التابعة مع الاستعداد لتنفيذ عمليات استحواذ تساهم في تعزيز نمو المجموعة
- تثق الإدارة في أسس النمو القوية التي يحظى بها الاقتصاد المصري وقدرته على الاستفادة من التحولات التي تطرأ على الاقتصاد العالمي
- تتوقع الإدارة استمرار نفس توجهات الاقتصاد العالمي خلال الربع الثاني من عام 2022 وبالتالي استمرار استفادة القلعة وتحسن نتائجها

أعلنت شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) – وهي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية – عن النتائج المالية المجمعة عن الفترة المالية المنتهية في 31 مارس 2022، حيث بلغت الإيرادات المجمعة 18.7 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، وهو نمو سنوي بمعدل 134%. وارتفعت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لتسجل 3.9 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، صعوداً من 90.5 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق. ويعكس النمو القوي للنتائج المجمعة سلامة استراتيجيات النمو التي طرقتها شركة القلعة على مستوى جميع الشركات التابعة والتحديثات التشغيلية التي أدخلتها عليها، بالإضافة إلى تحسن هامش ربح التكرير بمشروع المصرية للتكرير والتعافي السريع للأسواق مع ارتفاع أسعار السلع عالمياً. وتكبدت القلعة صافي خسائر بقيمة 584.1 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2022 مقابل صافي خسائر بقيمة 478.6 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق.

وفي حالة استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير، ترتفع إيرادات القلعة بمعدل سنوي 28% إلى 5.0 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، بفضل تحسن أداء جميع الشركات التابعة. فقد ارتفعت إيرادات شركة طاقة عربية بمعدل سنوي 13% لتسجل 2.3 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، مدعومة بزيادة إيرادات الوقود بقطاع تسويق وتوزيع المنتجات البترولية، إلى جانب زيادة معدلات توزيع الكهرباء بشركة "طاقة باور" والتوسع بشبكة محطات الغاز الطبيعي المضغوط ونمو معدلات توزيعه.

كما ارتفعت إيرادات الشركة الوطنية للطباعة بمعدل سنوي 69% خلال الربع الأول من عام 2022، بفضل تشغيل المصنع الجديد التابع لشركة البدار للعبوات، بالإضافة إلى نمو حجم مبيعات التصدير وتطبيق سياسة تسعير جديدة بشركتي الشروق ويونيبورد. وارتفعت إيرادات مجموعة أسبك القابضة بمعدل سنوي 46% لتسجل حوالي مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022 بفضل الأداء القوي الذي حققه مصنع أسمنت التكامل في السودان.

علاوة على ذلك، ارتفعت إيرادات شركة أسكوم بمعدل سنوي 24% لتبلغ 286.4 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، مدفوعةً بارتفاع أسعار البيع ونمو حجم المبيعات بشركة أسكوم لتصنيع الكربونات والكيماويات. وارتفعت إيرادات مزارع دينا بنسبة سنوية 9% لتسجل 275.8 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، في ضوء زيادة حجم مبيعات الشركة الاستثمارية لمنتجات الألبان وخفض نسبة المرتجعات مع عدم تقديم أي خصومات على المبيعات خلال الفترة. وأخيراً، ارتفعت إيرادات شركة نايل لوجيستيكس بمعدل سنوي 92% إلى 93.6 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2022.

وفي هذا السياق أعرب الدكتور أحمد هيكل مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة القلعة، عن اعتزازه بالمرونة الفائقة التي أثبتتها القلعة في التأقلم مع التحولات التي طرأت على المشهد الاقتصادي خلال العام الماضي، ونجاحها في دخول عام 2022 وهي أكثر استعداداً لمواجهة التغيرات المستمرة بمختلف البيئات التشغيلية والاستجابة لمتطلباتها، حيث ارتفعت الإيرادات المجمعة بمعدل سنوي 134% خلال الربع الأول من العام الجاري بفضل استراتيجيات النمو والاستثمار التي تتبناها الإدارة ومردودها الإيجابي على نتائج مختلف الشركات التابعة.

وتابع هيكل أنه مع دخول الربع الأول من عام 2022، ازدادت الضغوط التضخمية العالمية بشكل ملحوظ وتوجهت حكومات الدول حول العالم لتطبيق سياسات التشديد النقدي، وهو ما أدى إلى زيادة تشجيع المصنعين المحليين وتحول القوة التسعيرية إلى الشركات المنتجة بكافة القطاعات الاقتصادية، الأمر الذي استفادت منه الشركات الكبرى مثل القلعة. وأضاف أن الشركة نجحت في تجاوز تلك الظروف والاستفادة من المستجدات عبر زيادة معدلات التشغيل بالشركات المصنعة التابعة، بالإضافة إلى توظيف الميزة التنافسية لانخفاض تكاليف التصنيع في زيادة حجم الصادرات، بينما حققت الشركة المصرية للتكرير نتائجاً قوية، مستفيدة من ارتفاع أسعار المنتجات البترولية وتحسن هامش ربح التكرير وسط ما تشهده أسواق الطاقة من انخفاض العرض.

وأوضح هيكل أن الإدارة تعترم المضي قدماً في دفع النمو بجميع الشركات التابعة خلال العام المقبل وتجاوز تأثير التغيرات الاقتصادية التي طرأت، تركيزاً على ضخ استثمارات إضافية في شركاتها التابعة مع الاستعداد لتنفيذ عمليات الاستحواذ الجذابة، علمًا بأن الإدارة تؤمن بأن الفترة المقبلة ستشهد تشجيع شركات القطاع الخاص على امتلاك حصص في الشركات المملوكة للحكومة. كما أكد هيكل على ثقته في أسس النمو التي تتميز بها الشركة وقدرتها على تجاوز التحديات الناتجة عن اضطراب سلاسل الإمداد والتوريد، مشيراً إلى أن الشركات التابعة للقلعة أصبحت أكثر جاهزية وقدرة على التعامل مع معالم الواقع الجديد، والذي تتوقع الشركة استمراره لسنوات قادمة. وأعرب هيكل عن تطلعاته إلى مواصلة تنمية استثماراتها التابعة عبر استفادتها من جهود الحكومة المصرية الداعمة للتوسع بقدرات التصنيع المحلي والإنتاج الزراعي والقطاعات الخدمية وتشجيع شركات القطاع الخاص.

كما أكد هيكل على أن القيمة الحقيقية لأصول شركة القلعة لا تنعكس بدقة على القوائم المالية نظراً لتبني معايير المحاسبة الدولية التي تسجل الأصول بقيمتها التاريخية ثم تحتسب أثر تكاليف الاضمحلال فقط دون إعادة تقييم الأصول بما يعكس ارتفاع قيمتها.

بلغت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك 3.9 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2022 مقابل 90.5 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، في ضوء الأداء القوي للشركة المصرية للتكرير. وفي حالة استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير، ترتفع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لشركة القلعة بفضل تحسن ربحية جميع الشركات التابعة.

ومن جانبه أوضح هشام الخازندار الشريك المؤسس والعضو المنتدب لشركة القلعة، أن القلعة واصلت أداءها القوي ونجحت خلال الربع الأول من عام 2022 في زيادة الإيرادات والأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك على مستوى جميع الشركات التابعة، بالرغم من عدم وضوح رؤية المشهد الاقتصادي والتغيرات السوقية المختلفة خلال الفترة. فقد حققت الشركات التابعة للقلعة نتائج قوية خلال الربع الأول من العام الجاري بفضل زيادة أسعار البيع وارتفاع حجم المبيعات والتصدير. فبالإضافة إلى المساهمة القوية للشركة المصرية للتكرير، شهدت شركة طاقة عربية نمو إيرادات الوقود بقطاع تسويق وتوزيع المنتجات البترولية، إلى جانب زيادة معدلات توزيع الكهرباء بشركة "طاقة باور" والتوسع بشبكة محطات الغاز الطبيعي المضغوط وزيادة معدلات توزيعه. وأضاف الخازندار أن الشركة الوطنية للطباعة واصلت جني ثمار تشغيل المصنع المتطور الجديد التابع لشركة البدار للعبوات، بالإضافة إلى نمو حجم مبيعات التصدير وتحسن كفاءة التسعير، فضلاً عن استفادة مجموعة أسيك القابضة من الأداء القوي لمصنع أسمنت التكامل في السودان.

ولفت الخازندار إلى ارتفاع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (باستثناء الشركة المصرية للتكرير) بمعدل سنوي 120% لتسجل 783.4 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2022، مدفوعة بتحسين ربحية جميع الشركات التابعة، بالإضافة إلى جهود الإدارة لتحسين الكفاءة التشغيلية وسياسات التسعير وخفض التكاليف، فضلاً عن جهود إعادة الهيكلة على مستوى الشركات التابعة.

وأضاف الخازندار أن تحسن ربحية القلعة خلال الربع الأول من عام 2022 يعكس المساهمة البارزة للشركة المصرية للتكرير، والتي حققت نتائج قوية بفضل ارتفاع أسعار المنتجات البترولية المكررة ونمو هامش ربح التكرير. كما أكد أن الإدارة مازالت تركز على إتمام إعادة هيكلة ديون القلعة والشركة المصرية للتكرير باعتبارها أهم أولوياتها.

واختتم الخازندار بأن أداء الشركة خلال الربع الأول من عام 2022 يعد شهادة على التزامها بتنمية أعمالها وقدرتها على المضي قدماً وسط مختلف البيئات التشغيلية الصعبة. وأعرب عن تطلعاته إلى تحقيق المزيد من النتائج القوية والأداء المتميز للشركات التابعة في جميع الأسواق التي تعمل بها.

يمكن تحميل القوائم المالية لشركة القلعة ومتابعة أداء الشركة والنتائج المالية المجمعة، بالإضافة إلى الإيضاحات المتممة وتحليلات الإدارة لأحداث ونتائج الفترة المالية المنتهية في 31 مارس 2022 عبر زيارة الموقع الإلكتروني ir.qalaaholdings.com

—نهاية البيان—

يمكنكم مطالعة المجموعة الكاملة من البيانات الإخبارية الصادرة عن شركة القلعة من خلال أجهزة الكمبيوتر والتابلت وكذلك الهواتف الذكية عبر زيارة هذا الرابط: qalaaholdings.com/newsroom

شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) هي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية بمصر وأفريقيا، حيث تركز على إقامة المشروعات المسؤولة ذات المردود الإيجابي المستدام على الاقتصادات والمجتمعات المحيطة بأعمالها، وذلك في قطاعات استراتيجية تتضمن الطاقة، والأسمت، والأغذية، والنقل واللوجيستيات، والتعدين والطباعة والتغليف. المزيد من المعلومات على الموقع الإلكتروني: qalaaholdings.com

البيانات المستقبلية (إبراء الذمة)

البيانات الواردة في هذه الوثيقة، والتي لا تعد حقائق تاريخية، تم بنائها على التوقعات الحالية، والتقديرية وآراء ومعتقدات شركة القلعة. وقد ينطوي هذا البيان على مخاطر معروفة وغير معروفة، وغير مؤكدة وعوامل أخرى، ولا ينبغي الاعتماد عليه بشكل مفرط. ويجب الإشارة إلى أن بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة تشكل "الأهداف" أو "البيانات المستقبلية" ويمكن تحديدها من خلال استخدام مصطلحات تطلعية مثل "ربما"، "سوف"، "يلتزم"، "ينبغي"، "يتوقع"، "يشعر"، "يقدر"، "ينوي"، "يوصل" أو "يعتقد" أو ما هو منفي منها أو غيرها من المصطلحات المشابهة. وكذلك الأحداث الفعلية أو النتائج أو الأداء الفعلي لشركة القلعة قد تختلف جوهرياً عن تلك التي تعكسها مثل هذه الأهداف أو البيانات المستقبلية. ويحتوي أداء شركة القلعة على بعض المخاطر والشكوك.

للاستعلام والتواصل

ghammouda@qalaaholdings.com

هاتف: +20 2 2791-4439

فاكس: +20 22 791-4448

محمول: +20 106 662-0002

تويتر: @qalaaholdings

/ غادة حمودة

رئيس قطاع الاستدامة والتسويق

شركة القلعة (Qalaa Holdings)