

## «فاليو» توقع اتفاقية شراكة مع «ازيموت» لإطلاق صندوق نقدي «AZ valU» الذي يتيح عائدات يومية تراكمية لعملائه

القاهرة 12 مارس 2023

أعلنت اليوم شركة «فاليو»، منصة تكنولوجيا الخدمات المالية الرائدة لتعزيز نمط الحياة المتطور في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، عن توقيع اتفاقية شراكة مع مجموعة «ازيموت» متعددة الجنسيات المتخصصة في مجال إدارة الأصول لإطلاق صندوق نقدي يومي «AZ valU» والذي يقدم للعملاء حلولاً استثمارية مرنة ومناسبة تتميز بتوفير أكثر العوائد تنافسية في السوق. ويقوم هذا الصندوق باحتساب الفائدة يوميًا كما يتيح للعملاء إمكانية الحصول على عائداتهم يوميًا دون الحاجة إلى ربط مدخراتهم في الأدوات الاستثمارية الأخرى طويلة الأجل.

ويعد صندوق «AZ valU» أحد أفضل الحلول المالية التي تلائم العملاء الراغبين في الحصول على عائد ثابت بأقل مخاطر ممكنة، حيث يقوم الصندوق بالاستثمار في مجموعة من الأصول الآمنة قصيرة ومتوسطة الأجل والتي تتميز بسيولة عالية، وعائد يومي تنافسي للعملاء. ويمكن للعملاء الاستثمار في ذلك الصندوق بدون قيود تتعلق بالحد الأدنى والحد الأقصى أو العمولات أو دفع رسوم على المعاملات، علمًا بأن الصندوق الجديد سوف يتيح لعملاء «فاليو» و«ازيموت» إمكانية الحصول على حد ائتماني من شركة «فاليو» يصل إلى 90٪ من قيمة استثماراتهم في الصندوق.

وتعليقًا على هذه الشراكة، أعرب **وليد حسونة الرئيس التنفيذي لشركة «فاليو»**، عن سعادته بإتاحة هذه الفرصة الفريدة للسوق المصري من خلال التعاون مع شركة «ازيموت»، حيث يتيح هذا الصندوق للعملاء إمكانية الاستفادة من ذلك المنتج الاستثماري المميز الذي يساهم في تعظيم قيمة استثماراتهم فضلًا عن استرداد العائد في أي يوم بحسب رغبة كل عميل. وأضاف حسونة أن هذه الاتفاقية تأتي في إطار حرص الشركة على تلبية مختلف الاحتياجات المالية للعملاء إلى جانب التوسع ببقية المنتجات والخدمات التي تقدمها. وأكد حسونة أن صندوق «AZ valU» يعد بمثابة أحد الإنجازات الجديدة في مسيرة التحول والنمو التي تتبناها الشركة، حيث تتطلع إلى تدشين نظام مالي متكامل يلبي احتياجات الحياة المتطورة والعصرية لعملائها.

ومن الجدير بالذكر أن الضغوط والأعباء المالية قد تزايدت على المستهلكين مؤخرًا وذلك على خلفية الزيادات المتتالية في أسعار الفائدة الناتجة عن ارتفاع معدلات التضخم والمستجدات الجيوسياسية التي أدت إلى اضطراب سلاسل الإمداد والتوريد في جميع أنحاء العالم. وعلى هذه الخلفية، يبحث المستهلكون عن الحلول المالية لزيادة دخلهم وهو ما يؤدي إلى ارتفاع الطلب على منتجات التمويل والاستثمار. وفي ظل هذا الوضع، أصبح العملاء في أمس الحاجة إلى أدوات التمويل البديلة ومنخفضة المخاطر بما يضمن تحقيق عائدات مناسبة وتوفير السيولة المطلوبة.

ومن جانبه أعرب، **أحمد أبو السعد الرئيس التنفيذي لشركة «ازيموت مصر»** ورئيس قطاع إدارة الأصول في منطقة الشرق الأوسط وتركيا، عن سعادته بإطلاق صندوق «AZ valU» حيث تواصل الشركة تعظيم الاستفادة من الخبرات الهائلة التي تتوفر بها في تقديم منتجات عالية القيمة وقدرتها على تمكين العملاء وتعزيز قدرتهم على تحقيق الاستقلال المالي. وأكد أبو السعد أن التعاون مع «فاليو» يمثل فرصة للشركة من أجل تسويق منتجاتها لشريحة جديدة من العملاء وتقديم حلولها المالية المبتكرة التي تلبي مختلف احتياجات العملاء. وأشار أبو السعد إلى أن إطلاق هذا الصندوق يأتي ضمن استراتيجية «ازيموت» التي تتبلور محاورها في تقديم مجموعة متنوعة من المنتجات التي تلبي احتياجات المستثمرين، وذلك عبر التعاون مع أبرز الشركاء الاستراتيجيين الذين يسهلون الوصول إلى هذه المنتجات بسهولة لمختلف شرائح العملاء في مصر.

وجدير بالذكر أن المرحلة الأولى من إطلاقه، ستنجح للعملاء الاشتراك في صندوق «AZ valU» من خلال فروع «فاليو» المنتشرة في أنحاء الجمهورية، ويمكنهم الاشتراك أيضًا من خلال فروع «ازيموت» بالقرية الذكية حيث تطلب الإجراءات

ملء طلب اشتراك وتقديم بطاقة الرقم القومي فقط. وخلال المرحلة الثانية سيكون الاشتراك من خلال تطبيقي «فاليو» و«ازيموت». ويمكن للعملاء إيداع الأموال في حسابهم التابع لازيموت من خلال تطبيق «انستا باي» أو من خلال فروع «فاليو» أو من خلال تحويل بنكي يتم من البنك الذي يختاره العميل.

—نهاية البيان—

### عن شركة «فاليو»

تم إطلاق شركة «فاليو» المنصة الرائدة لتعزيز نمط الحياة المتطور عبر توظيف تكنولوجيا الخدمات المالية عام 2017، وهي شركة تابعة لقطاع التمويل غير المصرفي بالمجموعة المالية هيرميس القابضة. وتحظى الشركة بتواجد مباشر كخدمة دفع في أكثر من 5000 نقطة بيع وأكثر من 550 موقع إلكتروني وتقوم بتوفير خطط وبرامج التقسيط الميسرة حتى 60 شهر للأجهزة المنزلية والإلكترونيات والأثاث وتشطيب المنازل وحلول الطاقة الشمسية للوحدات السكنية والسفر والسياحة والخدمات التعليمية والصحية وغيرها. وتنفرد «فاليو» بتقديم أسرع موافقات ائتمانية في مصر، وربط المستهلكين بقاعدة واسعة من محلات التجزئة ومواقع التسوق عبر الإنترنت وشبكة كبيرة من مقدمي الخدمات المختلفة.

تفضل زيارة موقعنا الإلكتروني <https://www.valu.com.eg/home> للتعرف على مزيد من المعلومات عن منتجات وخدمات «فاليو».

### لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:

#### مي الجمال

رئيس قطاع التسويق والاتصالات بالمجموعة المالية هيرميس القابضة

melgammal@efg-hermes.com

#### عمر سلامة

مدير الاتصالات والعلاقات العامة بالمجموعة المالية هيرميس القابضة

osalama@efg-hermes.com

#### قطاع العلاقات العامة بالمجموعة المالية هيرميس القابضة

PublicRelations@EFG-HERMES.com

### عن شركة «ازيموت»

ازيموت مصر هي من أولى وكبرى شركات إدارة الأصول في مصر ولديها مسيرة حافلة بالإنجازات تزيد عن 20 عامًا، حيث بدأت عملياتها عام 2000 في إدارة الصناديق والمحافظ الاستثمارية للمؤسسات الحكومية والشركات المملوكة للقطاعين العام والخاص والبنوك التجارية وشركات التأمين والصناديق السيادية الدولية والإقليمية بحجم أصول مدارة يتجاوز 10 مليارات جنيه مصري. وتعد ازيموت مصر إحدى الشركات المملوكة بالكامل لمجموعة ازيموت الإيطالية الرائدة في إدارة الأصول، وقد تم إدراجها في البورصة الإيطالية (AZM.MI) وفي دول أخرى كذلك، وهي عضو في المؤشر الإيطالي الرئيسي FTSE MIB. وتضم المجموعة عدد من الشركات العاملة في مجال بيع وإدارة وتوزيع المنتجات المالية والتأمينية، ويتجاوز إجمالي حجم الأصول المدارة 85 مليار دولار أمريكي في أكثر من 18 دولة حول العالم.

**لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:**

احمد يحي العشي

مدير تطوير الاعمال والحلول الاستثمارية

[ahmed.elashi@azimut.eg](mailto:ahmed.elashi@azimut.eg)

احمد حسين زكي

مدير التسويق والمنتجات

[ahmed.zaky@azimut.eg](mailto:ahmed.zaky@azimut.eg)

**ملاحظة حول البيانات التطلعية**

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر المجموعة المالية هيرميس القابضة بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستراتيجية وفرص النمو وأفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية ولكنها بدلاً من ذلك تمثل فقط إيمان المجموعة فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية المعقدة والمستقبلية. وبناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية، والتي لا تكتب فقط إلا اعتبارًا من تاريخ تقديمها.