

شركة «قاليو» تبرم اتفاقية شراكة مع نادي الجزيرة الرياضي لتقديم حلولها التمويلية لأعضاء النادي

ستمكن هذه الشراكة «قاليو» من تقديم باقة من الحلول المالية الابتكارية لأعضاء نادي الجزيرة الرياضي الحاليين والجدد لتسهيل استفادتهم من الخدمات التي يقدمها النادي بسهولة ويسر

القاهرة، 24 يوليو، 2023

أعلنت اليوم «قاليو»، شركة تكنولوجيا الخدمات المالية الرائدة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، عن توقيع اتفاقية شراكة مع نادي الجزيرة الرياضي، وهو أقدم وأعرق الأندية الرياضية في مصر، لتقديم باقة من الحلول التمويلية الشاملة والميسرة للأعضاء الحاليين والجدد في النادي، والتي تشمل توفير حلول سداد مرنة لرسوم الاشتراكات لفرع النادي التاريخي في الزمالك، بالإضافة إلى أحدث فروعه في مدينة السادس من أكتوبر. كما ستوفّر شركة «قاليو» وبموجب هذه الاتفاقية حلول تمويلية مرنة لأعضاء نادي الجزيرة لسداد جميع الرسوم المتعلقة باشتراكات العضوية مثل غرامات التأخير، ورسوم إضافة فرد جديد من أفراد الأسرة.

بالإضافة إلى ذلك، صرّح أحمد سعودي، رئيس قطاع تطوير المنتجات بشركة «قاليو» أن الشركة تسعى إلى توفير الحلول التمويلية المرنة بهدف تعزيز تجربة أعضاء نادي الجزيرة، وتيسير إتاحة الخدمات التي يقدمها النادي أمام الأعضاء الجدد للاستمتاع بالمرافق وممارسة الأنشطة المختلفة داخل النادي، والمساهمة في مواصلة النادي لمسيرته الناجحة من خلال توفير مكان لأعضاء النادي وعائلاتهم لممارسة الأنشطة الرياضية وتعزيز نمط حياة صحي، فضلاً عن دوره في تنمية الحياة الاجتماعية.

وتعليقاً على هذه الشراكة، أعرب معزز لطفي، رئيس قطاع تطوير الأعمال والشراكات بشركة «قاليو» عن سعادته بالشراكة مع نادي الجزيرة الرياضي، كأحد الأندية الرياضية العريقة المتميزة بالتزامها بتقديم باقة من الخدمات المميزة للأعضاء. وأكد معزز على إدراك الشركة للدور المحوري الذي تلعبه الأندية الرياضية بشكل خاص، والرياضة بشكل عام في تعزيز نمط الحياة الصحي للأفراد وتوطيد الروابط الاجتماعية بينهم. وأشار معزز إلى أن التعاون المثمر بين شركة «قاليو» ونادي الجزيرة يهدف إلى تلبية الاحتياجات المتغيرة للعملاء من خلال تقديم تجربة سلسة تمكّنهم من تحقيق طموحاتهم.

وبموجب هذه الشراكة الاستراتيجية أيضاً؛ ستوفر «قاليو» باقة من خدماتها التمويلية المرنة لتمكين الأعضاء من تنفيذ عمليات الشراء من جميع المتاجر والمرافق الموجودة داخل النادي بسهولة ويسر، والتي تشمل المطاعم والمقاهي والمتاجر، وغيرها من المرافق الأخرى داخل النادي من خلال توفير خطط سداد مرنة.

من جانبه أعرب شريف سيف النصر، رئيس نادي الجزيرة الرياضي عن سعادته بإبرام هذه الاتفاقية مع شركة «قاليو» والتي تعكس حرص النادي على تزويد الأعضاء الحاليين بتجربة وخدمات استثنائية، فضلاً عن جذب أعضاء جدد يمثلون قيمة مضافة لمجتمع نادي الجزيرة. وأكد سيف النصر على حرص نادي الجزيرة على إجراء شراكات استراتيجية ناجحة مع اللاعبين الرئيسيين في السوق مثل شركة «قاليو» من أجل تمكين أعضاء النادي من الاستمتاع بنمط الحياة المفضل لديهم بكل سهولة ويسر. وأضاف أن النادي يعتز بهذا التعاون باعتباره علامة فارقة في مسيرته، بفضل مساهمتها في إتاحة خدمات النادي للأعضاء بطريقة سلسة وبتكلفة معقولة، فضلاً عن تمكينهم من المشاركة في الأنشطة المختلفة داخل النادي. وأعرب سيف النصر عن ثقته في أن التعاون مع «قاليو» سيثمر عن تعزيز تجربة الأعضاء وتزويدهم ببيئة أكثر شمولية، فضلاً عن تلبية احتياجاتهم المختلفة.

وتواصل شركة «قاليو»، منذ إنشائها في أواخر عام 2017، في إحداث طفرة في قطاع تكنولوجيا الخدمات المالية من خلال تقديم باقة من الخدمات العصرية، ضمن استراتيجيتها الهادفة إلى تعزيز نمط الحياة المتطور، والمساهمة في تعزيز الشمول المالي في جميع أنحاء البلاد.

«فاليو»، شركة تكنولوجيا الخدمات المالية الرائدة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، تحظى بتواجد مباشر كخدمة دفع في أكثر من 5000 نقطة بيع وأكثر من 700 موقع إلكتروني وتطبيق وتقوم بتوفير خطط وبرامج التقسيط الميسرة حتى 60 شهراً للأجهزة المنزلية والإلكترونيات والأثاث وتشطيب المنازل وحلول الطاقة الشمسية للوحدات السكنية والسفر والسياحة، والخدمات التعليمية، والصحية، وغيرها. بالإضافة إلى ذلك، تقدم الشركة مجموعة من حلول وخدمات الاستثمار والاسترداد النقدي والادخار من خلال منتجاتها الفريدة «AZ valu» و«شقلاب» و«أكيد». وقد قامت الشركة بتأسيس شركة «باي ناس»، وهي منصة إلكترونية لخدمة الشركات من خلال خدمات مختلفة مثل خدمات إدارة الموظفين وغيرها. كما تنفرد «فاليو»، الحائزة على الجوائز التقديرية العالمية في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بمجموعة من أفضل الكوادر والكفاءات التي تتسم بالسرعة والقدرة الفائقة على تصميم الحلول المالية الابتكارية.

مي الجمال

melgammal@valu.com.eg

عمر سلامة

osalama@valu.com.eg

قطاع العلاقات الإعلامية بشركة «فاليو»

PublicRelations@valu.com.eg

ملاحظة حول البيانات التطلعية

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر «فاليو» بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستراتيجية وفرص النمو وآفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية، ولكنها بدلاً من ذلك تمثل فقط إيمان «فاليو» فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية المعقدة والمستقبلية. وبناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية، والتي لا تكتب فقط إلا اعتباراً من تاريخ تقديمها.