

## «سيرا للتعليم» تنجح في تحقيق نتائج قوية في بداية العام الدراسي الجديد في ضوء ارتفاع الإيرادات بمعدل سنوي ٣١٪ خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣/٢٠٢٤

القاهرة في ٢١ يناير ٢٠٢٤

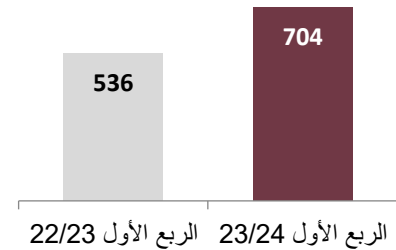
أعلنت اليوم شركة «سيرا للتعليم» (كود البورصة المصرية CIRA.CA)، وهي أكبر شركة قطاع خاص في مجال الخدمات التعليمية المتكاملة بالسوق المصرية، عن النتائج المالية والتشغيلية لفترة الربع الأول من عام ٢٠٢٣/٢٠٢٤ المنتهية في ٣٠ نوفمبر ٢٠٢٣، حيث بلغت الإيرادات ٧٠٤,٢ مليون جنيه، وهو نمو سنوي بمعدل ٣١٪. يعكس هذا النمو القوي الارتفاع الكبير لمعدلات القيد بمرحلة رياض الأطفال والتعليم الأساسي وقبل الجامعي (K-12) وكذلك التعليم الجامعي، مدعوماً بارتفاع معدلات الإشغال بالمؤسسات التعليمية التابعة بفضل نمو طاقتها الاستيعابية بعد التوسعات الناجحة التي نفذتها الشركة. ونتج عن ذلك ارتفاع الأرباح التشغيلية المعدلة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك<sup>١/١</sup> بمعدل سنوي ٣٣٪ إلى ٣٦٩,٣ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣/٢٠٢٤، وسجل هامش الأرباح التشغيلية ٥٢,٤٪ خلال نفس الفترة. وبلغ صافي الربح المعدل<sup>٢/١</sup> ٩٧,١ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣/٢٠٢٤، وهو تراجع سنوي بنسبة ٧٪ بسبب ارتفاع أسعار الفائدة، في حين سجل هامش صافي الربح المعدل ١٣,٨٪ خلال نفس الفترة.

ارتفع عدد الطلبة المقيدین بجامعة بدر إلى ١٩,٩٠٠ طالباً خلال الربع الأول عام ٢٠٢٣/٢٠٢٤ وهو نمو سنوي بمعدل ٢٤٪. وارتفعت الطاقة الاستيعابية بجامعة بدر بمعدل سنوي ٢١٪ لتسجل ٤١ ألف طالب خلال الربع الأول من العام ٢٠٢٣/٢٠٢٤، مقابل ٣٤ ألف طالب خلال نفس الفترة من العام السابق. وعلى صعيد قطاع التعليم الأساسي وقبل الجامعي (K-12) بلغ إجمالي عدد الطلبة المقيدین بمدارس الشركة ٣٤,٢٤٦ طالب بزيادة سنوية قدرها ٥٪، بينما ارتفعت الطاقة الاستيعابية للمدارس التابعة بمعدل سنوي ٨٪ لتصل إلى ٣٧,٨٠٠ طالب.

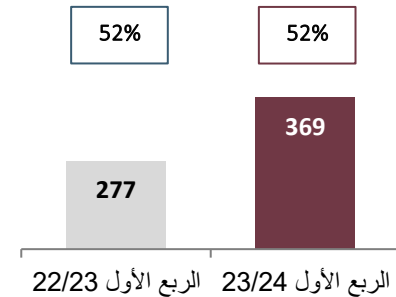
### كلمة الرئيس التنفيذي

تعتز الإدارة بالنتائج الاستثنائية التي حققتها سيرا للتعليم خلال الربع الأول من العام الدراسي ٢٠٢٣/٢٠٢٤، باعتبارها شهادة قوية على نجاح الشركة في جني ثمار استثماراتها خلال الأربع سنوات الماضية. كما يعكس هذا التميز حرصنا الشديد على المضي قدماً بخطى ثابتة في طريق النمو، بدءاً من تنفيذ خططنا التوسعية المدروسة بعناية، وصولاً إلى نجاحنا في توفير خدمات تعليمية عالية الجودة على نطاق أوسع. فقد أثمر تنفيذ استراتيجيتنا الاستثمارية على مدار السنوات الأربع الماضية عن زيادة أعداد الطلاب المقيدین بمختلف مؤسساتنا التعليمية، وبالتالي إتاحة الفرصة لأعداد أكبر من أبناء مجتمعنا للاستمتاع والاستفادة من رحلتنا التعليمية المتميزة. وأودُّ أن أشير أيضاً إلى أن نجاح سيرا للتعليم في تحقيق هذا النمو القوي على مستوى الإيرادات ومجمل الربح والأرباح التشغيلية؛ يعكس بوضوح مرونتها الفائقة وقدرتها على تحقيق النمو وسط تلك التحديات الصعبة المحيطة، فضلاً عن التزامنا بتقديم أفضل مستويات الجودة لأبنائنا الطلاب.

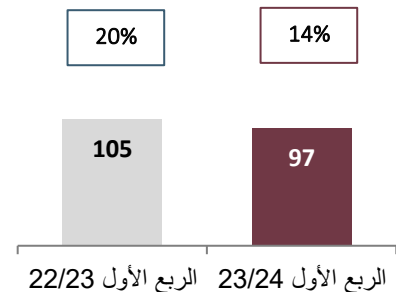
### الإيرادات المعدلة (مليون جنيه)



### الأرباح التشغيلية المعدلة قبل الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (مليون جنيه، الهامش بالنسبة المئوية)



### صافي الربح المعدل (مليون جنيه، الهامش بالنسبة المئوية)



١ لا تشمل تلك النتائج إيرادات الأعمال الإنشائية البالغ قيمتها ٩٩,٥٥ مليون جنيه والتكاليف المرتبطة بها البالغ قيمتها ٨٩,٦٣ مليون جنيه والمصروفات العمومية والإدارية البالغ قيمتها ١,٨ مليون جنيه.  
 ٢ لا تشمل تلك النتائج حصة الشركة من خسائر الاستثمار في شركات تابعة البالغة ٠,٦٥ مليون جنيه.

لقد شهدت سيرا للتعليم نمو الإيرادات بمعدل سنوي ٣١٪ لتسجل ٧٠٤,٢ مليون جنيه خلال الربع الأول من العام الدراسي الجاري، مدعومة بشكل أساسي من ارتفاع الكفاءة التشغيلية بمؤسساتنا التابعة كنتيجة لقراراتنا الاستثمارية الاستراتيجية التي أدت إلى التوسع بنطاق خدماتنا التعليمية المقدمة لشريحة أكبر من أبناء مجتمعنا، وهو ما ساهم في دفع نتائجنا المالية خلال الفترة دون الاعتماد بشكل كبير على ارتفاع الرسوم الدراسية. فقد اتخذت الإدارة قرارًا حكيمًا بتطبيق الحد الأدنى فقط من زيادة الرسوم الدراسية بقطاع التعليم الجامعي، انطلاقًا من إيماننا بأن الرسوم الدراسية المواتية ستمكن المزيد من أبناء مجتمعنا من الاستفادة من برامجنا التعليمية عالية الجودة. وبالمثل بقطاع التعليم الأساسي وقبل الجامعي (K-12)؛ التزامنا بتطبيق زيادة نحو ١٠٪ فقط على الرسوم الدراسية دون فرض أي إجراءات استثنائية. وقد أثمرت إنجازاتنا التوسعية إلى جانب كفاءة استراتيجية الأسعار التي نتبناها في تجاوز معدل الالتحاق بمؤسساتنا التعليمية ٥ آلاف طالب خلال العام الدراسي، وهو دليل على التزامنا المتجدد بتيسير خدماتنا التعليمية لأبناء أصحاب الدخول المتوسطة خاصة خلال فترة الضغوط التضخمية والتحديات الراهنة. وأودُّ أن أؤكد على استمرار سيرا للتعليم في مكانة رائدة ومتميزة خلال العام الدراسي المقبل، بعد أن حددت الإدارة بالفعل خطة تعديلات الرسوم الدراسية بقطاعي التعليم الجامعي والتعليم الأساسي والتي تتماشى مع تطورات المشهد الاقتصادي.

على الصعيد التشغيلي نواصل تركيزنا على النمو المستقبلي، وفي هذا الإطار يسعدني الإعلان عن حصول جامعة ساكسوني القاهرة (CSU) على الموافقات التنظيمية اللازمة من وزارة التعليم العالي، لنكون بذلك على مسار تشغيل الجامعة كما هو مخطط خلال سبتمبر القادم مع إطلاق مجموعة من الكليات تشمل كلية تكنولوجيا الإدارة، وتكنولوجيا الرعاية الصحية، وتكنولوجيا الهندسة الميكانيكية، والهندسة الكهربائية، والهندسة الإلكترونية، وعلوم الحاسب الآلي. واستعدادًا لهذا الانطلاق، قمنا بتعيين رئيس جامعة جامعة ساكسوني القاهرة (CSU) لتتولى مسئولية قيادة هذا المشروع التعليمي الضخم.

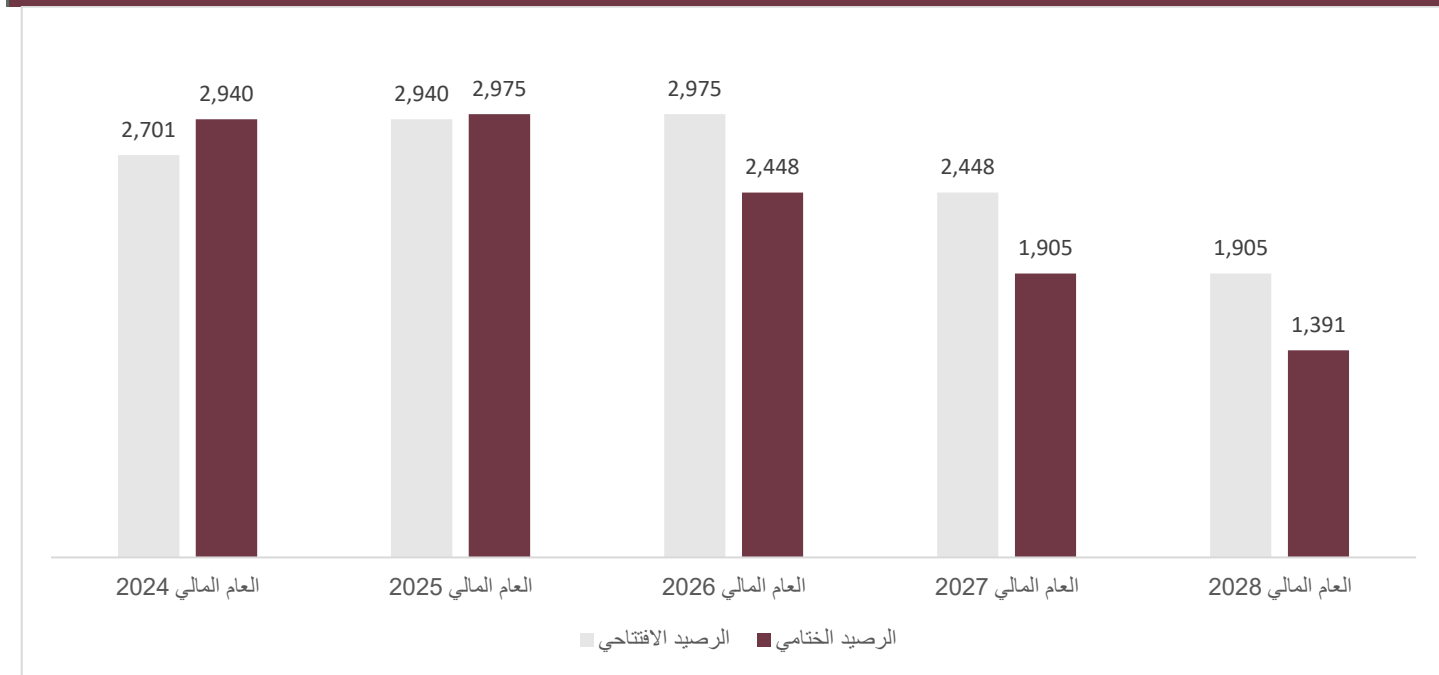
وعلى مستوى توسعاتنا بجامعة بدر في أسيوط، أوشكنا على استكمال إضافة المزيد من الكليات، لتصل إلى إجمالي ١٢ كلية خلال سبتمبر المقبل. وفي إطار الانتهاء من جميع النفقات الرأسمالية للمشروع، من المقرر أن تشهد الجامعة نموًا تشغيليًا دون الحاجة إلى ضخ المزيد من النفقات. فقد مهدت البنية الأساسية التي نجحنا في استكمالها خلال المرحلتين الأوليتين، لتصبح جامعة بدر أسيوط أكبر جامعة على مستوى صعيد مصر من حيث الطاقة الاستيعابية وتنوع البرامج التعليمية المقدمة. وستمضي الجامعة بخطوات ثابتة خلال السنوات الخمس القادمة لترسيخ مكانتها كأبرز جامعات صعيد مصر.

وعلى مسار النمو المستمر الذي ننهجه، انطلقنا نحو مرحلة تصميم المركز الدولي للعلوم والتكنولوجيا المتقدمة (ASIH) في دمياط، ومن المقرر تقديم مقترح المشروع للحصول على موافقة مؤسسة الرئاسة في ١٠ فبراير المقبل، على أن ننتقل بالأعمال الإنشائية خلال فترة وجيزة بهدف إنجاز هذا المشروع الطموح ليصبح جاهزًا للافتتاح خلال عام ٢٠٢٥.

تضمنت أبرز التطورات المؤخرة أيضًا، شراكتنا الاستراتيجية مع مجموعة نهضة مصر لتطوير وتنمية شركة "اينوفت للتعليم"، حيث تهدف تلك الشراكة الاستراتيجية إلى تنمية أنشطة "اينوفت للتعليم" في مجال إطلاق وتشغيل مؤسسات الطفولة المبكرة، وندخل إلى إطلاق ١٠ مؤسسات رياض أطفال جديدة بنهاية العام الجاري. وتعد مجموعة نهضة مصر أكبر كيان متخصص في نشر وابتكار المحتويات التعليمية في مصر لمرحلة الطفولة المبكرة ورياض الأطفال، وبالتالي ستثمر تلك الشراكة الاستراتيجية عن تعزيز شركة "اينوفت للتعليم" بخبرات وموارد قوية. كما سيساهم هذا التعاون الوثيق عن تحوّل شركة "اينوفت للتعليم" -التي نعتز بشراكتنا الممتدة معها لنحو عامين- إلى أكبر مزود للحلول التعليمية المتكاملة لمرحلة الطفولة المبكرة، حيث سيتم الاستفادة من الخبرات القوية التي تحظى بها "مجموعة نهضة مصر" في مجال تقديم الحلول التعليمية المختلفة من تطوير المناهج والحلول التعليمية الرقمية المبتكرة، فضلاً عن مساهمتها في تنمية رأس مال "اينوفت للتعليم" للتوسع بأنشطتها وأعمالها.

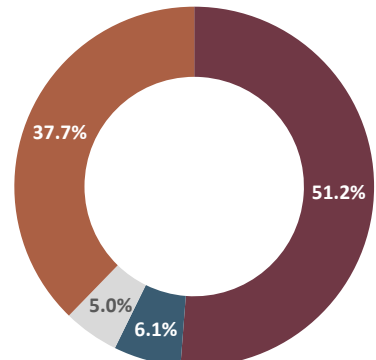
وختامًا، أجدد اعتزازنا بالأداء القوي الذي حققته سيرا للتعليم خلال الربع الأول من العام الدراسي الجاري، باعتباره شهادة على سلامة استراتيجية النمو التي نتبناها ودورها الملموس في تعزيز مرونة الشركة واتخاذها قرارات استثمارية مستنيرة. ومن هذا المنطلق، أعرب عن تفاؤلي بأفاق النمو المستقبلي للشركة، وكلي ثقة في المردود الإيجابي لجهودنا المستمرة من أجل النهوض بقطاع التعليم في مصر ورسم مستقبل مشرق لأبنائنا الطلاب.

هيكل الدين المتوقع خلال الفترة القادمة | مليون جنيه



محمد القلا  
الرئيس التنفيذي

-نهاية البيان-

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>هيكل المساهمين (اعتبارًا من ٣٠ نوفمبر ٢٠٢٣)<sup>٢</sup></p>  <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Social Impact Capital</li> <li>■ Sustainable Capital Africa Fund</li> <li>■ Waha Capital</li> <li>■ Free Float</li> </ul> | <p>للاستعلام والتواصل</p> <p>تليفون: + (202) 2313-7529/7530<br/>بريد إلكتروني: IR@cira.com.eg</p> <p>معلومات عن السهم</p> <p>تاريخ القيد ١ أكتوبر ٢٠١٨<br/>كود البورصة المصرية CIRA.CA<br/>إجمالي عدد الأسهم ٥٨٢,٧٩٠,٣٢٥<br/>القيمة الاسمية للسهم ٠,٤٠ جم<br/>رأس المال المدفوع ٢٣٣,١ مليون جم</p> |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

### التوقعات المستقبلية

يحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو أحداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الآتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مرتبب"، "تقدر"، "تتحمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعتزم"، "تري"، "تخطط"، "يمكن"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، أو في كل حالة، ما ينبغيها أو تعبيرات أخرى مماثلة التي تهدف إلى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، على التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية أو الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الإدارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتتطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على أن تكون نتائج الشركة الفعلية أو أدائها أو إنجازاتها مختلفا اختلافا جوهريا عن أي نتائج في المستقبل، أو عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمنا. قد يتسبب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة أو نتائج عملياتها اختلافا جوهريا عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية. تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي أو التقدير أو التنبؤ اختلافا جوهريا عن الامر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة اللازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الخدمات التعليمية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق والسريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر. بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بغرض التقريب العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسب المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.