

Qalaa continued to build on its strong start to the year, delivering in 2Q24 a revenue expansion of 64% y-o-y to EGP 38.2 billion following broad-based growth across the Group's subsidiaries. Similarly, EBITDA expanded to EGP 5.6 billion during the quarter, and EBITDA excluding ERC grew 195% y-o-y.

Key Highlights:

- *Qalaa's consolidated revenue grew 64% y-o-y to EGP 38.2 billion in 2Q24 supported by solid performances across all subsidiaries. Meanwhile, recurring EBITDA recorded EGP 5.6 billion in 2Q24, up 43% y-o-y following broad-based expansion across all subsidiaries.*
- *All subsidiaries continued to deliver strong performances across all parameters except, understandably, for cement in Sudan and Algeria.*
- *ERC continued to operate above its rated capacity, yet refining margins remain pressured due to the cyclical nature of the business.*
- *ERC's receivables from EGPC stood at USD 205 million as of 12 November 2024, and the company has expedited the settlement of its senior debt via cash sweep mechanics. On 20 June 2024, ERC made a total disbursement of USD 269.3 million to its senior lenders. This repayment sees ERC remain on track to fully settle its senior debt by 4Q25, after which the company may start distributing dividends. As of 30 June 2024, ERC's net senior debt amounted to USD 449.4 million.*
- *Qalaa finalized its Senior Debt Settlement/Restructuring after successfully fulfilling all Conditions Precedent (CPs) in accordance with the agreements with Egyptian banks and AIB, marking a significant milestone in the company's financial restructuring process.*
- *The foreign senior debt purchase by QHRI has been finalized and reflected on Qalaa's 2Q24 financial statements, as its balances remain outstanding on Qalaa's books until the finalization of the Qalaa capital increase, expected before June 2025.*
- *Qalaa's strategy will continue to focus on the following elements:*
 - *Qalaa will continue driving growth through small incremental investments in its subsidiaries, expanding cashflows, and thereby reducing its debt to cashflow ratios. Management is confident this strategy will continue to deliver the desired results.*
 - *Qalaa is currently studying several new medium-sized, export-oriented, and predominantly green investments with high local value-added components, to be executed through its subsidiaries.*
 - *Qalaa's focus remains on growing its exports and leveraging the cost advantage of local manufacturers.*

Cairo, 20 November 2024: Qalaa Holdings, a leader in energy and infrastructure (CCAP.CA on the Egyptian Exchange), released today its consolidated financial results for the three- and six-month periods ending 30 June 2024. During the quarter, Qalaa achieved a revenue of EGP 38.2 billion, a 64%

y-o-y increase, mainly driven by ERC's USD-denominated revenue, and further boosted by broad-based growth across the Group's subsidiaries. On the profitability front, the Group's EBITDA reached EGP 5.6 billion, a 43% y-o-y rise on the back of EBITDA growth across all subsidiaries. However, the Group's net loss expanded by 255% y-o-y to EGP 1.4 billion during the quarter as a result of an increase in non-operating expenses, including revaluation of Allied Corp and TAQA Arabia shares, as well as legal costs associated with the restructuring and settlement of bank debt.

ERC's 2Q24 EBITDA reached EGP 4.7 billion, up 29% y-o-y. Enhanced operating profitability during the quarter was mainly a result of the EGP devaluation. ASEC Holdings' EBITDA stood at EGP 441.9 million during the quarter, an 860% y-o-y increase driven by strong operating profitability across all subsidiaries.

Dina Farms Holding Company's EBITDA rose by 154% y-o-y to EGP 259.4 million in 2Q24 following improved margins across the board. ASCOM achieved an EBITDA of EGP 158.7 million, an 80% y-o-y increase supported by strong operating profitability at ACCM and ASCOM Mining.

EBITDA at CCTO's transportation and logistics business grew by 30% y-o-y to EGP 114.3 million, largely driven by the solid increases in coal storage and stevedoring revenues at NRPMC. Finally, TAQA Arabia's EBITDA rose by 37% y-o-y to EGP 419.6 million in 2Q24. EBITDA growth for the period came mostly on the back of strong performances at TAQA Gas and TAQA Power. Additionally, increases in fuel and lube prices and volumes at TAQA Petroleum further supported growth. TAQA Arabia is accounted for as an investment in associate using the equity method and revenues are not included in Qalaa's consolidated revenues.

Qalaa recorded a consolidated net loss after minority interest of EGP 1.4 billion in 2Q24, compared to a net loss of EGP 381.2 million reported in 2Q23. Bottom-line losses were mainly a consequence of increased non-operating expenses witnessed during the quarter at the holding level.

Notwithstanding the above, all of Qalaa's subsidiaries apart from ASEC Holding and ASCOM recorded net profits during the quarter. ERC recorded a net profit of EGP 558.0 million during the quarter, a 42% y-o-y increase mainly a result of the EGP devaluation. ASEC Holding reported a net loss of EGP 135.6 million in 2Q24, down 67% y-o-y from the net loss of EGP 387.2 million recorded during the same period last year. Bottom-line results were mainly driven by FX losses associated with USD-denominated liabilities at Al-Takamol Cement.

Dina Farms Holding Company achieved a net profit of EGP 111.8 million in 2Q24, up 116% y-o-y on the back of improved operations across all business segments at Dina Farms, in addition to the herd revaluation, as well as the recovery of gross margins at ICDP. In 2Q24, ASCOM recorded a net loss of EGP 73.0 million, compared to a net profit of EGP 0.9 million achieved in 2Q23. The company's bottom-line performance was largely a consequence of the substantial net loss reported at ASCOM Mining on the back of a one-off loss related to the revaluation of Allied Corp shares during the quarter.

CCTO's transportation and logistics business delivered a net income of EGP 35.6 million in 2Q24, down 9% y-o-y. The decline in bottom-line profitability was mainly due to higher interest expense incurred during the quarter associated with USD dominated dues to Qalaa as the majority shareholder. Finally, TAQA Arabia's net profit increased by 38% y-o-y to EGP 167.3 million in 2Q24. Bottom-line growth for the quarter was primarily driven by a strong performance at TAQA Gas. Positive contributions from foreign currency-linked power generation prices and the implementation of new photovoltaic projects under TAQA Power, in addition to increases in fuel and lube prices and volumes

at TAQA Petroleum, further supported growth. TAQA Arabia is accounted for as an investment in associate using the equity method and revenues are not included in Qalaa's consolidated revenues.

"I am pleased with Qalaa's results over the past quarter, which continue to showcase our strength and resilience in the face of a highly difficult operating environment," **said Qalaa Holdings Chairman and Founder Ahmed Heikal**. "During the quarter, Qalaa's top-line expanded strongly by 64% y-o-y, mainly driven by the solid results achieved at the Egyptian Refining Company, and further supported by broad-based growth across all subsidiaries. Additionally, EBITDA rose by 43% y-o-y to EGP 5.6 billion during the quarter, with EBITDA expansion reported across all subsidiaries. Despite the net loss recorded in 2Q24 as a result of increased costs and one-off non-operational expenses incurred during the quarter at the holding company level, our solid operational results are a testament to the Group's strength and resilience, and reflect the success of our meticulous growth-oriented strategies."

"Across the board, our portfolio companies have continued to demonstrate their strength and resilience, with all our business segments reporting revenue growth during the quarter. Supported by Qalaa's carefully executed growth-oriented strategies, our portfolio companies continue to successfully capitalize on the new macroeconomic dynamics in play, leveraging a portfolio structure that shields against devaluation pressures, and reinforced by an increased focus on local manufacturing and import substitution," **Heikal continued**.

"Qalaa's resilient performance during the quarter comes in the midst of challenging economic conditions both domestically and regionally. On the domestic front, inflation and interest rates remain elevated, impacting consumer spending levels and businesses' ability to obtain financing. Meanwhile, the global macroeconomic uncertainty, coupled with the various armed conflicts taking place around the world are further exacerbating the difficulties faced in the domestic market. However, as evidenced by our results over the past quarter, Qalaa continues to be well-positioned to overcome these challenges, thanks to our resilience, flexibility, and efficiency, which are ingrained into our DNA. Additionally, and despite the challenges, Egypt remains an attractive destination for both local and regional investors, and I am confident that the country's long-term economic outlook remains positive," **Heikal stated**.

"After successfully building on a strong start to the year, we will continue pushing ahead with our growth strategies across our various platforms over the coming period, while simultaneously keeping a close eye on potential investment opportunities with the potential to enhance our overall investments portfolio. Looking ahead, I remain confident in my positive outlook for the Group. Our portfolio companies' cash flows are strong with very low levels of debt, and with growth achieved through efficiencies and small, incremental investments. Additionally, over the past couple of quarters we have taken huge steps in our debt settlement and restructuring strategy, placing Qalaa in a stronger and more favorable financial position," **Heikal noted**.

"Finally, I would like to reiterate that the true value of Qalaa's performing assets is masked due to holding them at their historical cost and, in some cases, adjusting for impairments, while not taking into consideration any revaluation adjustments," **Heikal concluded**.

"I am happy with Qalaa's results over the past quarter, which saw the Group build on a positive start to 2024 and deliver further growth in the midst of a difficult operating environment," **said Hisham El-Khazindar, Qalaa Holdings Co-Founder and Managing Director**. "During the second quarter of the year, our results continued to be heavily driven by ERC's USD-denominated revenue, which expanded strongly year-on-year despite the decline in refining margins witnessed during the quarter."

In parallel, Qalaa's position as an import substitute and export player across our mining business continued to support the Group's consolidated results, providing valuable USD proceeds during a period of significant exchange rate fluctuations. Meanwhile, our agriculture and logistics segments continued to deliver solid top- and bottom-line results, largely on the back of their robust investment fundamentals. Finally, a strong recovery at Al-Takamol Cement supported our cement segment's performance during the quarter, which delivered solid year-on-year growth in 2Q24, overturing a trend of top-line contraction witnessed during the past quarters due to the negative impact of the ongoing armed conflict in Sudan on Takamol Cement's performance."

"Over the past period, we have finalized our Senior Debt Settlement/Restructuring after successfully fulfilling all Conditions Precedent (CPs), in accordance with the agreements with Egyptian banks and AIB, marking a significant milestone in the company's financial restructuring process. Additionally, the foreign senior debt purchase by QHRI has been finalized and reflected on Qalaa's 2Q24 financial statements, with the balance remaining outstanding on Qalaa's books until the finalization of the Qalaa capital increase, expected before June 2025. Building on those efforts, we remain committed to reducing Qalaa's risk levels and maintaining a healthy financial position going forward. On that front, ERC remains fully current on all its scheduled debt payments and is on track to fully settle its senior debt by 4Q25, after which the company may start distributing dividends," **added El-Khazindar.**

"Our performance during the second quarter of 2024 reflects our resilience in the face of adversity and our proven ability to persevere during difficult times. Looking ahead, I am positive that Qalaa remains well-positioned to continue delivering strong results across our diverse markets and areas of operation," **concluded El-Khazindar.**

—Ends—

Previous Qalaa Holdings press releases on this subject and others may be viewed online from your computer, tablet or mobile device at qalaaholdings.com/newsroom

Qalaa Holdings (CCAP.CA on the Egyptian Stock Exchange) is an African leader in energy and infrastructure. Qalaa Holdings builds responsible and sustainable businesses that add value to the economies and societies in which it does business. Formerly known as Citadel Capital, Qalaa Holdings controls subsidiaries in industries including Energy, Cement, Agrifoods, Transportation & Logistics, Mining and Printing & Packaging. To learn more, please visit qalaaholdings.com.

Forward-Looking Statements

Statements contained in this News Release that are not historical facts are based on current expectations, estimates, projections, opinions and beliefs of Qalaa Holdings. Such statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, and undue reliance should not be placed thereon. Certain information contained herein constitutes “targets” or “forward-looking statements,” which can be identified by the use of forward-looking terminology such as “may,” “will,” “seek,” “should,” “expect,” “anticipate,” “project,” “estimate,” “intend,” “continue” or “believe” or the negatives thereof or other variations thereon or comparable terminology. Actual events or results or the actual performance of Qalaa Holdings may differ materially from those reflected or contemplated in such targets or forward-looking statements. The performance of Qalaa Holdings is subject to risks and uncertainties.

For more information, please contact

Ms. Ghada Hammouda
Chief Sustainability and Marketing Officer
Qalaa Holdings

ghammouda@qalaaholdings.com
Tel: +20 2 2791-4439
Fax: +20 22 791-4448
Mobile: +20 106 662-0002
Twitter: @qalaaholdings

القلعة تنجح في مواصلة مسار النمو وتحقق نتائج قوية في ضوء ارتفاع الإيرادات بمعدل سنوي 64% لتبلغ 38.2 مليار جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024 بفضل الأداء القوي لمختلف الشركات التابعة كما تسجل أرباحاً تشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بقيمة 5.6 مليار جنيه، وباستبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير تحقق الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك نموًا ملحوظًا بمعدل سنوي 195% خلال نفس الفترة

أبرز المستجدات التشغيلية

- نمو الإيرادات المجمعة لشركة القلعة بمعدل سنوي 64% لتبلغ 38.2 مليار جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، بفضل الأداء القوي لمختلف الشركات التابعة. وبلغت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك 5.6 مليار جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو نمو سنوي بمعدل 43%، مدعومة بنمو الأرباح التشغيلية بجميع الشركات التابعة.
- نجاح الشركات التابعة للقلعة في تحقيق أداء قوي خلال الربع الثاني من العام الجاري، باستثناء شركتي أسمنت التكامل بالسودان وزهانة بالجزائر نتيجة التحديات المحيطة بهما.
- الشركة المصرية للتكرير تواصل عملياتها بكفاءة تتجاوز معدلات الطاقة الإنتاجية المقدرة، غير أن هامش ربح التكرير لا يزال متأثرًا بالدورة الاقتصادية.
- بلغت مستحقات الشركة المصرية للتكرير لدى الهيئة المصرية العامة للبترول 205 مليون دولار في 12 نوفمبر 2024. من جانب آخر، تمضي الشركة المصرية للتكرير قدمًا في سداد أقساط وفوائد ديونها بانتظام مع توجيه الفوائض النقدية لتعجيل السداد سعيًا إلى الانتهاء من سداد ديونها الرئيسية في الربع الأخير من عام 2025، لتتمكن بعد ذلك من توزيع أرباح على مساهميها. وقد قامت الشركة بسداد 269.3 مليون دولار للدائنين في 20 يونيو 2024، وأصبح رصيد صافي الديون الرئيسية 449.4 مليون دولار في 30 يونيو 2024.
- نجاح القلعة في إتمام عدد من اتفاقيات تسوية وهيكلية الديون بعد استيفاء جميع الشروط المسبقة للاتفاقيات المبرمة مع البنوك المصرية والمصرف العربي الدولي، وهي علامة فارقة على صعيد استراتيجية إعادة الهيكلة المالية للقلعة.
- نجاح القلعة في إتمام عملية شراء المديونية الخارجية المستحقة من خلال شركة (QHRI)، وهو ما انعكس على القوائم المالية للقلعة خلال الربع الثاني من عام 2024، علمًا بأن رصيد هذه المديونية سيظل مسجلًا على القوائم المستقلة للقلعة لحين الانتهاء من عملية زيادة رأس المال المصدر للشركة المتوقع قبل يونيو 2025.
- تثق الإدارة في المردود الإيجابي لاستراتيجيتها التي تتضمن:
 - مواصلة النمو من خلال ضخ استثمارات إضافية محدودة في شركاتها التابعة لزيادة تدفقاتها النقدية وتقليل نسبة الدين إلى التدفقات النقدية.
 - دراسة مجموعة من الاستثمارات الخضراء الجديدة متوسطة الحجم والموجهة للتصدير، وهي استثمارات محلية ذات قيمة مضافة مرتفعة ليتم تنفيذها عبر شركاتها التابعة.
 - تكثيف الجهود للتوسع بأنشطة التصدير بهدف الاستفادة من المزايا التنافسية للتصنيع المحلي.

القاهرة، 20 نوفمبر 2024: أعلنت اليوم شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) – وهي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية – عن النتائج المالية المجمعة عن الفترة المنتهية في 30 يونيو 2024. وخلال الربع الثاني من عام 2024، ارتفعت الإيرادات بمعدل سنوي 64% لتبلغ 38.2 مليار جنيه، بفضل الإيرادات الدولارية للشركة المصرية للتكرير، والأداء القوي للشركات التابعة. وعلى صعيد الربحية، ارتفعت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي 43% إلى 5.6 مليار جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024 بفضل نمو الأرباح التشغيلية بجميع الشركات التابعة. من جانب آخر، سجلت القلعة صافي خسائر بقيمة 1.4 مليار جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024 بزيادة سنوية 255% نتيجة ارتفاع التكاليف غير التشغيلية متضمنة تكاليف عملية إعادة تقييم أسهم Allied Corp وطاقة عربية، والتكاليف القانونية المرتبطة بإعادة هيكلة وتسوية الديون المستحقة للبنوك.

بلغت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بالشركة المصرية للتكرير 4.7 مليار جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو نمو سنوي بمعدل 29%، مدفوعةً بتراجع قيمة الجنيه المصري أمام الدولار الأمريكي. وبلغت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمجموعة أسيك القابضة 441.9 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو نمو سنوي بمعدل 860% مدعومة بالربحية التشغيلية القوية للشركات التابعة لمجموعة أسيك القابضة.

وارتفعت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بشركة مزارع دينا القابضة بمعدل سنوي 154% لتبلغ 259.4 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، بفضل تحسن هوامش أرباح جميع أنشطة الشركة. وسجلت شركة أسكوم أرباحاً تشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بقيمة 158.7 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو نمو سنوي بمعدل 80%، ويرجع ذلك إلى التأثير الإيجابي للربحية التشغيلية لشركتي أسكوم لتصنيع الكربونات والكيماويات وأسكوم للتعدين.

ارتفعت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بشركة "سي سي تي او" العاملة بمجال النقل واللوجستيات بمعدل سنوي 30% لتسجل 114.3 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وذلك على خلفية تحسن الربحية التشغيلية لساحات تخزين الفحم وأنشطة التحميل والتفريغ تحت مظلة الشركة الوطنية لإدارة الموانئ النهرية.

أخيراً، ارتفعت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك بشركة طاقة عربية بمعدل سنوي 37% إلى 419.6 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، مدعومةً بالأداء القوي لشركتي طاقة غاز، وطاقة باور. كما ساهم ارتفاع أسعار بيع وحجم مبيعات الوقود وزيت المحركات بقطاع توزيع المنتجات البترولية في دعم الربحية التشغيلية للشركة. جدير بالذكر أن نتائج شركة طاقة عربية تصنف على القوائم المالية للقلعة باعتبارها استثماراً في شركة شقيقة بطريقة حساب حقوق الملكية، ولا يتم تجميع إيراداتها ضمن الإيرادات المجمعة للقلعة.

سجلت القلعة صافي خسائر بعد خصم حقوق الملكية بقيمة 1.4 مليار جنيه خلال الربع الثاني من العام الجاري، مقابل صافي خسائر بقيمة 381.2 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق بسبب ارتفاع التكاليف غير التشغيلية خلال الفترة. غير أن جميع الشركات التابعة للقلعة سجلت صافي أرباح خلال الربع الثاني من عام 2024 باستثناء شركتي أسيك القابضة وأسكوم.

فقد ارتفع صافي الربح بالشركة المصرية للتكرير بنسبة سنوية 42% إلى 558.0 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024 مدفوعاً بتراجع قيمة الجنيه المصري أمام الدولار الأمريكي. وسجلت مجموعة أسيك القابضة صافي خسائر بقيمة 135.6 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو انخفاض سنوي بمعدل 67% مقابل صافي خسائر بقيمة 387.2 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق بسبب خسائر فروق العملة الناتجة عن الالتزامات الدولارية لشركة أسمنت التكامل.

سجلت شركة مزارع دينا صافي ربح بقيمة 111.8 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو نمو سنوي بمعدل 116% بفضل تحسن كفاءة العمليات بمزارع دينا، بالإضافة إلى مردود إعادة الدورية لتقييم القطيع، فضلاً عن تحسن هوامش مجمل الربح بالشركة الاستثمارية لمنتجات الألبان خلال نفس الفترة. وسجلت شركة أسكوم صافي خسائر بقيمة 73.0 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، مقابل صافي ربح بقيمة 0.9 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق بسبب ارتفاع صافي الخسائر بشركة أسكوم للتعدين بعد عملية إعادة التقييم غير المتكررة لأسهم شركة Allied Corp خلال الفترة.

بلغ صافي الربح بشركة "سي سي تي او" العاملة بمجال النقل واللوجستيات 35.6 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، وهو تراجع سنوي بمعدل 9% بسبب ارتفاع مصروفات الفائدة المتعلقة بالديون الدولارية المستحقة للقلعة باعتبارها أكبر مساهم بالشركة. وارتفع صافي الربح بشركة طاقة عربية بمعدل سنوي 38% إلى 167.3 مليون جنيه خلال الربع الثاني من عام 2024، مدفوعاً بالأداء القوي لشركة طاقة غاز، بالإضافة إلى الأثر الإيجابي للإيرادات الدولارية من بعض عقود توليد الكهرباء، وتنفيذ مشروعات جديدة للطاقة المتجددة تحت مظلة شركة طاقة باور. كما ساهم ارتفاع أسعار بيع وحجم مبيعات الوقود وزيت المحركات بقطاع توزيع المنتجات البترولية في دعم نمو ربحية الشركة خلال الفترة. جدير بالذكر أن نتائج شركة طاقة عربية تصنف على

القوائم المالية للقلعة باعتبارها استثمار في شركة شقيقة بطريقة حساب حقوق الملكية، ولا يتم تجميع إيراداتها ضمن الإيرادات المجمعة للقلعة.

وفي هذا السياق أشاد الدكتور أحمد هيكل، مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة القلعة، بنجاح القلعة في تحقيق نتائج مالية وتشغيلية قوية بما يعكس أسس النمو التي تنفرد بها ومواصلة مرونتها الفائقة في مواجهة التحديات. فقد ارتفعت الإيرادات المجمعة بمعدل سنوي 64% خلال الربع الثاني من عام 2024 بفضل النتائج المتميزة التي حققتها الشركة المصرية للتكرير والأداء القوي لجميع الشركات التابعة. كما ارتفعت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي 43% إلى 5.6 مليار جنيه خلال نفس الفترة بفضل نمو الأرباح التشغيلية على مستوى الشركات التابعة. ورُغم تسجيل صافي خسائر خلال الربع الثاني من العام الجاري بسبب ارتفاع التكاليف والمصروفات غير التشغيلية الاستثنائية، إلا أن نجاح القلعة في تحقيق نمو ملحوظ للأرباح التشغيلية بمثابة شهادة قوية لقدرتها على مواجهة الصعوبات المحيطة، ويؤكد نجاح استراتيجية النمو التي تتبناها.

وأضاف هيكل أن الشركات التابعة للقلعة تمكنت من مواصلة أدائها القوي بفضل قدرتها على تجاوز مختلف الصعوبات بمرونة فائقة، وهو ما ظهر في تسجيلها إيرادات قوية خلال الربع الثاني من العام. وتابع أن الشركات التابعة تواصل تعظيم الاستفادة من المستجدات الاقتصادية، مدعومة باستراتيجيات النمو المحكمة التي تتبناها والهيكل القوي لمحفظة الاستثمارات الذي يحميها من تحديات انخفاض قيمة العملة المحلية، وكذلك تركيزها المتزايد على تطوير قدرات التصنيع المحلي، وتعزيز الأنشطة التي تساهم في إحلال الواردات.

وأشار هيكل إلى أن الأداء القوي للقلعة خلال الربع الثاني من العام الجاري يأتي في ظل الظروف الصعبة التي تخيم على المشهد الاقتصادي المحلي والدولي. فلا يزال الاقتصاد المصري يواجه تحديات كبيرة من بينها ارتفاع معدلات التضخم وزيادة أسعار الفائدة، والتي تؤثر بطبيعة الحال على معدل الإنفاق الاستهلاكي وقدرة الشركات على تأمين التمويلات. أما عالمياً، فلا يزال هناك عدم وضوح للرؤية على مستوى المشهد الاقتصادي، إلى جانب استمرار الصراعات المسلحة في مختلف أنحاء العالم، وهو ما يزيد من حدة الصعوبات في السوق المحلي. وعلى الرغم من هذه التحديات؛ يحتفظ السوق المصري بمكانته الاستراتيجية كوجهة جاذبة للمستثمرين على الساحتين المحلية والإقليمية، والتي تبشر بأفاق نمو اقتصادي على المدى الطويل. وعلى مستوى شركة القلعة؛ فهي مؤهلة أيضاً لمواجهة هذه التحديات بفضل قيم المرونة والكفاءة التي تتبناها وتقوم بدمجها في جميع عملياتها وأنشطتها، وهو ما أكدته نتائجها خلال الربع الثاني من العام.

وأكد هيكل أن أداء القلعة خلال الربع الثاني من عام 2024 يعكس قدرتها على المُضي قدماً في مسار النمو القوي الذي تنهجه منذ بداية العام. وجدد توقعاته الإيجابية للمستقبل، خاصة في ضوء الإنجازات الكبيرة المحققة على صعيد استراتيجية إعادة هيكلة وتسوية الديون التي أثمرت عن تعزيز المركز المالي للقلعة. وأعرب عن تطلعه إلى مواصلة دراسة فرص الاستثمارات المحتملة، بالإضافة إلى ضخ استثمارات إضافية محدودة في الشركات التابعة خلال الفترة المقبلة بهدف تحسين محفظة الاستثمارات.

والمح هيكل إلى أن القيمة الحقيقية لأصول شركة القلعة لا تنعكس بدقة في القوائم المالية، نظراً لحسابها بقيمتها التاريخية، وفي بعض الحالات يجري حساب تكاليف الاضمحلال فقط دون إعادة تقييم الأصول بما يعكس ارتفاع قيمتها.

ومن جانبه أعرب هشام الخازندار، الشريك المؤسس والعضو المنتدب لشركة القلعة، عن اعتزازه بأداء القلعة خلال الربع الثاني من العام الجاري باعتباره استكمالاً لانطلاقها القوية منذ بداية العام، وهو ما يعكس قدرتها على النمو رغم التحديات التشغيلية المحيطة. وأضاف الخازندار أن نتائج الربع الثاني من العام مدعومة بأداء الشركة المصرية للتكرير التي توصلت لتحقيق إيرادات دولارية قوية رغم تراجع هامش ربح التكرير. كما ساهمت استثمارات قطاع التعدين في دعم نمو النتائج المالية المجمعة وتحقيق إيرادات بالعملة الأجنبية، مستفيدة من قدرتها على التصدير وتوفير بدائل الاستيراد، خاصة في ظل تغيرات أسعار الصرف. وبالتوازي؛ واصل قطاعي الأغذية واللوجستيات تحقيق نتائج قوية على مستوى الإيرادات وصافي الأرباح عبر الاستفادة من أسس النمو القوية لاستثماراتها. وأخيراً، ساهم التعافي القوي لأداء شركة أسمنت التكامل بالسودان في دعم نتائج قطاع الأسمنت وتحقيق نمو ملحوظ خلال الربع الثاني من العام بعد تراجع إيرادات القطاع على مدار الفترات السابقة بسبب التأثير السلبي للنزاع المسلح المستمر بالسودان على أداء شركة أسمنت التكامل.

وأشاد الخازندار بالإنجازات التي أحرزتها القلعة على صعيد إطار استراتيجية تدعيم مركزها المالي عبر تقليص ديون المجموعة وزيادة تدفقاتها النقدية؛ فقد نجحت الشركة خلال الفترة الماضية في إتمام تسوية وإعادة هيكلة الديون الرئيسية بعد استيفاء جميع الشروط المسبقة للاتفاقيات المبرمة مع البنوك المصرية المقرضة والمصرف العربي الدولي. وعلى صعيد الديون المستحقة للجهات الدائنة الخارجية، نجحت القلعة في إتمام عملية شراء المديونية الخارجية المستحقة من خلال شركة (QHRI)، وهو ما انعكس على القوائم المالية خلال الربع الثاني من عام 2024، علمًا بأن رصيد هذه المديونية سيظل مسجلًا على القوائم المستقلة للقلعة لحين الانتهاء من عملية زيادة رأس المال المصدر للشركة المتوقع قبل يونيو 2025. من جانب آخر، تمضي الشركة المصرية للتكرير قدمًا في سداد أقساط وفوائد ديونها بانتظام سعيًا إلى الانتهاء من سداد ديونها الرئيسية بحلول الربع الأخير من عام 2025، لتتمكن بعد ذلك من توزيع أرباح على مساهميها. تبرهن هذه الجهود مواصلة التزام القلعة بخفض مستويات المخاطر وتعزيز مركزها المالي على المدى الطويل. واختتم الخازندار أن أداء القلعة خلال الربع الثاني من العام الجاري يعكس قدرتها على المُضي قدمًا وسط مختلف الصعوبات والتحديات، مؤكدةً ثقته في مواصلة القلعة تحقيق نتائج قوية على صعيد مختلف القطاعات والأسواق التي تعمل بها.

—نهاية البيان—

يمكنكم مطالعة المجموعة الكاملة من البيانات الإخبارية الصادرة عن شركة القلعة من خلال أجهزة الكمبيوتر والتابلت وكذلك الهواتف الذكية عبر زيارة هذا الرابط: qalaaholdings.com/newsroom

شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) هي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية بمصر وأفريقيا، والمعروفة سابقًا بأسم "سيتادل كابيتال"، حيث تركز على إقامة المشروعات المسؤولة ذات المردود الإيجابي المستدام على الاقتصادات والمجتمعات المحيطة بأعمالها، وذلك في قطاعات استراتيجية تتضمن الطاقة، والأسمنت، والأغذية، والنقل واللوجيستيات، والتعدين والطباعة والتغليف. المزيد من المعلومات على الموقع الإلكتروني: qalaaholdings.com

البيانات المستقبلية (إبراء الذمة)

البيانات الواردة في هذه الوثيقة، والتي لا تعد حقائق تاريخية، تم بنائها على التوقعات الحالية، والتقديرات وآراء ومعتقدات شركة القلعة. وقد ينطوي هذا البيان على مخاطر معروفة وغير معروفة، وغير مؤكدة وعوامل أخرى، ولا ينبغي الاعتماد عليه بشكل مفرط. ويجب الإشارة إلى أن بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة تشكل "الأهداف" أو "البيانات المستقبلية" ويمكن تحديدها من خلال استخدام مصطلحات تطلعية مثل "ربما"، "سوف"، "يلتزم"، "ينبغي"، "يتوقع"، "يشعر"، "يقدر"، "ينوي"، "يوصل" أو "يعتقد" أو ما هو منفي منها أو غيرها من المصطلحات المشابهة. وكذلك الأحداث الفعلية أو النتائج أو الأداء الفعلي لشركة القلعة قد تختلف جوهريًا عن تلك التي تعكسها مثل هذه الأهداف أو البيانات المستقبلية. ويحتوي أداء شركة القلعة على بعض المخاطر والشكوك.

للاستعلام والتواصل

أ/ غادة حمودة

رئيس قطاع الاستدامة والتسويق

شركة القلعة (Qalaa Holdings)

ghammouda@qalaaholdings.com

هاتف: +20 2 2791-4439

فاكس: +20 22 791-4448

محمول: +20 106 662-0002

تويتر: @qalaaholdings