

شركة **OneOrder** تجمع تمويلا بقيمة 16 مليون دولار خلال جولة تمويل من السلسلة (A) وتستعد للتوسع في دول مجلس التعاون الخليجي

\* جمعت **OneOrder** تمويلا بقيمة 16 مليون دولار من الأسهم والديون خلال جولاتها التمويلية من السلسلة (A) بقيادة **Delivery Hero Ventures**، ومشاركة **22Norrskan**، إلى جانب المستثمرين الحاليين **Nclude** و **15A**.

\* تخطط **OneOrder** للتوسع في دول مجلس التعاون الخليجي (البحرين والكويت وعمان وقطر والمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة) خلال خريف العام الجاري 2024.

القاهرة، 23 مايو 2024

أعلنت **OneOrder**، المنصة التقنية لسلسلة التوريد والحلول اللوجستية التي أحدثت ثورة في صناعات الفنادق والمطاعم وخدمات تقديم الطعام في مصر، اليوم، عن جمعها تمويل بقيمة 16 مليون دولار من الأسهم والديون، خلال جولاتها التمويلية من السلسلة (A) للتوسع في دول مجلس التعاون الخليجي بدءا من دولة الإمارات المتحدة.

قاد جولة تمويل **OneOrder** المستثمر السابق **Delivery Hero Ventures** بمشاركة **22Norrskan**، بالإضافة إلى **Nclude** و **15A** من مصر، ويأتي ذلك بعد جمع **OneOrder** لتمويل بقيمة مليون دولار خلال جولة تمويل ما قبل التأسيس، و3 مليون دولار خلال جولة التمويل البذرية، في فبراير وديسمبر 2022 على التوالي.

وحول الحلول التي تقدمها **OneOrder** لعلاج القصور في قطاعات الفنادق والمطاعم وخدمات تقديم الطعام، قال تامر عامر، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة **OneOrder**: "مثل العديد من سلاسل التوريد في جميع أنحاء أفريقيا ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، لا تزال عمليات قطاعات الفنادق والمطاعم وخدمات تقديم الطعام (**HoReCa**) مجزأة ومشتتة للغاية، وتعتمد على العمليات اليدوية التي يشارك فيها العديد من الشركاء، ويؤدي ذلك إلى محدودية شفافية الأسعار لدى الشركات، وعدم القدرة على الوصول إلى وحدات حفظ المخزون (**SKUs**) عالية الجودة، وارتفاع تكاليف الهدر والتخزين، مما يقود إلى محدودية التمويل لتنمية أعمالها."

ويضيف عامر: "في الوقت الحالي، يجب على المطاعم والفنادق العمل مع مئات الموردين للحفاظ على المخزون، حيث تتلقى ما بين 10 إلى 20 طلبا يوميا، مما يعطل العمليات دون التغلب على النقص. لقد تمثلت المحاولات السابقة لحل المشكلة في مجرد رقمنة بسيطة للعمليات، وهو ما يمكن لأي نظام موارد للمؤسسات (**ERP**) القيام به. بدلا من ذلك، تتخذ **OneOrder** نهجا شاملا لتبسيط سلسلة التوريد بأكملها، حيث تعمل كمتجر شامل من خلال تخزين جميع احتياجات المطاعم في مستودعاتنا ذات الموقع الاستراتيجي."

من خلال منصتها الإلكترونية وتطبيقها المحمول، تقدم **OneOrder** مخزنا افتراضيا مخصصا للطلب عبر الإنترنت، والذي يمكنه توصيل أكثر من 700 وحدة من المخزون، مع بيانات وتحليلات شاملة لإدارة العمليات والوصول إلى التمويل المعزز للنمو، وبذلك أحدثت **OneOrder** ثورة في عمليات شراء الأغذية للعملاء، ووفرت إمكانية الوصول إلى وحدات حفظ المخزون بجودة مضمونة وأسعار أقل، بالإضافة إلى البيانات والتحليلات لتحسين العمليات والتمويل من أجل النمو، وتعمل **OneOrder** حاليا مع أكثر من 1370 عميلا.

ولا تقتصر تقنية OneOrder على حل مشكلات سلسلة التوريد فحسب، بل تبسط أيضا التمويل والمدفوعات المرتبطة بها، كما تتكامل مع أنظمة تخطيط موارد المؤسسات ونقاط البيع (ERP/POS)، وتتعاون OneOrder مع البنك التجاري الدولي مصر (CIB) لتمكين المدفوعات المتغيرة عن طريق الخصم المباشر، وهي خدمة متاحة في مصر حاليا للبنوك والمؤسسات المالية فقط.

ويقول تامر عامر، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة OneOrder: "نؤمن إيمانا راسخا بأن التكنولوجيا والإبداع البشري هما أساس نجاحنا في OneOrder، وتركز فلسفتنا على تمكين عملائنا بالتكنولوجيا اللازمة لأتمتة المهام الروتينية، وبالتالي تمكينهم من التركيز على الأمور التي تتطلب الحكم البشري، وقد أتاح لنا هذا النهج العمل مع فريق أصغر حجما بكثير من الموردين التقليديين، مما يدل على فعالية استراتيجيتنا المعززة بالتكنولوجيا، ويدعمنا في تطلعنا للتوسع في دول مجلس التعاون الخليجي."

من جهته، قال بريندون بلاكر، الشريك الإداري في شركة Delivery Hero Ventures: "يشرفنا قيادة الجولة الأولى من تمويل شركة OneOrder وتنمية استثماراتنا تزامنا مع الثورة التي أحدثتها الشركة في سلسلة التوريد في قطاعات الفنادق والمطاعم وخدمات تقديم الطعام في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ويوفر هذا التمويل فرصة مثيرة للتوسع، والوصول بالقيمة الهائلة التي توفرها OneOrder لعملائها إلى مساحة جغرافية أوسع، وتكرار النجاح الكبير الذي حققته بالفعل في مصر."

وتقول ناتالي كولبي، الشريك العام في 22Norrskan: "يسعدنا دعم OneOrder بأول استثمار لصناديقنا في مصر، ونعتقد في قدرتها على إحداث ثورة في سلاسل التوريد في قطاعات الفنادق والمطاعم عبر أفريقيا وخارجها، لا سيما مع فريقها ذوي الخبرة الاستثنائية، ونتطلع إلى دعمهم لفتح العديد من الأسواق الجديدة لتصبح الحل التكنولوجي المتكامل لهذا القطاع الحيوي."

وتخطط OneOrder للتوسع في منطقة مجلس التعاون الخليجي خلال خريف عام 2024، والتي تضم كل من البحرين والكويت وعمان وقطر والمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة، كما تخطط لبناء حلول تمويل للعملاء تشمل البطاقات، ومواصلة تطوير المنصة.

وخلال الأشهر الستة الماضية، نفذت OneOrder نظاما فريدا من نوعه يعمل بالذكاء الاصطناعي، والذي أحدث ثورة في التطبيق، مما وفر 60% من الوقت والمال للعملاء، لذلك، يقوم الفريق بتوظيف مكثف في مجال الذكاء الاصطناعي.

- انتهى -