

Lucky ONE Raises \$3mn In Convertible Note On Its Path To Profitability



- Leading Cairo-based consumer credit fintech Lucky ONE raises \$3 million in a convertible note from Lorax Capital Partners, KEM, DisrupTech Ventures and other existing investors.
- Founded in 2018 by Momtaz Moussa, Ayman Essawy and Marwan Kenawy, Lucky offers financial flexibility and increased spending power through its robust lending scheme, discounts and cashbacks.
- Lucky ONE, which has expanded its operations in Egypt and Morocco, is now focusing on scaling its credit vertical on its path to profitability by Q1 2025.

Cairo, Egypt - August 5 2024: Leading Cairo-based consumer credit fintech, Lucky ONE, announces the successful raise of \$3 million in a convertible note, bolstering its path to profitability by Q12025 and enabling the scaling of its credit lending offering for the Egyptian masses. The financing round witnessed participation from existing investors, including Lorax Capital Partners, KEM and DisrupTech Ventures.

As Lucky ONE remains steadfast on its path to profitability, this financing round marks a significant milestone in the company's growth trajectory. The funds raised will be strategically utilized to expand the platform's credit services, further enhancing its position as a leading consumer credit fintech in Egypt in alignment with the national financial inclusion agenda.

Co-Founder and CEO of Lucky ONE, Momtaz Moussa, will continue carrying out executive duties, Ayman Essawy, Co-Founder & chairman, will focus on licensing, regulatory affairs, as well as strategic alliances and investor relations.

Commenting on the recent financing round, Momtaz Moussa, Co-Founder & CEO of Lucky ONE, stated: "We are thrilled to have successfully closed this round, which will fuel our ambitious growth plans and support our mission of providing accessible consumer credit solutions to underbanked Egyptians. This round reaffirms the trust our investors have placed in us and solidifies our commitment to achieving sustainable profitability while creating true value in the Egyptian market."

"On our path to sustainable profitability, Lucky is leveraging its solid collection processes and low default rates to ultra-scale our consumer credit vertical to ensure timely and effective offerings" he added.

From his part, Mohamed Sayed, General Manager of Lucky ONE, echoed his positive vision leading Egypt's commercial operations, saying: "The traction built by the Lucky ONE over the past 5 years has geared us to take the next step towards offering a comprehensive range of financial services. Ranging from satisfying instant discount and cashback needs, all the way to lending, we are working to empower our customers to stay ahead of their financial needs."

Co-Founder and Chairman, Ayman Essawy, shared his positive sentiment on the latest developments & expressed his enthusiasm to continue supporting business growth, hammering on Lucky ONE's dedication to deliver innovative financial services. Emphasizing that the company's commitment to profitability, coupled with new regional market expansions within the next 24 months, positions Lucky ONE as a key player in the ever-evolving Egyptian fintech sector.

-Ends-

شركة Lucky ONE تغلق جولة تمويلية بقيمة 3 ملايين دولار من خلال سندات قابلة للتحويل لتحقيق الربحية



- أعلنت شركة Lucky ONE، الرائدة في مجال التكنولوجيا المالية الائتمانية للمستهلكين، عن جمع 3 ملايين دولار من خلال سندات قابلة للتحويل، بمشاركة مستثمرين حاليين مثل Lorax Capital Partners و KEM و DisrupTech Ventures.
- تأسست Lucky ONE في عام 2018 على يد ممتاز موسى وأيمن عيسوي ومروان قناوي، وتقدم الشركة مرونة مالية وقوة شرائية من خلال نظام الإقراض القوي والخصومات واسترداد النقود أو الكاش باك.
- تركز Lucky ONE، التي قامت بتوسيع عملياتها في مصر والمغرب، الآن على توسيع خط الائتمان الخاص بها على طريقها إلى الربحية بحلول الربع الأول من ٢٠٢٥.

القاهرة، مصر - 5 أغسطس 2024: أعلنت شركة التمويل الاستهلاكي الرائدة في مصر، Lucky ONE، عن نجاح جمع 3 مليون دولار من خلال سندات قابلة للتحويل، لتوسيع عرض الإقراض للائتمان وتعزيز مسارها نحو تحقيق الربحية بحلول الربع الأول من ٢٠٢٥. شهد جولة التمويل مشاركة مستثمرين حاليين، بما في ذلك Lorax Capital Partners و KEM و DisrupTech Ventures.

بينما تظل Lucky ONE ثابتة على طريقها إلى تحقيق الربحية، تمثل هذه الجولة التمويلية خطوة هامة في مسار نمو الشركة. سيتم استخدام الأموال بشكل استراتيجي لتوسيع خدمات المنصة الائتمانية، مما يعزز موقعها كشركة رائدة في مجال التمويل الاستهلاكي في مصر بما يتماشى مع جدول الأعمال الوطني للشمول المالي.

سيواصل ممتاز موسى، المؤسس المشارك و الرئيس التنفيذي لشركة Lucky ONE، أداء الواجبات التنفيذية، بينما سيركز أيمن عيسوي، المؤسس المشارك ورئيس مجلس الاداره، على التراخيص والشؤون التنظيمية، بالإضافة إلى التحالفات الاستراتيجية وعلاقات المستثمرين.

وعلق ممتاز موسى، المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لشركة Lucky ONE، قائلاً: "نحن سعداء بإغلاق هذه الجولة بنجاح، والتي ستغذي خطط نمونا الطموحة وتدعم مهمتنا في توفير حلول ائتمان استهلاكي في متناول الأيدي للمصريين الذين لا يتعاملون مع البنوك. وتؤكد هذه الجولة على ثقة المستثمرين بنا وتعزز التزامنا بتحقيق ربحية مستدامة مع خلق قيمة حقيقية في السوق المصري."

من جانبه، أكد محمد سيد، المدير العام لـ Lucky ONE، رؤيته الإيجابية خلال قيادة العمليات التجارية في مصر، قائلاً: "لقد حققت Lucky ONE زخماً كبيراً على مدى السنوات الخمس الماضية استعداداً لاتخاذ الخطوة التالية نحو تقديم مجموعة شاملة من الخدمات المالية. بدءاً من تلبية احتياجات الخصومات و الكاش باك الفوري، وصولاً إلى الإقراض، لتمكين عملائنا لتلبية احتياجاتهم المالية المختلفة."

كما أكد أيمن عيسوي، المؤسس المشارك ورئيس مجلس الإدارة، على التزام Lucky ONE بالربحية وتوسيعها في الأسواق الإقليمية خلال الـ 24 شهراً القادمة لتقديم خدمات مالية مبتكرة، مما يجعلها لاعباً رئيسياً في قطاع التكنولوجيا المالية في مصر، الذي يشهد اهتماماً متزايداً من الاستثمارات المحلية والأجنبية.

- انتهى -