

Disclosure and Governance Sector  
Egyptian Stock Exchange

السادة قطاع الإفصاح والحوكمة  
البورصة المصرية

Greetings, and after,

تحية طيبة وبعد،،،

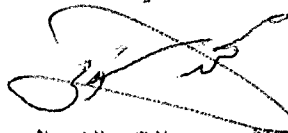
Kindly find attached press release in  
Arabic and English regarding the  
business results of IbnSina Pharma for  
the financial period ending on 30-9-2025.

مرفق تصريح صحفي باللغة العربية والانجليزية  
عن نتائج اعمال شركة ابن سينا فارما عن الفترة  
المالية المنتهية في ٣٠-٩-٢٠٢٥.

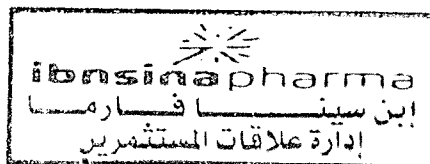
Yours sincerely,

،،، وفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،،

محمد شوقي



مدير علاقات المستثمرين والاتصالات المؤسسية



تحريرا في: ٢٠٢٥/١١/١٦

## شركة ابن سينا فارما تعلن عن النتائج المجمعة للتسعة أشهر الأولي من عام ٢٠٢٥

تواصل شركة ابن سينا فارما تحطيم أرقامها القياسية التاريخية، حيث أعلنت عن صافي ربح قدره ٢٧١ مليون جنيه مصري في الربع الثالث من ٢٠٢٥، ما رفع نتائج التسعة أشهر إلى رقم قياسي قدره ٦٦٠ مليون جنيه مصري؛ كما انخفض صافي الدين بمقدار ٧٠٠ مليون مقابل النصف الأول من ٢٠٢٥، مما يوفر دفعة إضافية لتحقيق معدل ربحية أعلى في ٢٠٢٦.

القاهرة في ١٦ نوفمبر ٢٠٢٥

أعلنت شركة ابن سينا فارما (ISPH.CA في البورصة المصرية)، أكبر موزع للأدوية في مصر، اليوم نتائجها المدققة للفترة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٥، حيث سجلت الإيرادات الصافية ٥٥,٤ مليار جنيه مصري للفترة بزيادة قدرها ٤٤,٢٪ مقارنة بالعام السابق.

بلغ إجمالي الربح ٤,٧ مليار جنيه مصري، بزيادة قدرها ٥٧,٧٪ على أساس سنوي، مما أدى إلى تحقيق هامش ربح إجمالي بنسبة ٨,٦٪.

بلغ صافي الربح ٦٦٠ مليون جنيه مصري، بزيادة قدرها ٦٢,٣٪ على أساس سنوي، محققاً هامش صافي ربح بنسبة ١,٢٪.

### أبرز النقاط المالية والتشغيلية

- سجلت شركة ابن سينا فارما صافي إيرادات بقيمة ٥٥,٤ مليار جنيه مصري في أول ٩ أشهر من عام ٢٠٢٥ بارتفاع قدره ٤٤٪ مقارنة بالعام الماضي.
- بلغ إجمالي هامش الربح ٨,٦٪ مقارنة بنسبة ٧,٨٪ في العام السابق مدفوعاً بهامش الربح الإضافي
- واصل هامش الأرباح قبل التمويل والضرائب والاستهلاك والإهلاك (EBITDA) الارتفاع مقابل انخفاض في نسبة المصاريف التشغيلية إلى المبيعات، مما يعكس جهود التحسين الفعالة ويمهد الطريق لتحقيق صافي ربح قوي.
- وفورات واضحة من اقتصاديات الحجم حيث تجاوز نمو الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء على معدل نمو الربح الإجمالي والإيرادات
- صافي الدين انخفض بمقدار ٧٠٠ مليون مقارنة بالنصف الأول من ٢٠٢٥ ليصل إلى ٦.٦ مليار، انخفاضاً من ٧,٣ مليار جنيه مصري
- بلغت نسبة المصروفات التمويلية/الإيرادات ٣,٢٪ في الربع الثالث من ٢٠٢٥، منخفضة عن ٣,٨٪ في الربع الثاني من ٢٠٢٥، مع بدء دورة التيسير النقدي في تقديم دفعة إضافية للربحية

نتائج أعمال الأشهر التسعة الأولي من  
عام ٢٠٢٥

إجمالي الإيرادات  
٥٧,٨ مليار جنيه مصري  
+٤٥,٢٪ على أساس سنوي

إجمالي الربح  
٤,٧ مليار جنيه  
+٥٧,٧٪ على أساس سنوي

الأرباح قبل الفوائد والضرائب  
والإهلاك والاستهلاك  
٢,٨ مليار جنيه  
+٦٣,٤٪ على أساس سنوي

صافي الربح  
٦٦٠ مليون جنيه  
+٦٢,٣٪ على أساس سنوي

أرباح مجالات العمل الجديدة  
١٤١ مليون جنيه  
+٢١٪ من إجمالي أرباح الشركة

صافي الدين  
٦,٦ مليار جنيه  
أقل بقيمة ٧٠٠ مليون من النصف  
الأول من العام

صافي الدين / الأرباح قبل الفوائد  
والضرائب والاستهلاك والإطفاء  
١,٨x  
مقابل ٢,٢x في النصف الأول من  
العام

التغير	الربع الثالث ٢٠٢٤	الربع الثالث ٢٠٢٥	التغير	٩ أشهر ٢٠٢٤	٩ أشهر ٢٠٢٥
صافي الإيرادات	١٥,٥٨٨,١٣٩,٧٦٦	٢٠,٣٤٨,٨٥٩,١١٤	٤٤,٢٪	٣٨,٤٠١,٦٣٠,٣٤٦	٥٥,٣٩٤,١١٨,١٦٢
إجمالي الربح	١,١٩٤,٠٨٣,٥٨٢	١,٦٩١,٩٨١,٣٤٧	٥٧,٧٪	٣,٠٠٦,١٨٣,٣٧٣	٤,٧٤٠,٧٢٩,٢٥٩
هامش الربح الإجمالي	٧,٧٪	٨,٣٪		٧,٨٪	٨,٦٪
المصروفات التشغيلية	(٤٢٥,٢٨٨,٤٥١)	(٦١١,٢٦٤,٧١٦)	٥٠,٨٪	(١,١٥٣,٣٢٧,٩٥٠)	(١,٧٣٩,٧٧٤,٢٣٤)
نسبة المصروفات التشغيلية إلى الإيرادات	(٢,٧٪)	(٣,٠٪)		(٣,٠٦٪)	(٣,١٪)
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات	٧٠٣,٩٤٨,١٣١	١,٠١٦,١٦٤,٤٥٧	٦٣,٤٪	١,٧١٩,٩٨٠,٩٨٦	٢,٨١٠,٣٥٧,١٦٣
هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات	٤,٥٪	٥,٠٪		٤,٥٪	٥,١٪
صافي الربح	١٨٤,٩١٦,٧٧٠	٢٧١,٠٣٦,٥٢٨	٦٣,٣٪	٤٠٦,٥١٣,٣٨٩	٦٥٩,٨٤٣,٨٨٦
هامش صافي الربح	١,٢٪	١,٣٪		١,١٪	١,٢٪

## رسالة الرؤساء التنفيذيين لشركة ابن سينا فارما

تواصل شركة ابن سينا فارما كسر أرقامها القياسية التاريخية، حيث أعلنت عن صافي ربح غير مسبوق قدره ٢٧١ مليون جنيه مصري في الربع الثالث من ٢٠٢٥، ما يرفع نتائج التسعة أشهر إلى رقم قياسي قدره ٦٦٠ مليون جنيه مصري. هذا الأداء المتميز يبرز المبادرات الاستراتيجية للنمو وكفاءة العمليات التشغيلية في الشركة. مع هذه النتائج القياسية، تُظهر ابن سينا فارما مركز مالي قوي والتزامًا بتوسيع حضورها في السوق وزيادة قيمة المساهمين. وفقًا لأحدث البيانات من IQVIA، تواصل ابن سينا فارما تصدر قطاعي التوزيع الدوائي وغير الدوائي في مصر خلال الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٥. ويسهم الأداء التشغيلي القوي في تمهيد الطريق لتحقيق رقم قياسي جديد من حيث الإيرادات والربحية بنهاية العام. وبلغت الحصة السوقية الإجمالية للقطاع الدوائي ٣٠,٩٪، بينما كانت الحصة السوقية للقطاع غير الدوائي ٣٢,٤٪، حيث تواصل ابن سينا فارما توسيع حصتها السوقية في كلا القطاعين.

تستمر وفورات الحجم في التأثير إيجابياً على نتائجنا المالية، حيث تنمو الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) أسرع من إجمالي الربح وصافي الإيرادات. ومع ذلك، فإن أسعار الفائدة المرتفعة تعيق الترجمة الكاملة لنمونا إلى مستويات أعلى. سجلت نسبة مصروفات الفوائد إلى الإيرادات في الربع الثالث من ٢٠٢٥ نسبة ٣,٢٪، مقارنة بـ ٣,٨٪ في الربع الثاني من ٢٠٢٥، مما يشير إلى أن دورة التيسير النقدي التي بدأت في مصر في أبريل بدأت توفر زخمًا إضافيًا لنمو ربحيتنا.

في إطار استراتيجيتنا لتحسين محفظة أصولنا وتعزيز موقفنا المالي، قمنا بالإعلان بنجاح عن بيع المبنى الطبي والملحق الإداري الخاص به الواقع في التجمع الخامس بمبلغ ٩٢ مليون جنيه مصري. كما قامت الشركة أيضاً ببيع أحد الصيدليات المتاحة للبيع بمبلغ ١٤,٧ مليون جنيه مصري، وفقاً لسياسة مجلس الإدارة للتخلص من الأصول غير الاستراتيجية وتقليل التكاليف المرتبطة بالفوائد والاستهلاك، مما يؤثر إيجابياً على ربحية الشركة.

الجدير بالذكر أن شركة ابن سينا فارما أعلنت خلال النصف الأول من العام موافقة مجلس الإدارة على توقيع اتفاقية مع مستثمر لتولي عقود تمويل الإيجار الخاصة بالشركة المتعلقة بالأرض والمبنى والآلات الخاصة بمستشفى الشروق التخصصي مقابل مبلغ ٦٧٠ مليون جنيه مصري. كما وافق مجلس الإدارة على وعد ببيع المبنى الإداري/السكني بالهرم لمستثمر مقابل ٤٠٢ مليون جنيه مصري، حيث وافق المستثمر على تحمل عقود تمويل الإيجار المتعلقة بمبنى الهرم ودفع المبلغ المتبقي من الصفقة للشركة، وبالتالي إنهاء عقد تمويل الإيجار بين شركة التأجير التمويلي و ابن سينا فارما.

بدأت مستويات ديوننا في الانخفاض، مستوعدة تأثير إعادة تسعير الأدوية. سجلت الديون الصافية ٦,٦ مليار جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥، مقارنة بـ ٧,٣ مليار جنيه مصري في النصف الأول من عام ٢٠٢٥، مع بدء الشركة في التعامل في أسعار الشراء والبيع عند المستويات السعرية الجديدة.

تستمر قطاعات التوزيع غير الدوائي والدعاية الطبية في إظهار أداء قوي وتعزيز ربحيتنا كجزء من خطة تنويع الإيرادات لدينا. سجل التوزيع غير الدوائي إيرادات بلغت ٣,٢ مليار جنيه مصري، مما يعكس نمواً بنسبة ٥٧٪ على أساس سنوي، في حين بلغت عمولات الدعاية الطبية ١٤٣ مليون جنيه مصري، محققة نمواً بنسبة ٥٢٪ مقارنة بالعام الماضي.

## نظرة عامة على سوق الدواء المصري

وفقًا لشركة IQVIA سجل سوق الدواء المصري إجمالي مبيعات بقيمة ٢٩٦,٢ مليار جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥. وارتفعت المبيعات بنسبة ٤٨%. وقد جاء نمو المبيعات مدفوعًا بكل من زيادة متوسط سعر البيع (ASP) وزيادة عدد الوحدات المباعة، مما يعكس تحسن توفر الأدوية.

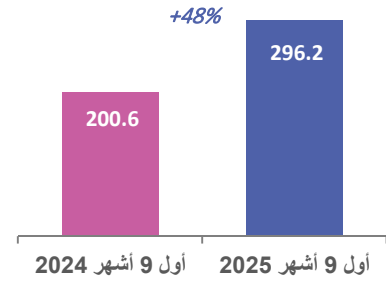
على الرغم من أن سوق الأدوية يتعرض لضغوط بسبب ارتفاع أسعار الفائدة وانخفاض سعر الصرف والضغوط التضخمية وسلاسل التوريد المرتبطة بها؛ فمن المتوقع أن تستمر المبيعات الإجمالية للأدوية في تسجيل نمو قوي في عامي ٢٠٢٥ و ٢٠٢٦. وتدعم هذه التوقعات عمليات إعادة تسعير الدواء المستمرة. تقوم هيئة الدواء المصرية حاليًا بالموافقة على طلبات مصنعي الأدوية لإعادة التسعير بعد موجات خفض قيمة العملة التي بدأت في أوائل ٢٠٢٢ من أجل منع نقص هذه الأصناف. ومن المتوقع أن ينعكس تأثير إعادة التسعير تدريجيًا في السوق.

احتفظت شركة إبن سينا فارما بمركزها الريادي بين شركات توزيع الأدوية في مصر، وفقًا لتقارير IQVIA حول سوق توزيع الأدوية المصري خلال الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥، حيث سجلت الشركة حصة سوقية إجمالية بلغت ٣٠,٩%.

ويبين هذا الإنجاز سيطرة الشركة على سوق التوزيع خلال عامي ٢٠٢٤ و ٢٠٢٣، حيث بلغت حصة السوق ٣٠,٨% و ٢٤,٢% على التوالي، مما يعكس النمو المستمر في أداء الشركة ومكانتها كشريك استراتيجي لقطاع الأدوية في مصر.

وقد تلقت إبن سينا فارما مؤخرًا تقارير IQVIA تشير إلى تصدر الشركة سوق توزيع المنتجات غير الدوائية المباعة في الصيدليات بحصة سوقية تبلغ ٣٢,٤%، مما يعكس النمو الذي تم تحقيقه في هذا القطاع والذي بدأ في عام ٢٠٢٢. سجلت إبن سينا فارما مبيعات بقيمة ٣,٢ مليار جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥، مقارنة بـ ٢,١ مليار جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٤، بمعدل نمو بلغ ٥٧%.

إجمالي نمو السوق  
(مليار جنيه مصري)



## أبرز بنود قائمة الدخل

سجلت صافي الإيرادات ٥٥,٤ مليار خلال الأشهر التسعة الأولى ٢٠٢٥ , مقارنة ٣٨,٤ مليار في نفس الفترة من العام السابق محققة نسبة نمو بلغت ٤٤,٢%.

بلغ إجمالي الربح ٤,٧ مليار جنيه، مرتفعاً بنسبة ٥٧,٧% على أساس سنوي بنسبة هامش ربح ٨,٦% مدفوعاً بهامش الربح الإضافي الذي تحصل عليه موزعين الدواء في ظل إعادة تسعير الأدوية كدعم لقطاع التوزيع بالإضافة الي التركيز على مبيعات الادوية المستوردة ومستحضرات التجميل ذات الهامش المرتفع. الجدير بالذكر أن ابن سينا فارما تتجه الي زيادة المبيعات النقدية التي تتطلب منح خصم نقدي للعملاء لتوفير السيولة للاعتماد على التمويل الذاتي لتمويل النمو في ظل الفائدة المرتفعة.

ارتفعت الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاهلاك والاستهلاك (EBITDA) بنسبة ٦٣,٤% لتصل إلى ٢,٨ مليار جنيه مع هامش الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) عند ٥,١%.

كما ارتفع صافي الربح ليبلغ ٦٦٠ مليون جنيه مقارنة ٤٠٧ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق بنسبة ارتفاع قدرها ٦٣%

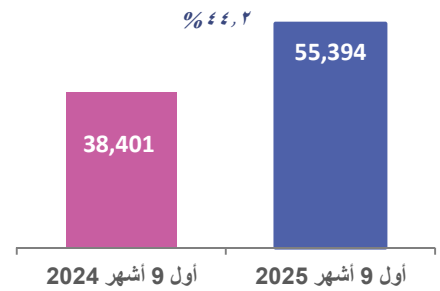
## النفقات الاستثمارية

بلغت النفقات الرأسمالية ٢٥٢,٧ مليون جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥. وشملت الاستثمارات خلال الفترة ١٣٢,١ مليون جنيه مصري على مراكز التوزيع ومكاتب المبيعات لتعزيز وصول العملاء. تم تخصيص ٣٤,٥ مليون جنيه مصري لرفع كفاءة الفروع، بينما تم تخصيص ١٦,٧ مليون جنيه مصري للمركبات. كما خصصت ابن سينا فارما ٦٧,٧ مليون جنيه مصري للاستثمار في البنية التكنولوجية كجزء من خطة الشركة للاستثمار في التكنولوجيا.

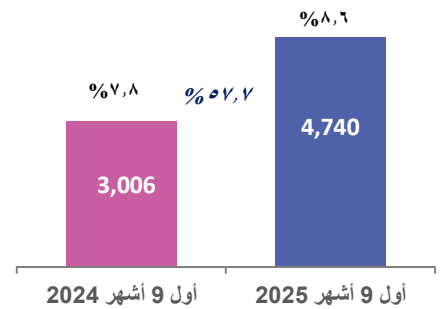
## مؤشرات الرافعة المالية

كما توقعنا سابقاً، وصلت مستويات الدين إلى ذروتها في الربع الثاني وبدأت في الانخفاض بدءاً من الربع الثالث، مما يوفر زخماً إضافياً للربحية المتوقعة أن تتحقق على نطاق أوسع في عام ٢٠٢٦، حيث وصل صافي الدين إلى ٦,٦ مليار جنيه مصري بانخفاض من ٧,٣ مليار جنيه مصري المسجلة في

صافي الإيرادات  
(مليون جنيه)



مجمّل الربح  
(مليون جنيه، هامش الربح %)



النصف الأول من عام ٢٥ مع بدء الشركة في التعامل في أسعار الشراء والبيع والتحصيل بالكامل عند المستويات الأعلى.

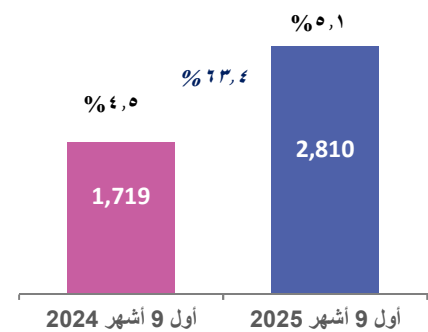
سجل صافي الدين إلى EBITDA على أساس آخر ١٢ شهراً ١,٨ ضعف في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٥ مقارنة بـ ٢,٢ ضعف في النصف الأول من ٢٠٢٥، بينما سجل صافي الدين إلى حقوق الملكية ٢,٦ ضعف مقارنة بـ ٣,١ ضعف في النصف الأول من ٢٠٢٥. كما سجلت نسبة الدين ٢٢% مقارنة بـ ٢٦% في النصف الأول من ٢٠٢٥.

الجدير بالذكر أن الزيادة في مستويات الدين في النصف الأول من عام ٢٠٢٥ تعود إلى عملية إعادة التسعير، ويرجع ذلك أساساً إلى أن الشركة تقوم أولاً بالشراء وتكوين المخزون، ثم تقوم تدريجياً بتحصيل الإيرادات من الأسعار القديمة المنخفضة التي تم بيعها في السابق ثم تحصيل المبيعات التي تمت بالأسعار الجديدة الأعلى، مما يتطلب رأس مال عامل أعلى.

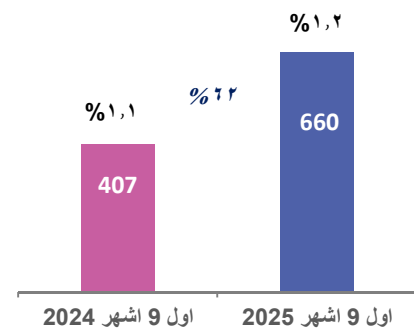
### دورة التحويل النقدي

تأثرت دورة تحويل النقد (CCC) لشركة ابن سينا فارما بعملية إعادة التسعير، حيث أصبحت المشتريات الدوائية الجديدة تُجرى بأسعار أعلى بالإضافة إلى زيادة مشتريات المنتجات المستوردة التي تحقق هوامش ربح أعلى. وقد تمكنت الشركة من تخفيض دورة التحويل النقدي إلى ١٠,٧ أيام في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥ (مقابل ١٣,٥ يوم في النصف الأول من عام ٢٠٢٥)، مدفوعة بانخفاض أيام المخزون (DOH) إلى ٣٦,٩ يوماً في الأشهر التسعة الأولى مقارنة بـ ٣٨,٣ يوم في النصف الأول من عام ٢٠٢٥. وسجلت أيام التحصيل (DOH) ٩٠,١ يوماً في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥ (بنفس المستوى في النصف الأول من عام ٢٠٢٥). أما أيام الدفع المستحقة (DOH) فكانت ١١٦,٣ يوماً في الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٥، مقابل ١١٤,٨ يوماً في النصف الأول من عام ٢٠٢٥، حيث زادت مشتريات قطاع المستشفيات ذات "التسهيلات الائتمانية الأطول" في الربع الثالث بعد انخفاضها خاصة في الربع الثاني من عام ٢٠٢٥ بما يتناسب مع التحسن في تحصيل قطاع المستشفيات.

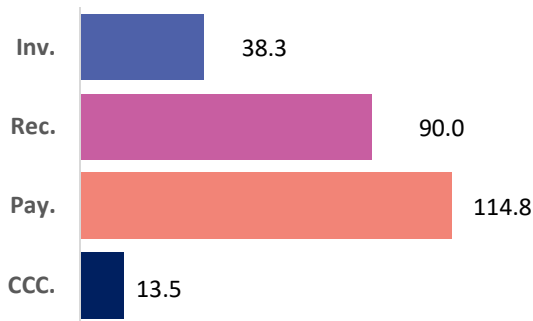
الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (مليون جنيه، هامش الربح %)



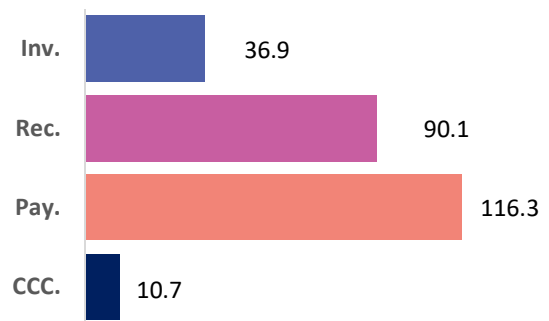
صافي الربح (مليون جنيه، هامش الربح %)



دوره التحويل النقدي في النصف الأول ٢٠٢٥



دوره التحويل النقدي في اول ٩ أشهر ٢٠٢٥



#### عن شركة ابن سينا فارما

تأسست شركة ابن سينا فارما عام ٢٠٠١، وهي الشركة الرائدة في مجال توزيع الأدوية وتحتل المركز الاول في السوق المصري. وتتخصص الشركة في توزيع منتجات أكثر من ٣٥٠ شركة من أبرز أسماء صناعة الأدوية على الساحة المحلية والدولية، وتخدم أكثر من ٥٨ ألف عميل من صغار الموزعين والصيدليات والمستشفيات العامة والخاصة والوحدات الصحية المنتشرة بجميع المحافظات المصرية. وتمتلك الشركة أسطول شاحنات يضم حوالي ٩٧٦ شاحنة تجارية.

وتقدم شركة ابن سينا فارما باقة خدمات متنوعة لمجموعة كبيرة من الموردين، بما في ذلك خدمات إدارة مستودعات التخزين وشبكات الدعم اللوجستي لصناعة الدواء فضلاً عن تطوير وتنفيذ حلول التسويق التي تستهدف قاعدة بيانات المستهلكين بشتى أنحاء الجمهورية، كما تتخصص الشركة في تقديم خدمات تلقي الطلبات وتوصيلها للعملاء، وهي أول شركة تستحدث نموذج المبيعات الهاتفية في مجال توزيع الأدوية بمصر. وتحظى شركة ابن سينا فارما بفريق أكثر من ٩,١٠٠ موظفًا لخدمة عملائها من خلال المقرات التشغيلية الموزعة على ٧٢ موقعًا في مختلف أنحاء الجمهورية، حيث تهدف الشركة إلى إثراء حياة العملاء بالتأكد من حصولهم على المستحضرات الدوائية فائقة الجودة.

لمزيد المعلومات يرجى زيارة موقعنا الإلكتروني: [www.ibnsina-pharma.com](http://www.ibnsina-pharma.com)

# Ibnsina Pharma Releases 9M25 Consolidated Results

Ibnsina Pharma continues to break its historical records, reporting a net profit of EGP 271 million in Q3 2025 bringing the nine-month results to a record EGP 660 million; net debt decreased 700 million vs 1H25, which provide additional momentum to profitability expected to materialize on a larger scale in 2026

## 9M25 Highlights

### Gross Revenues

**EGP 57.8 BN**

**+45.2% Y-o-Y**

### Gross Profit

**EGP 4.7 BN**

**+57.7% Y-o-Y**

### EBITDA

**EGP 2.8 BN**

**+63.4% Y-o-Y**

### Net Profit

**EGP 660 MN**

**+62.3% Y-o-Y**

### New Business Lines Net Profit

**EGP 141 MN**

**21% of Total NP**

### Net Debt

**6.6 Bn**

**Less 700 million vs H125**

### TTM Net Debt / EBITDA

**1.8x**

**Vs 2.2x in H125**

**Cairo, 16 November 2025**

Ibnsina Pharma (ISPH.CA on the Egyptian Stock Exchange), Egypt's largest pharmaceutical distributor, released today its audited results for period ended 30 September 2025, net revenue recorded EGP 55.4 Bn for the period up 44.2% Y-on-Y.

Gross profit came in at EGP 4.7 Bn, up by 57.7% Y-on-Y yielding a gross profit margin of 8.6%.

Net profit came at EGP 660 million, up by 62.3% Y-on-Y yielding a net profit margin of 1.2%.

## Key Financial and Operational Highlights:

- Ibnsina Pharma recorded EGP 55.4 Bn net revenues in 9M25 up 44% vs last year
- Gross profit margin recorded 8.6% compared to 7.8% one year previously supported by extra margin
- Cumulative EBITDA margin continues its steady incline against a steady OPEX/Sales decline, reflecting effective optimization efforts, paving the way to a healthy bottom line
- Clear Economies of scale benefits where EBITDA growth exceeded Gross Profit and Revenues growth.
- Net profit reached EGP 660 million, up 62% Y-on-Y
- Net Debt decreased 700 million vs 1H25 to record 6.6 Bn down from EGP 7.3 Bn
- Interest expense/revenues recorded 3.2% in 3Q25, down from 3.8% in 2Q25, as the monetary easing cycle begins to provide additional momentum to profitability

## Summary Income Statement

EGP MN	9M25	9M24	Change	3Q2025	3Q2024	Change
Net Revenue	55,394,118,162	38,401,630,346	44.2%	20,348,859,114	15,588,139,766	30.5%
Gross Profit	4,740,729,259	3,006,183,373	57.7%	1,691,981,347	1,194,083,582	41.7%
GP Margin	8.6%	7.8%		8.3%	7.7%	
OPEX	(1,739,774,234)	(1,153,327,950)	50.8%	(611,264,716)	(425,288,451)	43.7%
OPEX / Sales	(3.1 %)	(3.0 %)		(3.0 %)	(2.7 %)	
EBITDA	2,810,357,163	1,719,980,986	63.4%	1,016,164,457	703,948,131	44.4%
EBITDA Margin	5.1%	4.5%		5.0%	4.5%	
Net Profit	659,843,886	406,513,389	62.3%	271,036,528	184,916,770	46.6%
NP Margin	1.2%	1.1%		1.3%	1.2%	

## Comments from our Co-CEOs

Ibnsina Pharma continues to break its historical records, reporting an unprecedented net profit of EGP 271 million in Q3 2025, bringing the nine-month results to a record EGP 660 million. This remarkable performance underscores the company's strategic growth initiatives and operational efficiency. With these record-breaking results, Ibnsina Pharma demonstrates robust financial health and a commitment to expanding its market presence and shareholder value. According to the latest data from IQVIA, ISP continues to lead both the pharmaceutical and non-pharmaceutical distribution sectors in Egypt during the first nine months of 2024. A strong operational performance paves the way for a new record in terms of revenues and profitability by year-end. The total pharmaceutical market share recorded 30.9%, while the non-pharmaceutical market share was 32.4%, as Ibnsina Pharma continues to expand its market share in both sectors.

Economies of scale continue to positively impact our financials, with EBITDA growing faster than gross profit and net revenues. However, the high-interest rate environment hinders the full translation of our growth into higher net profit levels. The interest expense to revenue ratio in Q3 2025 recorded 3.2%, compared to 3.8% in Q2 2025, indicating that the monetary easing cycle initiated in Egypt in April has begun to provide additional momentum for our profitability growth.

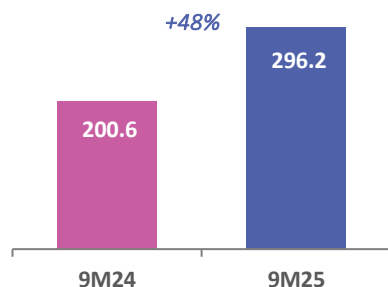
In line with our strategy to optimize our asset portfolio and strengthen our financial position, we successfully announced the sale of the medical building and its administrative annex located in the Fifth Settlement for EGP 92 million. The company also successfully sold one of the pharmacies available for sale for EGP 14.7 million, in accordance with the Board of Directors' policy to divest non-strategic assets and reduce costs associated with interest and amortization, which positively impacts the company's profitability.

It is worth mentioning that Ibnsina Pharma announced during the first half of the year that the Board of Directors approved the signing of an agreement with an investor to take over the company's lease financing contracts related to the land, building, and machinery of Al-Shorouk Specialized Hospital for a sum of EGP 670 million. The Board of Directors also approved a promise to sell the administrative/residential Haram building to an investor for EGP 402 million, with the investor agreeing to assume the lease financing contracts related to the El-Haram building and to pay the remaining amount of the deal to the company, thereby terminating the lease financing contract between the leasing company and Ibnsina Pharma.

Our debt levels have started to normalize, absorbing the impact of drug re-pricing. Net debt recorded EGP 6.6 billion in the first nine months of 2025, down from EGP 7.3 billion in the first half of 2025, as the company began to align its purchase and sale prices at higher levels.

The non-pharmaceutical distribution and medical promotion segments continue to show strong performance and enhance our profitability as part of our revenue diversification plan. Non-pharmaceutical distribution recorded revenues of EGP 3.2 billion, reflecting a growth of 57% year-over-year, while medical promotion commissions reached EGP 143 million, showing a growth of 52% compared to last year.

**Total Market Growth  
(EGP bn)**



**ISP Market Share**



## Market Overview

According to IQVIA Egypt's total market registered sales of EGP 296.2 billion in 9M25. Sales were up by 48%. Sales growth was driven by both increases in the average selling price (ASP) and increase of units sold which reflect that availability of medicine is improving.

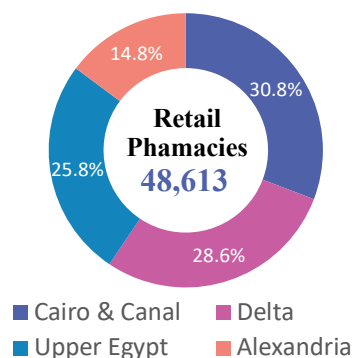
Although the pharma market is pressured by interest rate rise, exchange rate devaluation and the associated inflationary and supply chain pressures; total market pharmaceutical sales are anticipated to continue recording strong growth in 2025 and 2026. Such expectations are supported by the continuous re-pricing of pharmaceutical products. The Egyptian Drug Authority is currently approving pharma manufacturer's requests for re-pricing after the devaluations waves which started early 2022 in order to prevent shortage on those items. The effect of re-pricing is expected to be reflected in the market gradually.

Ibnsina Pharma retained its leading position among pharma distribution companies in Egypt, according to IQVIA reports on the Egyptian pharmaceutical distribution market during the first nine months of 2025, where the company recorded a total market share of 30.9%.

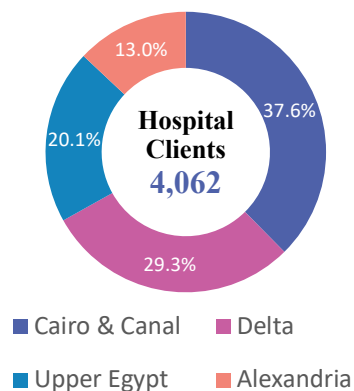
This achievement continues the company's dominance in the distribution market during 2024 and 2023, with market shares of 30.8% and 24.2%, respectively, reflecting the ongoing growth in the company's performance and its position as a strategic partner for the pharmaceutical sector in Egypt.

Ibnsina Pharma recently received IQVIA reports indicating that, in the non-pharmaceutical products sold in pharmacies, the company is the market leader with a 32.4% share, which reflects the growth achieved in this segment that started in 2022. Ibnsina Pharma recorded sales of EGP 3.2 billion in 9M2025, compared to EGP 2.1 billion in 9M2024, with a growth of 57%.

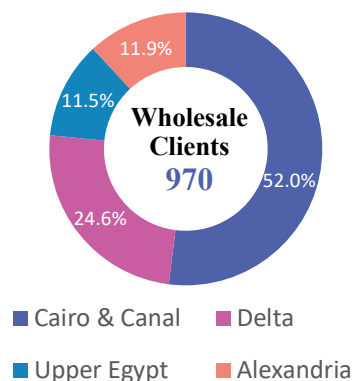
### Retail Pharmacies by Geography (9M25)



### Hospital Clients by Geography (9M25)



### Wholesale Clients by Geography (9M25)



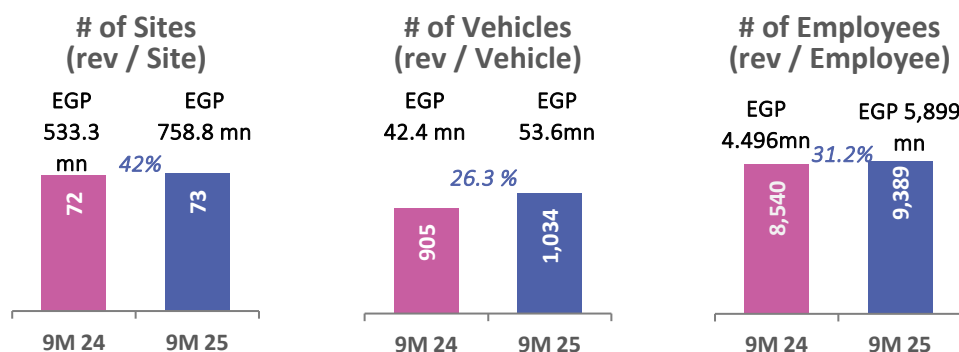
## Operational Review

Ibnsina Pharma served 53,645 clients in different segments during 9M25 where 31.7% of Ibnsina Pharma's client base was located in Cairo and Canal Zone, Egypt's most heavily populated metropolitan areas. The Delta and Upper Egypt were home to 28.6% and 25.1% of clients, respectively. Clients in Egypt's second-largest city, Alexandria, constituted 14.6% of Ibnsina Pharma's client base during the period. Ibnsina Pharma works to optimize the geographical distribution of its client base, aligning the network as far as possible with population density in Egypt's various regions.

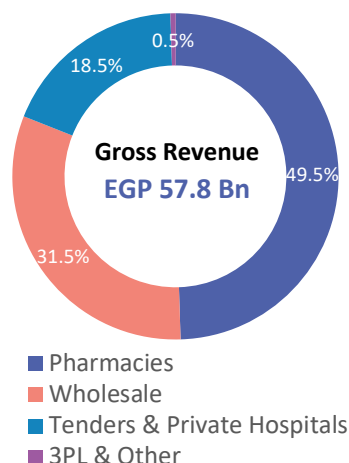
Ibnsina Pharma operated 73 sites as of 9M25, Revenue per site increased by 42% Y-on-Y to record EGP 758.8 million.

The number of vehicles in Ibnsina Pharma's delivery fleet stood at 1,034 vehicles at the close of 9M25 Vs 905 vehicles one year previously. Revenues per vehicle increased by 26.3% Y-On-Y to reach EGP 53.6 million in 9M25.

Revenue per employee increased by 31.2% during the period, addition of 849 personnel mainly to support the operational growth in ibnsina pharma and our new businesses.

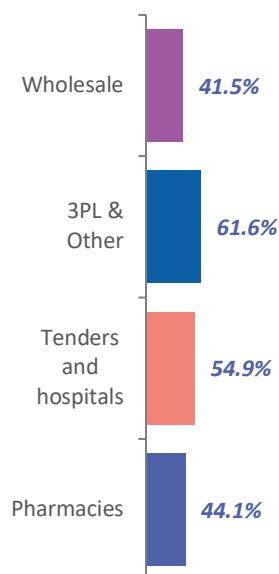


## Revenue\* by Business Line (9M25)



\* Revenues refer to gross sales prior to discounts

## Business Line Revenue Growth (9M25)



## Financial Performance

### Revenues

9M25 saw Ibnsina Pharma's gross revenues climb by 45.2% Y-on-Y to register EGP 57.8 billion. The company's core retail business with pharmacies increased by 44.1% Y-On-Y to book EGP 28.6 billion for 9M25. Retail sales generated 49.5% of the company's overall top line during 9M25 vs 49.9% one year previously. The company's wholesale segment expanded by 41.5% Y-On-Y to book revenues of EGP 18.2 billion for 9M25, contributing 31.5% of total revenues for the period against 32.3% for 9M24. Meanwhile, revenues from tenders and private hospitals expanded by 54.9% Y-on-Y to book EGP 10.7 billion in 9M25 up from EGP 6.9 billion in 9M24.

### Non-Pharma Segment

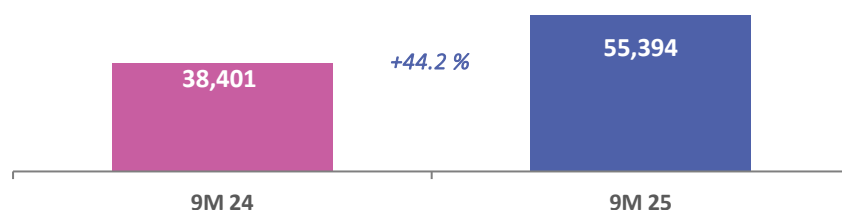
Ibnsina Pharma recorded sales of EGP 3.2 billion in 9M2025, compared to EGP 2 billion in 9M2024, with a growth of 57%.

Ibnsina Pharma recently received IQVIA reports indicating that, in the non-pharmaceutical products sold in pharmacies, the company is the market leader with a 32.4% share, which reflects the growth achieved in this segment that started in 2022. This segment contributed 9% to the company's total net profit.

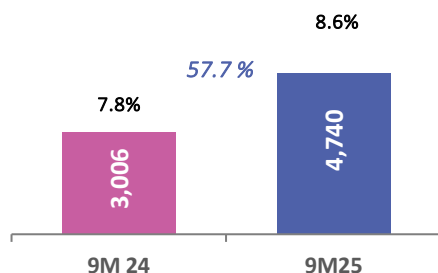
### Medical Promotion (Scientific Office)

With the growing trend, both internationally and locally, toward medical promotion outsourcing, Ibnsina Pharma succeeded in establishing a Scientific Office in 2023 that provides medical promotion services to multinational and local pharma companies in Egypt. Ibnsina Pharma's Scientific Office recorded revenues of EGP 143 million in 9M2025, up from EGP 94 million in 9M2024, a growth of 52%. Ibnsina Pharma's Scientific Office is now the largest independent scientific office in Egypt in terms of contracts value, with more contracts in the pipeline. It contributed 9% of the company's total net profit.

## Net Revenue Progression (EGPBN)



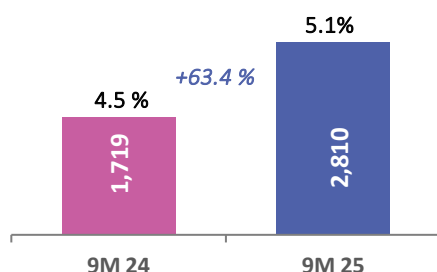
## Gross Profit Progression (EGP MN, % margin)



### Gross Profit

Ibnsina Pharma booked a gross profit of EGP 4.74 billion for 9M25, an increase of 57.7% from the EGP 3 Billion recorded in 9M24. The gross profit margin recorded 8.6% compared to 7.8% one year previously supported by extra margin that was granted to pharma distributors during the pharma products' re-pricing process to support the sector. Additionally, Ibnsina Pharma is focusing on imported pharma products, medical promotion services and non-pharma items with higher margin. Targeting cash segments implies more cash discounts, however; it allows liquidity in a high interest rate environment.

## EBITDA Progression (EGP MN, % margin)

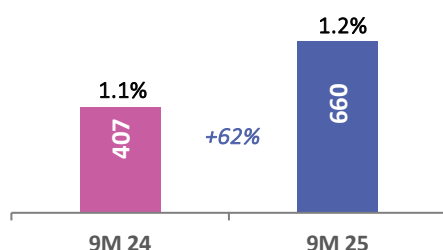


### OPEX

Despite the inflation which impacted most of cost elements (consumables, packing, prints,) management adopt conservative policies that controlled OPEX growth driven by OPEX optimization initiatives in salaries, electricity, packing, transportation management system (TMS) and prints.

OPEX/Sales recorded 3.1% in 9M25 same level as 9M24. The company registered EGP 1.7 billion in operational expenses (OPEX) for 9M25, up from the EGP 1.2 Billion booked in 9M24.

## Net Profit Progression (EGP MN, % margin)



### EBITDA

EBITDA booked EGP 2.8 billion in 9M25, an increase of 63.4% from the EGP 1.7 billion recorded in 9M24. Ibnsina Pharma saw its EBITDA margin increased to reach 5.1% in 9M25 from 4.5% recorded in 9M24. EBITDA growth shows a clear economy of scale, effectively spreading fixed operational and administrative costs across a wide revenue base.

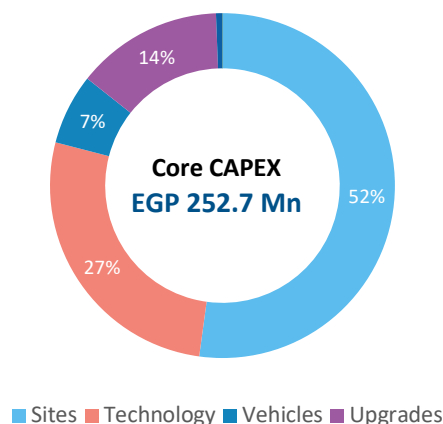
### Interest Expense

Interest expense booked EGP 1.9 billion for 9M25, up 62.2% Y-on-Y from the EGP 1.2 billion recorded in 9M24. By September 2025, interest rates declined to 23%. The monetary easing cycle initiated in Egypt in June will provide additional momentum to our profitability growth.

### Net Profit

Net profit came at EGP 660 million in 9M25, up by 62.3% Y-on-Y from the EGP 407 million posted in 9M24. The period saw Ibnsina Pharma's net profit margin at 1.2% compared to 1.1% booked in 9M24.

**CAPEX Breakdown  
(9M25)**



## Key Balance Sheet Items

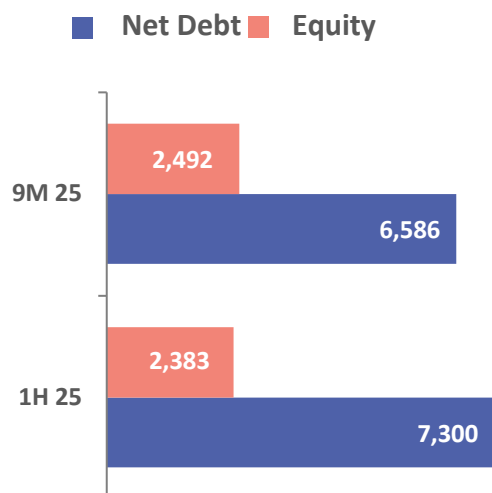
### CAPEX

Ibnsina Pharma recorded core business CAPEX outlays of EGP 252.7 million in 9M25. Investments during the period included EGP 132.1 million on distribution centers and sales offices to enhance customer accessibility. EGP 34.5 million allocated to upgrades, while EGP 16.7 million was allocated to vehicles. Ibnsina Pharma allocated EGP 67.7 million in CAPEX to technology projects as the company continued to implement its plans for technology investment.

### Leverage Ratios

As we forecasted previously, debt levels reached plateau in Q2 and started to decline starting Q3 which provide additional momentum to profitability expected to materialize on a larger scale in 2026, net debt reached EGP 6.6 billion down from EGP 7.3 billion recorded in 1H25 as the company started to align its full purchase, sale and collection prices at the higher levels across all business lines.

TTM Net Debt to EBITDA recorded 1.8x in 9M25 compared to 2.2x in 1H25, while net Debt to Equity recorded 2.6x compared to 3.1x in 1H25. Debt ratio also recorded 22% compared to 26% in 1H25.



The increase in debt levels in 1H25 is due to re-pricing process, this is primarily because the company is transferring its purchases and inventory first then its collection gradually from the old lower prices to the new higher prices, which subsequently requires higher working capital.

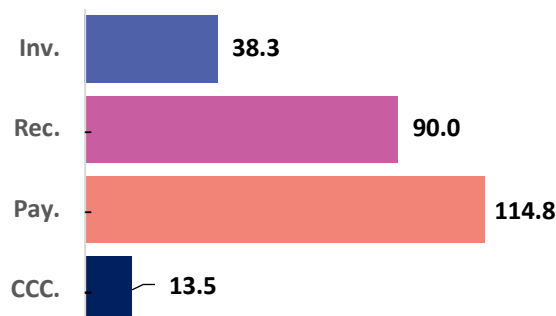
### Cash Flow from Operations

Net Cash flow from operating activities recorded negative EGP 1.8 Bn compared to negative EGP 2.6 Bn in 1H25 an improvement of EGP 890 million, we expect a further improvement by year end.

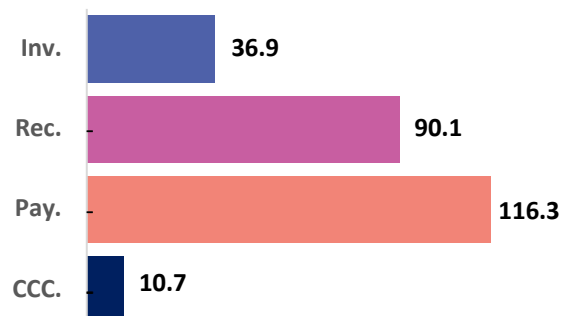
## Working Capital

Ibnsina Pharma's cash conversion cycle (CCC) has been impacted by the re-pricing process and devaluation effect, with new pharmaceutical purchases being made at higher prices and imported products with higher margins. The CCC was reduced to 10.7 days in 9M25 (from 13.5 days in 1H25), driven by lower inventory days (DOH) 36.9 days in 9M25 compared to 38.3 days in 1H25. Receivables DOH recorded 90.1 days in 9M25 (same level in 1H25). Payables Days on Hand (DOH) were 116.3 days in the 9M 2025, versus 114.8 days in 1H25, as purchases of hospitals segment with "longer credit facilities" were resumed in 3Q after being capped mainly in 2Q25 in proportion to hospitals collection performance, in comparison to higher purchases from "shorter facilities suppliers" who serve the rest of the client's categories.

Cash Conversion Cycle 1H25



Cash Conversion Cycle 9M25



## Income Statement

<i>In EGP</i>	9M25	9M24	YoY %
<b>Gross Revenues</b>	<b>57,841,241,538</b>	<b>39,829,295,137</b>	<b>45.2%</b>
<b>Net Revenues</b>	<b>55,394,118,162</b>	<b>38,401,630,346</b>	<b>44.2%</b>
Cost of Sales	(50,653,388,903)	(35,395,446,973)	43.1%
<b>Gross Profit</b>	<b>4,740,729,259</b>	<b>3,006,183,373</b>	<b>57.7%</b>
<i>Gross Profit Margin</i>	8.6%	7.8%	
Selling, General & Administrative Expenses	(1,739,774,234)	(1,153,327,950)	50.8%
Expected Credit losses in Receivables	(190,597,862)	(132,874,437)	43.4%
<b>EBITDA</b>	<b>2,810,357,163</b>	<b>1,719,980,986</b>	<b>63.4%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	5.1%	4.5%	
Depreciation & Amortization	(244,627,667)	(192,815,591)	26.9%
<b>EBIT</b>	<b>2,565,729,496</b>	<b>1,527,165,395</b>	<b>68.0%</b>
<i>EBIT Margin</i>	4.6%	4.0%	
Other Revenues & Capital Gain	55,724,573	6,271,448	788.5%
Financing Income	15,284,718	69,895,153	(78.1%)
Foreign currency revaluation profit	12,128,818	52,919,545	(77.1 %)
Credit interest	179,706	127,150	41.3%
Financing Expenses	(1,949,879,041)	(1,202,507,030)	62.2%
Losses/ Gain from investment in associate	-	(292,615)	(100.0 %)
<b>Net profit for the period before income taxes</b>	<b>699,168,270</b>	<b>453,579,046</b>	<b>54.1%</b>
<i>EBT Margin</i>	1.3%	1.2%	
Current Income Taxes	(143,292,611)	(95,535,816)	50.0%
Deferred income taxes	103,968,239	48,470,156	114.5%
<b>Net Profit</b>	<b>659,843,898</b>	<b>406,513,386</b>	<b>62.3%</b>
Non-Controlling Share	12	(3)	
<b>Parent Company Net income</b>	<b>659,843,886</b>	<b>406,513,389</b>	<b>62.3%</b>
<i>Net Profit Margin</i>	1.2%	1.1%	

## Balance Sheet

In EGP	9M25	FY 2024
<b>Non- Current assets</b>		
Fixed Assets (net)	1,233,664,217	1,118,026,279
Projects Under Construction	275,430,381	210,774,276
Intangible assets (net)	232,188,831	218,372,710
Right of use assets (net)	1,139,629,744	1,343,160,348
Notes receivable - Long term	10,632,555	48,342,462
Deferred Taxes assets	332,702,034	228,733,795
<b>Total Non-Current Assets</b>	<b>3,224,247,762</b>	<b>3,167,409,870</b>
<b>Current assets</b>		
Inventory	8,397,757,260	6,575,091,571
Accounts and Notes receivable (net)	20,702,965,345	16,227,019,722
Suppliers advance payments	534,963,616	525,355,863
Debtors & Other Debit Balance (net)	1,413,096,419	1,089,525,095
Cash on hand and at banks	1,280,417,502	835,857,571
Assets Held for Sale	115,531,749	221,298,055
<b>Total Current Assets</b>	<b>32,444,731,891</b>	<b>25,474,147,877</b>
<b>Total Assets</b>	<b>35,668,979,653</b>	<b>28,641,557,747</b>
<b>Shareholders equity</b>		
Issued and paid - up capital	252,000,000	252,000,000
Share Premium (special reserve)	237,412,116	237,412,116
Legal Reserve	126,000,000	126,000,000
Legal reserve - Subsidiary	217,252	217,252
General Reserve	3,079,334	3,079,334
Treasury Stock Reserve	(171,643,212)	(171,643,212)
Retained Earnings	2,045,765,281	1,584,153,010
<b>Total Equity of the Holding Company</b>	<b>2,492,830,771</b>	<b>2,031,218,500</b>
Non- controlling interests	58	46
<b>Total Equity</b>	<b>2,492,830,829</b>	<b>2,031,218,546</b>
<b>Liabilities</b>		
<b>Non-Current liabilities</b>		
Loans - long term	86,163,924	47,455,053
Lease liabilities - Long term	910,689,338	1,135,795,423
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>996,853,262</b>	<b>1,183,250,476</b>
<b>Current liabilities</b>		
Credit Facilities	7,342,388,211	4,379,311,131
Short Term loans	61,684,638	313,810,157
Suppliers and Notes Payable	23,704,088,386	19,921,015,867
Creditors & Other Credit Balances	628,040,744	349,019,979
Customers Advance Payments	15,523,946	15,371,145
Income Tax Payable	143,292,611	203,053,836
Lease Liabilities - short term	269,420,080	230,649,664
Expected claims provisions	14,856,946	14,856,946
<b>Total Current Liabilities</b>	<b>32,179,295,562</b>	<b>25,427,088,725</b>
<b>Total Liabilities</b>	<b>33,176,148,824</b>	<b>26,610,339,201</b>
<b>Total Liabilities &amp; Shareholders' Equity</b>	<b>35,668,979,653</b>	<b>28,641,557,747</b>

**Cash Flow**

<b>In EGP</b>	<b>9M25</b>	<b>9M24</b>
<b><u>Cash flow from operating activities:</u></b>		
Net profit for the year before taxes	699,168,270	453,579,046
<b><u>Adjustments to reconcile net profit to cash flows from operation activities:</u></b>		
Depreciation of Fixed assets	117,858,674	100,050,227
Amortization of intangible assets	20,754,065	17,523,960
Amortization of Right of use assets	106,014,927	75,241,407
Expected credit losses in receivables	190,597,862	117,874,437
Losses from investment in associate	-	292,615
Capital ( Gain)	(29,494,488)	(407,534)
Financing Expenses	1,949,879,041	1,202,507,030
Adjustments on Retained earnings	(1,149,899)	
Formation of expected claims provisions		15,000,000
sale assets held for sale (Gain)	(20,821,694)	
<b>Net Operating profit before changes in working capital</b>	<b>3,032,806,758</b>	<b>1,981,661,188</b>
<b><u>Changes in working capital:</u></b>		
Change in inventory	(1,822,665,689)	(3,105,717,002)
Change in accounts and notes receivable	(4,628,833,578)	(4,744,792,986)
Change in supplier advances payment	(9,607,753)	(2,492,810)
Change in debtors and other debt balances	(454,765,189)	(318,704,462)
Change in suppliers and notes payable	3,783,072,519	7,279,869,456
Change in customer advance payments	152,801	10,919,353
Change in creditors and other credit balances	109,729,776	91,279,486
<b>Cash flow from operating activities</b>	<b>9,889,645</b>	<b>1,192,022,223</b>
(Paid) from financing interest	(1,713,173,807)	(1,017,788,151)
(Paid) From Income Tax	(55,380,079)	
<b>Net cash flow ( used in) from operating activities</b>	<b>(1,758,664,241)</b>	<b>174,234,072</b>
<b><u>Cash flow from investment activities:</u></b>		
(Payments) to acquire fixed assets and projects under construction	(304,276,221)	(133,450,052)
(Payments) to acquire intangible assets	(29,932,645)	(13,458,352)
Proceeds from selling fixed and intangible assets	30,872,708	2,221,974
Payments for purchase Treasury stock		(1,976,106)
(Payments) to acquire assets held for sale	127,000,000	
<b>Net cash flow (used in) investment activities</b>	<b>(176,336,158)</b>	<b>(146,662,536)</b>
<b><u>Cash flow from financing activities:</u></b>		
(Payment / proceeds) in short and long- term loans	(213,416,648)	(347,443,764)
(Payments) Proceeds from credit facilities	2,963,077,080	(155,343,003)
Dividends paid	(39,759,511)	(25,618,972)
Increase in lease liability	3,194,523	554,708,312
(Paid) for Lease liabilities	(333,535,115)	(269,659,224)
<b>Net cash flow generated from financing activities</b>	<b>2,379,560,329</b>	<b>(243,356,651)</b>

<b>Net change in cash and cash equivalents during the period</b>	<b>444,559,930</b>	<b>(215,785,115)</b>
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	835,857,571	1,130,726,519
<b>Cash and Cash equivalents at the end of the period</b>	<b>1,280,417,501</b>	<b>914,941,404</b>

## About Ibnsina Pharma

Originally established in 2001, today Ibnsina Pharma is the largest pharmaceutical distribution company in Egypt. The Company distributes a competitive portfolio of pharmaceutical products from over 350 Egyptian and multinational pharmaceutical companies to more than 58k customers including pharmacies, hospitals, retail outlets and wholesalers using a fleet of around 976 vehicles.

Ibnsina Pharma's core services for suppliers include management of warehousing and logistics for pharmaceutical products as well as the development and execution of tailored marketing solutions targeting a nationwide database of customers. The Company also provides efficient and reliable order-taking and delivery services to customers and was the first in its industry to pioneer a telesales model. Operating nationwide, Ibnsina Pharma's team of more than 9,100 employees is dedicated to improving people's quality of life by ensuring their access to safe and high-quality pharmaceutical products.

For more information about Ibnsina Pharma, please visit: [www.ibnsina-pharma.com](http://www.ibnsina-pharma.com).

For further information,  
please contact:

### Mohamed Shawky

Investor Relations & Corporate  
Communication Director

Email:

[mohamed.shawky@ibnsina-pharma.com](mailto:mohamed.shawky@ibnsina-pharma.com)

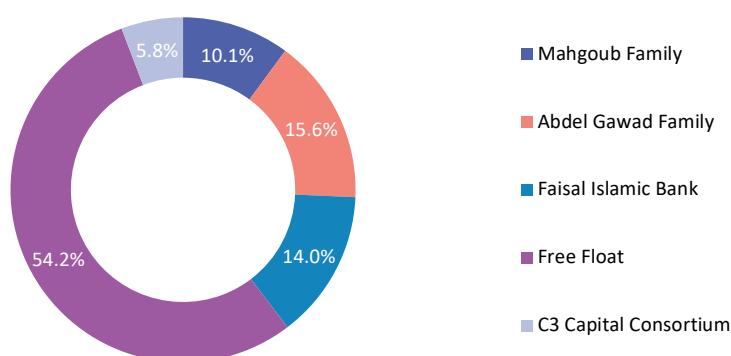
### Riham Hamdy

Associate IR Manager

Email:

[Reham.Hamdy@ibnsina-pharma.com](mailto:Reham.Hamdy@ibnsina-pharma.com)

## Shareholding Structure



## Forward-Looking Statements

This communication contains certain forward-looking statements. A forward-looking statement is any statement that does not relate to historical facts and events, and can be identified by the use of such words and phrases as “according to estimates”, “anticipates”, “assumes”, “believes”, “could”, “estimates”, “expects”, “intends”, “is of the opinion”, “may”, “plans”, “potential”, “predicts”, “projects”, “should”, “to the knowledge of”, “will”, “would” or, in each case their negatives or other similar expressions, which are intended to identify a statement as forward-looking. This applies, in particular, to statements containing information on future financial results, plans, or expectations regarding our business and management, our future growth or profitability and general economic and regulatory conditions and other matters affecting us.

Forward-looking statements reflect our management’s (“Management”) current views of future events, are based on Management’s assumptions and involve known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause our actual results, performance or achievements to be materially different from any future results, performance or achievements expressed or implied by these forward-looking statements. The occurrence or non-occurrence of an assumption could cause our actual financial condition and results of operations to differ materially from, or fail to meet expectations expressed or implied by, such forward-looking statements. Our business is subject to a number of risks and uncertainties that could also cause a forward-looking statement, estimate or prediction to become inaccurate. These risks include fluctuations prices, costs, ability to retain the services of certain key employees, ability to compete successfully, changes in political, social, legal or economic conditions in Egypt, worldwide economic trends, the impact of war and terrorist activity, inflation, interest rate and exchange rate fluctuations and Management’s ability to timely and accurately identify future risks to our business and manage the risks mentioned above