بيان صحفي

راميدا تحقق صافي ربح بمقدار 158 مليون جنيه مصري في الربع الرابع من 2024، بما يعادل ثلاثة أضعاف صافي الربح في الربع الرابع من عام 2023، مدفوعًا بزيادة قدرها 84% في مبيعات الربع الرابع.

10 مارس 2025 | القاهرة، مصر

أعلنت اليوم شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية (كود البورصة المصرية – RMDA.CA)، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري، عن نتائجها المالية والتشغيلية عن فترة الربع الرابع المنتهي في 31 ديسمبر 2024.

أبرز النتائج المالية للربع الرابع من عام 2024

- حققت الشركة **ارتفاعا في الإيرادات بنسبة 84%** على أساس سنوي إلى 984 مليون جنيه مصري نتيجة زيادة المبيعات المحلية للصيدليات بنسبة 89% على أساس سنوي إلى جانب نمو إيرادات قطاع المناقصات لهيئة الشراء الموحد بنسبة 173% في الربع الرابع من عام 2024. بالإضافة إلى ذلك، شهد قطاع التصنيع للغير زيادة ملحوظة بنسبة 125% في الربع الرابع، مما ساهم في تقليل تكلفة الوحدة للشركة.
- **نجحت الشركة في تأمين زيادات سعرية لـ 90% من محفظتها**، حيث من المتوقع أن يظهر الأثر الكامل على الإيرادات والربحية في السنة المالية 2025.
- **زاد مجمل الربح بنسبة 84% على أساس سنوي ليصل إلى 468 مليون جنيه مصري**، مما يعكس قدرة الشركة على الحفاظ على الربحية، مع استقرار هامش مجمل الربح عند 47.6%.
- **وارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 120% على أساس سنوي لتبلغ 310 مليون جنيه مصري** في الربع الرابع من 2024، مع ارتفاع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بأكثر من 5 نقاط مئوية إلى 31.5% في الربع الرابع.
- **زاد صافي الربح المعلن بنسبة 181% على أساس سنوي ليصل إلى 158 مليون جنيه مصري**، وشهد هامش صافي الربح توسعًا قدره 5.5 نقاط مئوية ليبلغ 16.0% في الربع الرابع من عام 2024، مما يعكس بداية تأثير إعادة تسعير المنتجات.

على أساس سنوي، تصل إيرادات راميدا الإجمالية إلى مستوى قياسي يبلغ 2.8 مليار جنيه مصري، محققةً نموًا سنويًا قدره 44%، مع صافي ربح قياسي قدره 402 مليون جنيه مصري، مما يدل على نمو قدره 59% على أساس سنوي.

أبرز النتائج المالية لسنة 2024

- **حققت الإيرادات نموًا بنسبة 44% على أساس سنوي لتصل إلى 2,769 مليون جنيه مصري**، مدفوعة بنمو مذهل قدره 56% في إيرادات المبيعات الخاصة للصيدليات وزيادة بنسبة 36% في قطاع التصنيع للغير للشركة خلال السنة المالية 2024، مما ساهم في تقليل تكلفة الوحدة. بالإضافة إلى ذلك، لعب قطاع المناقصات لهيئة الشراء الموحد دورًا هامًا في هذا الأداء، حيث حقق نموًا بنسبة 25% على أساس سنوي، بدءًا من منح المناقصات المربحة في الربع الرابع من عام 2024.
- **نجحت الشركة في تأمين زيادات سعرية لـ 90% من محفظتها**، حيث من المتوقع أن يظهر الأثر الكامل على الإيرادات والربحية في السنة المالية 2025.
- **زاد مجمل الربح بنسبة 42% على أساس سنوي ليصل إلى 1,284 مليون جنيه مصري**، مما يعكس قدرة الشركة على الحفاظ على الربحية على الرغم من تأخيرات إعادة تسعير المحفظة وارتفاع تكاليف المواد الخام بنسبة 65% خلال السنة المالية 2024، نتيجة لانخفاض قيمة العملة.
- **وارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 51% على أساس سنوي لتبلغ 807 مليون جنيه مصري** في السنة المالية 2024، مع زيادة هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بمقدار 1.4 نقطة مئوية ليبلغ 29.1% في السنة المالية 2024، مدفوعةً باستراتيجية الشركة الناجحة لتوفير التكاليف.
- **زاد صافي الربح المعلن بنسبة 59% على أساس سنوي ليصل إلى 402 مليون جنيه مصري**، مستفيدًا من توسع هامش صافي الربح بمقدار 1.4 نقطة مئوية ليبلغ 15% في السنة المالية 2024، مما يعكس بداية تأثير إعادة تسعير المنتجات.
- تحسن دورة تحويل النقدية بمقدار 27 يومًا خلال عام 2024، مما يعكس التحول نحو البيع النقدي الذي ساهم في تقليل مخاطر الائتمان، وفقًا لاستراتيجية الشركة.

ملخص قائمة الدخل

(مليون جنيه)	الربع الرابع 2023	الربع الرابع 2024	التغيّر %	2023	2024	التغيّر %
الإيرادات	**534**	**984**	***84%***	**1,922**	**2,769**	***44%***
مجمل الربح	**254**	**468**	***84%***	**906**	**1,284**	***42%***
هامش الربح الإجمالي	***47.6%***	***47.6%***	**-0 نقطة**	***47.1%***	***46.4%***	**-0.8 نقطة**
الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك	**141**	**310**	***120%***	**533**	**807**	***51%***
هامش الأرباح التشغيلية	***26.3%***	***31.5%***	**+5.1 نقطة**	***27.7%***	***29.1%***	**+1.4 نقطة**
الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	**121**	**287**	***138%***	**460**	**723**	***57%***
هامش الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	***22.6%***	***29.2%***	**+6.6 نقطة**	***23.9%***	***26.1%***	**+2.2 نقطة**
صافي الربح	**56**	**158**	***181%***	**253**	**402**	***59%***
هامش صافي الربح بعد حقوق الأقلية	***10.5%***	***16.0%***	**+5.5 نقطة**	***13.2%***	***14.5%***	**+1.3 نقطة**

تعليقات الإدارة حول النتائج المالية والتشغيلية:

وفي هذا السياق أعرب الدكتور عمرو مرسي العضو المنتدب لشركة راميدا، " بينما نختتم عام 2024، يسرني أن أشارك نتائجنا القياسية التي تبرز مرونة راميدا والتزامها بالنمو المستمر. على الرغم من التحديات التي تواجه الصناعة والتي تؤثر على إمداداتنا، فإن استراتيجيتنا المرنة ومحفظة منتجاتنا المتنوعة مكّنتنا من تحقيق أهداف النمو الطموحة في الإيرادات وصافي الربح. ومع إعادة تسعير أكثر من 90% من محفظة منتجاتنا، نجحنا أيضًا في معالجة التشوهات السعرية السابقة للمنتجات التي تمثل 20% من مبيعاتنا، والتي حصلت على زيادات سعرية أكبر بكثير. من المتوقع أن تعكس هذه التعديلات الاستراتيجية، إلى جانب المكاسب الملحوظة في الحصص السوقية لمنتجاتنا، بشكل إيجابي على مبيعاتنا في 2025."

"علاوة على ذلك، اعتبارًا من يناير 2025، نفخر بكوننا من بين أفضل 10 شركات أدوية مصرية من حيث الوحدات المباعة. ومع دخولنا الربع الرابع من عام 2024 بزخم قوي، نحن في وضع جيد لنقل هذا النجاح إلى عام 2025.

تمثل الأدوية التي تعالج الأمراض المزمنة 60% من محفظة منتجاتنا وتؤكد استراتيجيتنا على اهمية قيمة الإيرادات المتكررة، وهو ما يتضح بشكل خاص من خلال استحواذنا الأخير في الجيل الأحدث من سوق أدوية السكري عن طريق الفم، وهي أكبر عملية استحواذ في تاريخ الشركة حتى الآن.

ويسرني أن أعلن عن دخولنا سوق مستحضرات التجميل من خلال "جلو"، الشركة التابعة الجديدة لراميدا والمخصصة لبناء محفظة مبتكرة في مجال مستحضرات التجميل والعناية بالبشرة والمجالات ذات الصلة. كما احتفلنا مؤخرا بإطلاق منتجنا الجديد راميلاكت، أول مكمل إنزيم اللاكتاز في مصر لعدم تحمل اللاكتوز. وتعد هذه المشاريع مكونات حيوية في استراتيجية راميدا لتوسيع محفظة منتجاتها ذات الأسعار الحرة، مما يوفر مرونة إضافية ضد الضغوط التضخمية.

واختتم الدكتور مرسي حديثه قائلاً: "نتطلع إلى المستقبل بتفاؤل، حيث نتوقع أن نجني ثمار التعديلات السعرية الأخيرة، مما سيسهم في تعزيز الربحية وزيادة حجم المبيعات. وسنواصل جهودنا في الاستحواذات الاستراتيجية وإطلاق منتجات ذات إمكانيات واعدة، مع التوسع إلى أسواق خارج مصر لتنويع مصادر الإيرادات وتعزيز نموذج أعمالنا."

وأضاف محمود فايق، الرئيس التنفيذي للعمليات لشركة راميدا: "شهدت إيرادات راميدا في الربع الرابع من عام 2024 ارتفاعًا بنسبة 84% على أساس سنوي، لتصل إلى 984 مليون جنيه مصري، مدفوعة بأداء قوي في المبيعات الخاصة للصيدليات والتصنيع للغير. نما مجمل الربح بنسبة 84% على أساس سنوي، لتبلغ 468 مليون جنيه مصري، مع استقرار الهامش عند 48% على الرغم من زيادة تكاليف المواد الخام بنسبة 125%. اتسع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بمقدار 5.1 نقطة مئوية ليصل إلى 31.5%، نتيجة لإعادة التسعير وفعالية استراتيجية توفير التكاليف. كما ارتفع صافي الربح بنسبة 181% على أساس سنوي ليصل إلى 158 مليون جنيه مصري، مع ارتفاع هامش صافي الربح ليصل إلى 16%. وتحسنت دورة تحويل النقد بمقدار 27 يومًا، مما يعكس التحول نحو المعاملات النقدية التي ساهمت في تقليل مخاطر الائتمان".

"نحن متحمسون جدًا للإعلان عن أكبر عملية استحواذ في تاريخ الشركة حتى الآن – في سوق أدوية السكري عن طريق الفم من الجيل الجديد. ويحتل المنتج الصدارة في مبيعات الوحدات، حيث يستحوذ على حصة سوقية تبلغ 9% ضمن سوق تصل قيمته إلى 6.7 مليار جنيه، وقد تفوق على نمو الصناعة بمعدل نمو سنوي مركب لمدة ثلاث سنوات بلغ 60% من حيث القيمة و42% من حيث الوحدات. وقد حقق هذا المنتج وحده مبيعات تزيد عن 120 مليون جنيه مصري في ربع السنة الرابع من عام 2024 ومن المتوقع أن يجني حوالي 400 مليون جنيه في عام 2025.

رغم التحديات التي فرضها التضخم وانخفاض قيمة العملة، تمكنّا من التعامل مع هذه القضايا بشكلٍ فعّال. ونتطلع إلى المستقبل بتفاؤل كبير، حيث نتوقع أن تظهر عدة عوامل إيجابية ستعزز أدائنا في عام 2025. سيؤدي الأثر الكامل لانتعاش قطاع البيع لمناقصات هيئة الشراء الموحد، المدعوم بتحسين عقوده بدءًا من الربع الرابع من عام 2024، إلى تعزيز مسار نموّنا، خاصة بعد غياب هذه العقود في التسعة أشهر الأولى من عام 2024.

علاوة على ذلك، نتوقع أن يشهد قطاع التصنيع للغير تحسنًا ملحوظًا حيث يتعافى من الأداء الضعيف الذي شهدناه في النصف الأول من عام 2024 بسبب مشاكل توافر العملات الأجنبية. بالإضافة إلى ذلك، سيساعد التعافي الكامل لمحفظتنا من المضادات الحيوية القابلة للحقن في تعزيز مبيعاتنا وحجمنا خلال العام المقبل.

نتيجةً لذلك، تهدف الشركة لتحقيق إيرادات تتراوح بين 4.2 و4.5 مليار جنيه مصري في عام 2025، مع تحسين هوامش الربحية، مما يضعنا في مكانة قوية لتحقيق أداء استثنائي في المستقبل."

– نهاية البيان –

للاستعلام والتواصل:

خالد دعادر
مدير علاقات المستثمرين وعمليات الدمج والاستحواذ
khaled.daader@rameda.com

عن شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا»

تأسست راميدا في عام 1986، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري ومقيدة في البورصة المصرية تحت كود RMDA.CA. وتستعين الشركة بفريق إداري يحظى بمزيج من الخبرات الدولية المتعددة. وتقوم الشركة منذ نشأتها بتوظيف أحدث ما وصلت إليه التكنولوجيا والمعايير العالمية في مجال الصناعات الدوائية ومعها الخبرة والدراية بمتطلبات السوق المحلي وأقصى درجات الاهتمام والتركيز على تلبية احتياجات وتطلعات العملاء، مما أثمر عن تحقيق معدلات نمو سريعة في قطاع الأدوية المصري. وتشمل محفظة منتجات راميدا باقة متنوعة من المستحضرات الدوائية المثيلة ومستحضرات التجميل الصيدلانية والمكملات الغذائية والأجهزة الطبية والمستحضرات البيطرية. وتحظى الشركة بمكانة راسخة في أهم المجالات العلاجية بمصر وذلك بعد نجاحها خلال السنوات الماضية في تنفيذ مجموعة من الاستحواذات الاستراتيجية على المركبات الدوائية في مجالات ذات مقومات نمو واعدة في السوق المصري. وتقوم الشركة بإنتاج مجموعة متنوعة من الأصناف الدوائية من خلال مصانعها الثلاثة المقامة بالمنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر.

التوقعات المستقبلية

يحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع او احداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الاتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مرتقب"، "تقدر"، "تتحمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعتزم"، "ترى"، "تخطط"، "ممكن"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، او في كل حالة، ما ينفيها او تعبيرات اخرى مماثلة التي تهدف الى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، إلى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية او الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الادارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتنطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على ان تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفا اختلافا جوهريًا عن أي نتائج في المستقبل، او عن أداء الشركة أو انجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمنا. قد يتسبب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة او نتائج عملياتها اختلافا جوهريا عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة او ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي او التقدير أو التنبؤ اختلافا جوهريًا عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة اللازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق والسريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.

بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بغرض التقريب العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسب المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.