

## راميدا تحقق نتائج قوية في الربع الأول من عام 2025: نمو الإيرادات بنسبة 90%، والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك بنسبة 158%، مدفوعة بنمو حجم المبيعات وزيادة الكفاءة التشغيلية

13 مايو 2025 | القاهرة، مصر

أعلنت اليوم شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية (كود البورصة المصرية – RMDA.CA)، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري، عن نتائجها المالية والتشغيلية عن فترة الربع الأول المنتهي في 31 مارس 2025.

### أبرز النتائج المالية للربع الأول من عام 2025

- 🏆 حققت الشركة ارتفاعاً في الإيرادات بنسبة 90% على أساس سنوي إلى 866 مليون جنيه مصري نتيجة زيادة المبيعات المحلية والكميات المباعة للصيغيات بنسب 89% و 74% على أساس سنوي إلى جانب نمو إيرادات قطاع المناقصات لهيئة الشراء الموحد بنسبة 299% في الربع الأول من عام 2025. بالإضافة إلى ذلك، شهد قطاع التصنيع للغير زيادة ملحوظة بنسبة 57% في الربع الأول، مما ساهم في تقليل تكلفة الوحدة للشركة.
- 🏆 نجحت الشركة في تأمين زيادات سعرية لكل محفظة منتجاتها، حيث من المتوقع أن يظهر الأثر الكامل على الإيرادات والربحية في السنة المالية 2025.
- 🏆 زاد مجمل الربح بنسبة 104% على أساس سنوي ليصل إلى 402 مليون جنيه مصري، مما يعكس قدرة الشركة على الحفاظ على الربحية، مع نمو هامش مجمل الربح بواقع 3.2 نقطة مئوية ليصل إلى 46.5%.
- 🏆 وارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 158% على أساس سنوي لتبلغ 260 مليون جنيه مصري في الربع الأول من 2025، مع ارتفاع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك 8 نقاط مئوية إلى 30.1% في الربع الأول، مدفوعة باستراتيجية الشركة الناجحة لتوفير التكاليف.
- 🏆 زاد صافي الربح المعن بنسبة 43% على أساس سنوي ليصل إلى 86 مليون جنيه مصري، ووصل هامش صافي الربح إلى 10% في الربع الأول من عام 2025.
- 🏆 ارتفع صافي الربح المتكرر ليصل إلى 88 مليون جنيه مصري، مسجلاً زيادة كبيرة بنسبة 262% على أساس سنوي، مع تحسن الهامش بمقدار 4.9 نقطة مئوية ليصل إلى 10%.
- 🏆 بقيت دورة تحويل النقد ثابتة عند 220 يوماً. وبينما تحسنت أيام التحصيل بشكل كبير بمقدار 30 يوماً، مما يعكس التحول إلى المعاملات النقدية التي قللت من المخاطر الائتمانية، فقد تم تعويض هذا التحسن من خلال زيادة قدرها 30 يوماً في أيام المخزون، حيث قامت الشركة بتلبية نمو حجم المبيعات وتأمين المواد الخام اللازمة بشكل استراتيجي.

### ملخص قائمة الدخل

(مليون جنيه)	الربع الأول 2024	الربع الأول 2025	التغير %
الإيرادات	456.2	865.6	90%
مجم الربح	197.6	402.7	104%
هامش الربح الإجمالي	43.3%	46.5%	+3.2 نقطة
الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك	101.1	260.3	158%
هامش الأرباح التشغيلية	22.2%	30.1%	+7.9 نقطة
الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	81.3	237.1	192%
هامش الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	17.8%	27.4%	+9.6 نقطة
صافي الربح	60.1	85.9	43%
هامش صافي الربح	13.2%	9.9%	-3.3 نقطة
صافي الربح المتكرر	24.4	88.2	262%
هامش صافي الربح المتكرر	5.3%	10.2%	+4.9 نقطة

**تعليقات الإدارة حول النتائج المالية والتشغيلية:**

وفي هذا السياق أعرب الدكتور عمرو مرسى العضو المنتدب لشركة راميدا، " يعكس أداء راميدا الاستثنائي في الربع الأول من عام 2025 قوة توجهنا الاستراتيجي وتفاني فريقنا. لم ننجح فقط في التغلب على التحديات التي تواجه الصناعة، بل حققنا أيضًا نتائج مبهره، مدفوعة بالتنفيذ القوي في جميع مجالات أعمالنا."

"يظل أحد مجالات تركيزنا الرئيسية هو توسيع محفظة منتجاتنا ذات التسعير الحر. ويشمل ذلك الإطلاق الناجح الأخير لمنتج راميداك، وهو مكمل غذائي لعلاج عدم تحمل اللاكتوز. كما أننا نواصل تطوير شركتنا التابعة التي تم إطلاقها مؤخرًا لمستحضرات التجميل والعناية بالبشرة، جلوب. ودعمًا لهذا التركيز، أبرمنا أيضًا اتفاقية ترخيص لمجموعة بيلافي (Bellavie) الجديدة من منتجات البروبيوتيك. علاوة على ذلك، فإن استئناف التصدير إلى العراق، أكبر أسواق التصدير لدينا، والأداء الإيجابي المستمر في السودان سينعكس بشكل إيجابي على أرقام عام 2025."

نحن بصفة دورية نقوم بتقييم الفرص المتاحة لعمليات الاستحواذ بهدف تعزيز قيمة الشركة وتنويع مصادر إيراداتنا وتعزيز مكانة راميدا كشركة أدوية رائدة. علاوة على ذلك، لدينا المزيد من الخطط لإطلاق منتجات الواعدة في الفترة القادمة."

**واختتم الدكتور مرسى حديثه قائلاً:** "بينما نتقدم خلال عام 2025، فإننا على ثقة من قدرتنا على مواصلة هذا المسار التصاعدي للنمو، مدفوعين بالتزامنا بالتميز التشغيلي وتركيزنا الدائم على تقديم قيمة لمساهميننا ومرضانا."

وأضاف محمود فايق، الرئيس التنفيذي للعمليات والشؤون المالية لشركة راميدا: "إن نمو إيراداتنا بنسبة 90% يدل على قوة محفظة منتجاتنا المتنوعة ونجاح استراتيجياتنا. لقد تمكنا من تحقيق نمو كبير في حجم المبيعات والاستفادة من تأثير إعادة التسعير لتوسيع هامش أرباحنا الإجمالية، مع تنفيذ تدابير لخفض التكاليف في الوقت نفسه أدت إلى تحسين كبير في هامش أرباحنا قبل الفوائد والضرائب والإهلاك، والذي بلغ 30%."

"بينما حققنا نتائج ممتازة من حيث المبيعات، شهدنا أيضًا ارتفاعًا في مصروفات الفائدة، نتيجة لزيادة مستويات ديوننا لدعم احتياجات رأس المال العامل وإتمام أكبر عملية استحواذ لنا حتى الآن. وعلى الرغم من هذا التأثير المؤقت، فمن المتوقع أن يكون للانخفاض المتوقع في أسعار الفائدة تأثير إيجابي على مصروفات الفائدة لدينا خلال الفترة المتبقية من العام. ومن المهم أيضًا ملاحظة أننا نحفظ بقدر كبير على زيادة الديون الإضافية، والتي نخطط لاستخدامها بشكل استراتيجي لدعم عمليات الاستحواذ المستقبلية التي تعزز القيمة كجزء من استراتيجيتنا لعام 2025."

إن أداءنا القوي في الربع الأول من عام 2025 يمنحنا الثقة في قدرتنا على تحقيق توجيهاتنا للعام بأكمله المتمثلة في تحقيق إيرادات تتراوح بين 4.2 و 4.5 مليار جنيه مصري مع تحسين هامش الربحية. وبالنظر إلى المستقبل، فإننا نتوقع أن تؤثر العديد من العوامل الإيجابية بشكل إيجابي على أدائنا خلال الفترة المتبقية من عام 2025. ويشمل ذلك التأثير الكامل لانتعاش قطاع المناقصات لهيئة الشراء الموحد، وتحسن الأداء في قطاع التصنيع للغير مع تعافيه، والتعافي المستمر لمحفظة المضادات الحيوية القابلة للحقن"

– نهاية البيان –

**للاستعلام والتواصل:**

خالد دعادر

مدير علاقات المستثمرين وعمليات الدمج والاستحواذ

[khaled.daader@rameda.com](mailto:khaled.daader@rameda.com)**عن شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا»**

تأسست راميدا في عام 1986، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري ومقيدة في البورصة المصرية تحت كود RMDA.CA. وتستعين الشركة بفريق إداري يحظى بمزيج من الخبرات الدولية المتعددة. وتقوم الشركة منذ نشأتها بتوظيف أحدث ما وصلت إليه التكنولوجيا والمعايير العالمية في مجال الصناعات الدوائية ومعها الخبرة والدراسة بمتطلبات السوق المحلي وأقصى درجات الاهتمام والتركيز على تلبية احتياجات وتطلعات العملاء، مما أثمر عن تحقيق معدلات نمو سريعة في قطاع الأدوية المصري. وتشمل محفظة منتجات راميدا باقة متنوعة من المستحضرات الدوائية المثيلة ومستحضرات التجميل الصيدلانية والمكملات الغذائية والأجهزة الطبية والمستحضرات البيطرية. وتحظى الشركة بمكانة راسخة في أهم المجالات العلاجية بمصر وذلك بعد نجاحها خلال السنوات الماضية في تنفيذ مجموعة من الاستحواذات الاستراتيجية على المركبات الدوائية في مجالات ذات مقومات نمو واعدة في السوق المصري. وتقوم الشركة بإنتاج مجموعة متنوعة من الأصناف الدوائية من خلال مصانعها الثلاثة المقامة بالمنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر.

**التوقعات المستقبلية**

يحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو أحداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الاتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مترقب"، "تقدر"، "تتحمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعتزم"، "ترى"، "تخطط"، "يمكن"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، أو في كل حالة، ما يفيها أو تعبيرات أخرى مماثلة التي تهدف إلى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، إلى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية أو الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الإدارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتتطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على أن تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفا اختلافا جوهريا عن أي نتائج في المستقبل، أو عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمنا. قد يتسبب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة أو نتائج عملياتها اختلافا جوهريا عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي أو التقدير أو التنبؤ اختلافا جوهريا عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة اللازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق والسريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.

بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بغرض التقريب العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسب المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.