

راميدا تحقق نتائج قوية في الربع الأول من عام 2025: نمو الإيرادات بنسبة 90%， والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك بنسبة 158%， مدفوعة بنمو حجم المبيعات وزيادة الكفاءة التشغيلية

13 مايو 2025 | القاهرة، مصر

أعلنت اليوم شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية (كود البورصة المصرية - RMDA.CA)، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري، عن نتائجها المالية والتشغيلية عن فترة الربع الأول المنتهي في 31 مارس 2025.

أبرز النتائج المالية للربع الأول من عام 2025

حققت الشركة ارتفاعاً في الإيرادات بنسبة 90% على أساس سنوي إلى 866 مليون جنيه مصرى نتيجة زيادة المبيعات المحلية والكميات المباعة للصياليات بنساب 89% و 74% على أساس سنوي إلى جانب نمو إيرادات قطاع المناقصات لهيئة الشراء الموحد بنسبة 299% في الربع الأول من عام 2025. بالإضافة إلى ذلك، شهد قطاع التصنيع للغير زيادة ملحوظة بنسبة 57% في الربع الأول، مما ساهم في تقليل تكلفة الوحدة للشركة.

نجحت الشركة في تأمين زيادات سعرية لكافة منتجاتها، حيث من المتوقع أن يظهر الأثر الكامل على الإيرادات والربحية في السنة المالية 2025.

زاد مجمل الربح بنسبة 104% على أساس سنوي ليصل إلى 402 مليون جنيه مصرى، مما يعكس قدرة الشركة على الحفاظ على الربحية، مع نمو هامش مجمل الربح بواقع 3.2 نقطة مئوية ليصل إلى 46.5%.

وارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 158% على أساس سنوي لتبلغ 260 مليون جنيه مصرى في الربع الأول من 2025، مع ارتفاع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك 8 نقاط مئوية إلى 30.1% في الربع الأول، مدفوعةً باستراتيجية الشركة الناجحة لتوفير التكاليف.

زاد صافي الربح المعلن بنسبة 43% على أساس سنوي ليصل إلى 86 مليون جنيه مصرى، ووصل هامش صافي الربح إلى 10% في الربع الأول من عام 2025.

ارتفع صافي الربح المتكرر ليصل إلى 88 مليون جنيه مصرى، مسجلاً زيادة كبيرة بنسبة 262% على أساس سنوي، مع تحسن الهامش بمقدار 4.9 نقطة مئوية ليصل إلى 10%.

بقيت دورة تحويل النقد ثابتة عند 220 يوماً. وبينما تحسنت أيام التحصيل بشكل كبير بمقدار 30 يوماً، مما يعكس التحول إلى المعاملات الرقمية التي قللت من المخاطر الائتمانية، فقد تم تعويض هذا التحسن من خلال زيادة قرها 30 يوماً في أيام المخزون، حيث قامت الشركة بتلبية نمو حجم المبيعات وتأمين المواد الخام الازمة بشكل استراتيجي.

ملخص قائمة الدخل

النسبة %	الربح الأول 2025	الربح الأول 2024	(مليون جنيه)
90%	865.6	456.2	الإيرادات
104%	402.7	197.6	مجمل الربح
نقطة +3.2	46.5%	43.3%	هامش الربح الإجمالي
158%	260.3	101.1	الأرباح التشغيلية قبل خصم الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك
نقطة +7.9	30.1%	22.2%	هامش الأرباح التشغيلية
192%	237.1	81.3	الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب
نقطة +9.6	27.4%	17.8%	هامش الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب
43%	85.9	60.1	صافي الربح
نقطة -3.3	9.9%	13.2%	هامش صافي الربح
262%	88.2	24.4	صافي الربح المتكرر
نقطة +4.9	10.2%	5.3%	هامش صافي الربح المتكرر

تعليقـات الإـدـارـة حول النـاتـاجـ المـالـيـ وـالـتـشـغـيلـيـ:

وفي هذا السياق أعرب الدكتور عمرو مرسى العضو المنتدب لشركة راميدا، "يعكس أداء راميدا الاستثنائي في الربع الأول من عام 2025 قوة توجهنا الاستراتيجي وتقانى فريقنا. لم ننجح فقط في التغلب على التحديات التي تواجه الصناعة، بل حققنا أيضًا نتائج مبهرة، مدفوعة بالتنفيذ القوي في جميع مجالات أعمالنا".

"يظل أحد مجالات تركيزنا الرئيسية هو توسيع محفظة منتجاتنا ذات التسعيـرـ الحرـ، ويشـملـ ذلكـ الإـطـلاقـ النـاجـحـ لـمـنـتجـ رـامـيـلاـكـتـ، وـهـوـ مـكـمـلـ غـذـائـيـ لـلـعـاجـ دـعـمـ تـحـلـ الـلـاـكـتـونـ. كـمـ أـنـنـاـ نـوـاـصـلـ طـوـيـرـ شـرـكـتـنـاـ التـابـعـةـ التـيـ تمـ إـطـلاقـهـاـ مـؤـخـراـ مـسـتـحـضـرـاتـ التـجـمـيلـ وـالـعـنـاءـيـةـ بـالـبـشـرـةـ، جـلـوـ. وـدـعـمـاـ لـهـذـاـ التـرـكـيزـ، أـبـرـمـنـاـ أـيـضـاـ اـنـقـاقـيـةـ تـرـكـيزـ لـمـجـمـوعـةـ بـيـلـافـيـ (Bellavie)ـ الـجـدـيـدـةـ مـنـ مـنـتـجـاتـ الـبـرـوـبـيـوتـيـكـ. عـلـاوـةـ عـلـىـ ذـلـكـ، فـإـنـ اـسـتـنـافـ التـصـدـيرـ إـلـىـ الـعـرـاقـ، أـكـبـرـ أـسـوـاقـ التـصـدـيرـ لـدـيـنـاـ، وـالـأـدـاءـ إـيجـابـيـ الـمـسـتـمـرـ فـيـ السـوـدـانـ سـيـنـعـكـسـ بـشـكـلـ إـيجـابـيـ عـلـىـ أـرـقـامـ عـامـ 2025ـ.

نـحنـ بـصـفـةـ دـوـرـيـةـ نـقـوـمـ بـتـقـيـيـمـ الفـرـصـ الـمـتـاحـةـ لـعـمـلـيـاتـ الـاستـحـواـزـ بـهـدـفـ تـعـزـيزـ قـيـمـةـ الشـرـكـةـ وـتـوـبـعـ مـصـادـرـ إـبـرـادـاتـنـاـ وـتـعـزـيزـ مـكـانـةـ رـامـيـداـ كـشـرـكـةـ أـمـوـيـةـ رـائـدـةـ. عـلـاوـةـ عـلـىـ ذـلـكـ، لـدـيـنـاـ مـاـزـيـدـ مـنـ الـخـطـطـ لـإـطـلاقـ مـنـتـجـاتـ الـوـاـعـدـةـ فـيـ الـفـتـرـةـ الـقـادـمـةـ".

وـاـخـتـمـ الدـكـتـورـ مـرـسـىـ حـدـيـثـهـ قـائـلـاـ: "بـيـنـاـ نـقـدـمـ خـلـالـ عـامـ 2025ـ، فـإـنـنـاـ عـلـىـ ثـقـةـ مـنـ قـدـرـتـنـاـ عـلـىـ مـوـاـصـلـةـ هـذـاـ مـسـارـ التـصـاعـديـ لـلـنـمـوـ، مـدـفـعـيـنـ بـالـتـزـامـنـاـ بـالـتـمـيـزـ التـشـغـيلـيـ وـتـرـكـيزـنـاـ الدـائـمـ عـلـىـ تـقـيـيـمـ قـيـمـةـ لـمـسـاـهـمـيـنـاـ وـمـرـضـانـاـ".

وـأـضـافـ مـحـمـودـ فـاـيـقـ، الرـئـيـسـ التـنـفـيـذـيـ لـلـعـلـيـاتـ وـالـشـوـؤـنـ الـمـالـيـةـ لـشـرـكـةـ رـامـيـداـ: "إـنـ نـمـوـ إـبـرـادـاتـنـاـ بـنـسـبـةـ 90%ـ يـدـلـ عـلـىـ قـوـةـ مـحـفـظـةـ مـنـتـجـاتـنـاـ الـمـتـوـعـةـ وـنـجـاحـ اـسـتـرـاتـيـجـيـاتـنـاـ. لـقـدـ تـمـكـنـاـ مـنـ تـحـقـيقـ نـمـوـ كـبـيرـ فـيـ حـجـمـ الـمـبـيعـاتـ وـالـاستـفـادـةـ مـنـ تـأـثـيرـ إـعادـةـ التـسـعـيرـ لـتـوـسـعـ هـامـشـ أـرـبـاحـنـاـ الـإـجـمـالـيـةـ، مـعـ تـنـفـيـذـ تـابـيرـ لـخـفـضـ التـكـالـيفـ فـيـ الـوقـتـ الـنـفـسـهـ أـدـتـ إـلـىـ تـحـسـينـ كـبـيرـ فـيـ هـامـشـ أـرـبـاحـنـاـ قـبـلـ الـفـوـانـدـ وـالـضـرـائـبـ وـالـإـهـلـاكـ، وـالـذـيـ بـلـغـ 30%ـ.

"بـيـنـاـ حـقـقـنـاـ نـتـائـجـ مـمـتـازـةـ مـنـ حـيـثـ الـمـبـيعـاتـ، شـهـدـنـاـ أـيـضـاـ اـرـتـقـاعـاـ فـيـ مـصـرـوفـاتـ الـفـانـدـةـ، نـتـيـجـةـ لـزـيـادـةـ مـسـتـوـيـاتـ دـيـونـنـاـ لـدـعـمـ اـحـتـيـاجـاتـ رـأـسـ الـمـالـ الـعـالـمـ وـإـتـامـ أـكـبـرـ عـمـلـيـةـ اـسـتـحـواـزـ لـنـاـ حـتـىـ الـآنـ. وـعـلـىـ الرـغـمـ مـنـ هـذـاـ التـأـثـيرـ الـمـؤـقـتـ، فـمـنـ الـمـتـوقـعـ أـنـ يـكـوـنـ لـلـانـخـافـضـ الـمـتـوقـعـ فـيـ أـسـعـارـ الـفـانـدـةـ تـأـثـيرـ إـيجـابـيـ عـلـىـ مـصـرـوفـاتـ الـفـانـدـةـ لـدـيـنـاـ خـلـالـ الـفـتـرـةـ الـمـتـبـقـيـةـ مـنـ الـعـامـ. وـمـنـ الـمـهـمـ أـيـضـاـ مـلـاحـظـةـ أـنـاـنـخـتـقـ بـقـدـرـةـ كـبـيرـةـ عـلـىـ زـيـادـةـ الـدـيـونـ الـإـسـافـيـةـ، وـالـتـيـ نـخـطـ لـاستـخـدـامـهـاـ بـشـكـلـ إـسـتـرـاتـيـجـيـ لـدـعـمـ اـلـعـلـيـاتـ الـاسـتـحـواـزـ الـمـسـتـقـبـلـةـ الـتـيـ تـعـزـزـ الـقـيـمـةـ كـجـزـءـ مـنـ اـسـتـرـاتـيـجـيـتـاـ لـعـامـ 2025ـ".

إـنـ أـدـاعـنـاـ القـوـيـ فـيـ الـرـبـعـ الـأـوـلـ مـنـ عـامـ 2025ـ يـمـنـحـنـاـ الـقـةـ فـيـ قـدـرـتـنـاـ عـلـىـ تـحـقـيقـ تـوـجـيهـاتـنـاـ لـلـعـامـ بـأـكـمـلـ الـمـمـتـلـةـ فـيـ تـحـقـيقـ إـبـرـادـاتـنـاـ تـرـاـوـحـ بـيـنـ 4.2ـ وـ4.5ـ بـلـيـلـ جـنـيهـ مـصـرـيـ مـعـ تـحـسـينـ هـوـامـشـ الـرـبـحـيـةـ. وـبـالـنـظـرـ إـلـىـ الـمـسـتـقـلـ، فـإـنـنـاـ نـتـوقـعـ أـنـ تـؤـثـرـ الـعـدـيدـ مـنـ الـعـوـامـلـ الـإـيجـابـيـةـ بـشـكـلـ إـيجـابـيـ عـلـىـ أـدـانـنـاـ خـلـالـ الـفـتـرـةـ الـمـتـبـقـيـةـ مـنـ عـامـ 2025ـ. وـيـشـمـلـ ذـلـكـ التـأـثـيرـ الـكـامـلـ لـأـنـتـعـاشـ قـطـاعـ الـمـنـاقـصـاتـ لـهـيـةـ الـشـرـاءـ الـمـوـحـدـ، وـتـحـسـنـ الـأـدـاءـ فـيـ قـطـاعـ الـتـصـنـيـعـ لـلـغـيـرـ مـعـ تـعـافـيـهـ، وـالـتـعـافـيـ الـمـسـتـمـرـ لـمـحـفـظـةـ الـمـضـادـاتـ الـحـيـوـيـةـ الـقـابـلـةـ لـلـحـقـنـ".

– نهاية البيان –

للاستعلام والتواصل:

خالد داعر

مدير علاقات المستثمرين وعمليات الدمج والاستحواذ

khaled.daader@rameda.com

عن شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا»

تأسست راميدا في عام 1986، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري ومقيدة في البورصة المصرية تحت كود RMDA.CA. وستعين الشركة بفريق إداري يحظى بمزياً من الخبرات الدولية المتعددة. وتقوم الشركة منذ نشأتها بتوظيف أحدث ما وصلت إليه التكنولوجيا والمعايير العالمية في مجال الصناعات الدوائية ومعها الخبرة والدراية بمتطلبات السوق المحلي وأقصى درجات الاهتمام والتركيز على تلبية احتياجات وتطلبات العملاء، مما انشر عن تحقيق معدلات نمو سريعة في قطاع الأدوية المصري. وتشمل محفظة منتجات راميدا باقة متنوعة من المستحضرات الدوائية المثلثة ومستحضرات التجميل الصيدلانية والمكممات الغذائية والأجهزة الطبية والمستحضرات البيطرية. وتحظى الشركة بمكانة راسخة في أهم المجالات العلاجية بمصر وذلك بعد نجاحها خلال السنوات الماضية في تنفيذ مجموعة من الاستحواذات الاستراتيجية على المركبات الدوائية في مجالات ذات مقومات نمو واعدة في السوق المصري. وتقوم الشركة بإنتاج مجموعة متنوعة من الأصناف الدوائية من خلال مصانعها الثلاثة المقامة بالمنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر.

التوقعات المستقبلية

تحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو احداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الآتية "وفقاً للتقديرات"، "تهدف"، "مرتفع"، "متقدّم"، "تحمّل"، "قدّر"، "تقديرات"، "توقعات"، "تفرض"، "تعتمد"، "تعزّم"، "ترى"، "تخطّط"، "ممكن"، "متوقع"، "مشروّعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، او في كل حالة، ما ي匪ها او تعبيرات اخرى مماثلة التي تهدف الى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطوي، على وجه الخصوص، إلى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية او الخطط او التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو او الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الادارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتنطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومحظوظة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على ان تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفاً اختلافاً جوهرياً عن أي نتائج في المستقبل، او عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمناً. قد يتسبّب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة او نتائج عملياتها اختلافاً جوهرياً عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد يتسبّب في اختلاف التوقع المستقبلي او التقدير أو التنبؤ اختلافاً جوهرياً عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة الازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق وال سريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.

بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بفرض التقرير العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسب المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.