

خبر صحفي:

## أدنوك للحفر تشارك "إس إل بي" بأعمال الحفر البرية التابعة لها في الكويت وسلطنة عمان

- ستستحوذ شركة أدنوك للحفر على حصة 70% في المشروع المشترك مع "إس إل بي"، ما يُعد خطوة مهمة في تنفيذ استراتيجية النمو الطموحة لشركة "أدنوك للحفر" للتوسيع خارج أبوظبي
- من المتوقع أن تساهم الصفقة في تعزيز الأرباح والتدفقات النقدية والعائدات بمجرد استكمالها
- ستتيح الشراكة فرصةً واعدة ومستقرة للنمو الإقليمي من خلال تشغيل حفارات البرية بموجب العقود مع شركتي النفط الوطنيتين في الكويت وسلطنة عمان
- الاتفاقيّة تعكس التزام شركة "أدنوك للحفر" باستراتيجية توسيعية منضبطة تهدف لخلق وتعزيز القيمة

أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة - 29 مايو 2025: أعلنت شركة "أدنوك للحفر" ش.م.ع ("أدنوك للحفر" أو "الشركة") المدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية تحت الرمز (ADNOCDRILL) ورقم التعريف الدولي (AEA007301012) اليوم، عن إبرام اتفاقية استحواذ على حصة 70% في أعمال الحفر البرية التابعة لشركة "إس إل بي" في الكويت وسلطنة عمان، والتي تضم ثمانية حفارات برية تعمل بكامل طاقتها بموجب عقد مع شركتي النفط الوطنيتين في كلا البلدين.

وبهذه المناسبة، قال عبد الرحمن عبد الله الصيعري، الرئيس التنفيذي لشركة "أدنوك للحفر": "يُمثل هذا الاستحواذ خطوة نمو مهمة بالنسبة إلى "أدنوك للحفر"، ويساهم في ترسیخ مكانتها كإحدى الشركات الرائدة في مجال الحفر والخدمات المتكاملة، ومن خلال شراكتنا مع "إس إل بي" سنؤسس منصة تشغيلية ومالية قوية ستتساهم في تعزيز توسعنا على المستوى الإقليمي، فالأعمال التي سنستحوذ عليها راسخة وتميز بعقود طويلة الأجل وتحقق أرباحاً مستقرة، بما يدعم تعزيز قيمة محفظة أعمالنا وتوسيع نطاقها، ويفكّد استمرارنا في تنفيذ استراتيجية التوسيع المنضبطة لرفع معدلات الأداء والعوائد والنمو".

ومن خلال هذه الشراكة، ستتمكن "أدنوك للحفر" من الوصول إلى عمليات مربحة تحقق تدفقات وعائدات نقدية عالية، تتمثل في حفارتين بريتين عاملتين في الكويت وست حفارات برية عاملة في سلطنة عمان،

ما يدعم تسريع توسيع الشركة في النطاق الجغرافي الواعد في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، ويعزز قدرتها على توظيف أحدث التقنيات وخدمات الحفر المتكاملة والحلول الرقمية والكفاءة التشغيلية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، لتحسين الأداء، وخفض الأثر البيئي، وخلق وتعزيز القيمة للعملاء عبر المنطقة.

ومن جهته قال هيسوس لamas، رئيس شركة إس إل بي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا : "تعكس هذه الشراكة التعاون الوثيق بين "إس إل بي" و"أدنوك للحفر"، والتزامنا المشترك بتعزيز القيمة ورفع كفاءة الأداء عبر المنطقة. ونحن على ثقة بأن تعاوننا مع "أدنوك للحفر" سيعزز نمو هذه الأعمال ويرفع جودة الخدمات التي نقدمها لعملائنا. ونتطلع إلى توسيع شراكتنا الاستراتيجية على نطاق أوسع مع أبرز الشركات الإقليمية الرائدة في سلسلة القيمة في قطاع الطاقة، بما يتماشى مع استراتيجية "إس إل بي" الهدافة إلى تعزيز النمو الإقليمي.

### استكمال عملية الاستحواذ

يخضع تأسيس المشروع المشترك والاستحواذ على حصة 70% من خلال إتمام الصفقة، للحصول على المواقف التنظيمية ذات الصلة، المتوقعة في الربع الأول من عام 2026. ويتوقع إدماج الأعمال المستحوذ عليها بالكامل في تقارير "أدنوك للحفر" المالية اعتباراً من عام 2026، وذلك بمجرد إتمام الصفقة واتمام عمليات التقييم النهائية بواسطة مدققي حسابات الشركة.

### المؤتمر الهاتفي والبث المباشر عبر الانترنت

ستستضيف "أدنوك للحفر" بثاً صوتياً مباشراً عبر الانترنت ومؤتمراً هاتفيأً لإعلان النتائج، تليه جلسة أسئلة وأجوبة للمستثمرين والمحللين الساعة في 4 مساءً بتوقيت الإمارات من يوم الخميس 29 مايو 2025. وسيقدم النتائج عبد الرحمن الصيعري (الرئيس التنفيذي)، ويونس سالم (المدير المالي). ويمكن للراغبين حضور البث المباشر والمؤتمر الهاتفي عبر هذا [الرابط](#).

وجدير بالذكر أنه سيتم إعادة عرض الاجتماع بعد نهايته، ويمكن الحصول على التسجيل من قسم علاقات المستثمرين على الموقع الإلكتروني لشركة "أدنوك للحفر" عبر هذا [الرابط](#).

-انتهى-

### ُبِذَة عن "أدنوك للحفر"

"أدنوك للحفر"، شركة مدرجة في سوق أبو ظبي للأوراق المالية تحت الرمز (ADNOC DRILL) والرقم الدولي: AEA007301012، وهي أكبر شركة حفر وطنية توفر خدمات الحفر والحفريات المتكاملة في الشرق الأوسط من حيث حجم الأسطول، كما أنها تمتلك وتدير أحد أكبر أسطول الحفر في العالم من حيث تعدد تخصصات الحفارات. وتُعد الشركة حلقة وصل أساسية في عمليات الاستكشاف والإنتاج والتطوير في "أدنوك"، التي تُسرع بمسؤولية تحقيق أهدافها المتعلقة بتوسيع طاقتها الانتاجية للمساهمة في تلبية الطلب العالمي المتزايد على الطاقة، وتمكين نمو قطاع الغاز في دولة الإمارات العربية المتحدة.

تبنت "أدنوك للحفر" منذ العام 2018 نظام خدمات الحفر المتكاملة ضمن محفظة أعمالها لتوفير حلول الحفر المتكاملة التي تشمل سلسلة قيمة الحفر بكمالها. للمزيد من المعلومات الرجاء زيارة موقع الشركة على الإنترنت [www.adnocdrilling.ae](http://www.adnocdrilling.ae)

للاستفسارات الإعلامية يُرجى التواصل عبر البريد الإلكتروني: [media.adnocdrilling@adnoc.ae](mailto:media.adnocdrilling@adnoc.ae)  
للاستفسارات المستثمرين يُرجى التواصل عبر البريد الإلكتروني: [ir@adnocdrilling.ae](mailto:ir@adnocdrilling.ae)



**ADNOC Drilling**



# REGIONAL EXPANSION IN OMAN AND KUWAIT

---

May 29, 2025

# DISCLAIMER



This presentation has been prepared by ADNOC Drilling Company PJSC (the "Company") based on publicly available information and non-public information to assist you in making a preliminary analysis of the content referenced herein solely for informational purposes. It should not be construed as an offer to sell or a solicitation of an indication of interest to purchase any equities, security, option, commodity, future, loan or currency including a private sale of shares in the Company (the "Financing Instruments").

It is not targeted to the specific investment objectives, financial situation or particular needs of any recipient. It is not intended to provide the basis for any third-party evaluation of any Financing Instrument or any offering of them and should not be considered as a recommendation that any recipients should subscribe for or purchase any Financing Instruments.

The recipient agrees to keep confidential any information contained herein and any other written or oral information otherwise made available in connection with any potential transaction related to this presentation and shall not reproduce, publish, distribute or otherwise divulge such information to any other person(s) other than in accordance with any applicable non-disclosure agreements executed by the recipient with the Company.

None of the Company or any of its affiliates or advisors make any representation or warranty as to the fairness, accuracy, adequacy or completeness of the information, the assumptions on which it is based, the reasonableness of any projections or forecasts contained herein or any further information supplied or the suitability of any investment for your purpose. None of the Company or any of its affiliates or advisors, or their respective directors, officers or employees, share any responsibility for any loss, damage or other result arising from your reliance on this information. Each of the Company, its affiliates and advisors therefore disclaim any and all liability relating to this presentation including without limitation any express or implied representations or warranties for statements contained in, and omissions from, the information herein. No recipient of this presentation should rely upon any information contained in this presentation, including but not limited to any historical financial data, forward looking statements, forecasts, projections or predictions.

The Company, its affiliates, representatives and advisors are acting solely in the capacity of an arm's length counterparty and not in the capacity of your financial advisor or fiduciary. Such information is represented as of the date and, if applicable, time indicated and the Company, its affiliates and advisors do not accept any responsibility for updating any such information.

Nothing in this presentation should be construed as an advice of, amongst others, legal, tax, regulatory, accounting or investment nature. The recipients should seek and rely upon the advice of its own professionals and other advisors for such matters.

This presentation may be recorded, and the Company will assume that by attending this presentation the recipient consents to such recording.

# SUSTAINING GROWTH WITH NEW VENUES

DELIVERING GROWTH THROUGH ENERSOL, UNCONVENTIONALS AND REGIONAL EXPANSION



## Enersol

Diversified, tech-centric OFS investment platform



Total investment to date of ~\$0.8bn

Additional ~\$0.7bn equity to be deployed

**ADNOC Drilling benefits** from Enersol's OFS tech-enabled acquisitions to further develop its integrated offering and tech ecosystem

## Unconventional Resources

Sustaining ADNOC Drilling's growth



\$1.7bn

Awarded to ADNOC Drilling, executed by the JV Turnwell<sup>1</sup>

144 Wells

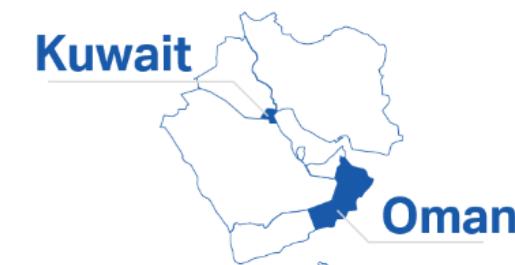
Drilling 144 oil and gas wells over 2+ years

Phase 2

Potential Phase 2 with thousands of wells

## Regional Geographical Expansion

Unlocking a new era of expansion and de-risked, accretive growth



Kuwait

Oman

Drive future growth by pursuing profitable and value accretive business in the region

Opportunity to capture further upside from our integrated commercial proposition

Cement our status as one of the fastest growing energy services companies

<sup>1</sup> JV between ADNOC Drilling, SLB and Patterson

# SWIFT ACQUISITION OF FIRST PLATFORM IN OMAN AND KUWAIT

## ADNOC DRILLING PARTNERS WITH SLB IN THEIR KUWAIT AND OMAN LAND RIG BUSINESS



### Transaction Overview

ADNOC Drilling will acquire **70%<sup>1</sup>** stake in SLB's land rig business in Oman & Kuwait

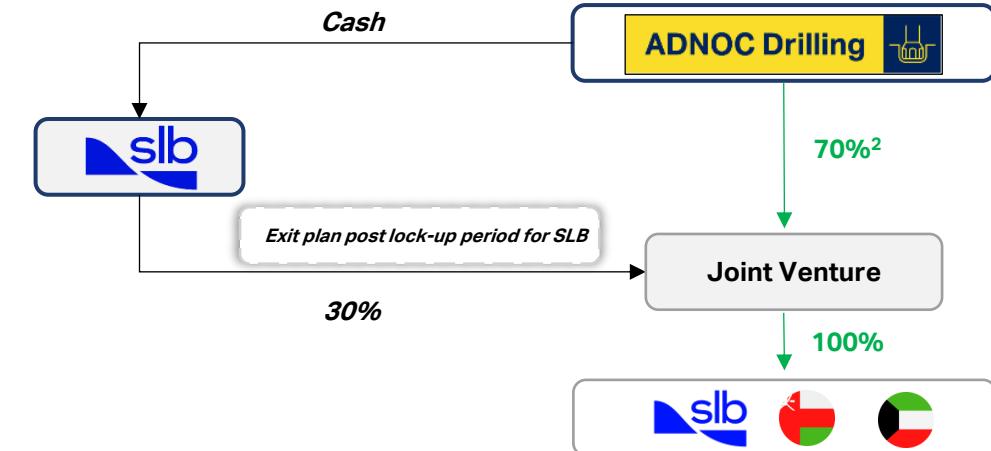
The acquisition consideration for the **70% stake is \$112 million<sup>1</sup>**

Perimeter includes **eight fully operational land rigs under contract** with the respective national oil companies (NOCs) in both countries

ADNOC Drilling will fund the transaction **through its existing debt capacity**

The acquisition is expected to be **earnings accretive upon closing and to deliver attractive returns**

### Transaction Structure



- Upon closing of the transaction, ADNOC Drilling is expected to **fully consolidate the financial results**
- Agreed mechanism for ADNOC Drilling to acquire remaining stake over time

1. Including an earn-out component of \$21 million linked to the overall business performance, \$91 million excluding potential earn-out. Final consideration is subject to closing accounts adjustments for net debt (debt minus cash) as at the closing date.

2. Stake to be acquired through an ADNOC Drilling wholly-owned subsidiary. Transaction subject to regulatory approvals and the fulfillment of other closing requirements.

# PARTNERSHIP STRATEGIC RATIONALE

## DE-RISKED, VALUE ACCRETE REGIONAL EXPANSION AT ATTRACTIVE VALUATIONS



Major step towards creating **a dedicated platform for value accretive regional expansion and diversification**

Expansion in two **highly stable geographies with robust drilling programs with top-tier clients**

De-risked entry into Oman & Kuwait **with rigs under contract with the respective NOCs<sup>1</sup>**

**Highly credible partner**, benefiting from **existing strong track record, customer relationships and contracts**

Attractive valuation at <4x EBITDA **with robust financial profile and expected returns, +10% free cash flow yield**

Further upside potential to returns **through our unique integrated commercial offering**

# ENHANCING GROWTH THROUGH EXPANSION IN THE GCC

## KEY TRANSACTION HIGHLIGHTS & TRANSACTION METRICS



### Key Transaction Highlights



#### De-risked entry into regional geographies

- SLB's land rig business has a **strong operational track record in both Oman and Kuwait, de-risking the expansion into these geographies**, while providing stable, and promising regional footprint



#### Calculated strategy, with robust financial discipline

- Value driven, **cost effective route** to access new regional **geographies** via an investment at **<4x EBITDA**, with **marginal impact on ADRILL's leading margins**



#### Leveraging strategic partnership

- De-risked entry into new geographies via partnering** with a world class player like SLB, with a strong track record and long-standing NOC relationships in Oman and Kuwait



#### Value Accretive

- Deal is earnings accretive for ADNOC Drilling and delivers strong IRR, at a premium to domestic drilling returns<sup>1</sup>**
- Potential upside from offering other OFS/Enersol services/products**

### Accretive Transaction for ADNOC Drilling

#### Premium vs domestic IRR<sup>1</sup>

Expected unlevered IRR  
>  
Domestic drilling IRR under framework agreement

#### <4x 25E EV/EBITDA<sup>2</sup>

Attractive implied entry multiple, at a significant discount to ADNOC Drilling's levels

#### EPS accretive transaction

Debt funded, gradually optimizing the Balance sheet

#### ~\$0.4bn Backlog<sup>3</sup>

Majority of contracts run till 2028

<sup>1</sup> Unlevered IRR of 10%-13% on domestic drilling, based on the rig framework agreement.

<sup>2</sup> Based on the acquisition consideration for the 70% stake of \$112 million for ADNOC Drilling, which includes the potential earn-out. Subject to closing accounts adjustments for net debt (debt minus cash) as at the closing date.

<sup>3</sup> Based on revenues from existing contracts.

# PLATFORM OF 8 OPERATING OWNED RIGS IN OMAN AND KUWAIT

## OVERVIEW OF KEY METRICS AND OPERATIONS



Key Metrics		Geography of Operations <sup>1</sup>																																					
Transaction Perimeter		<b>Kuwait</b> Rigs 801, 802																																					
Customers	 																																						
Rig fleet size	8 land rigs	<b>Oman</b> Rigs 191, 192, 219, 265, 291, 296																																					
Fleet overview	1,000 HP: 2 2,000 HP: 3 3,000 HP: 3	<b>Rigs Overview</b> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Rig</th><th>Location</th><th>Year built / upgraded</th><th>Rig Size (HP)</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Rig 191</td><td>Jaleel</td><td>2018</td><td>1,000</td></tr> <tr> <td>Rig 192</td><td>Hanya</td><td>2018</td><td>1,000</td></tr> <tr> <td>Rig 219</td><td>Birba</td><td>2002</td><td>2,000</td></tr> <tr> <td>Rig 265</td><td>Birba</td><td>2014</td><td>2,000</td></tr> <tr> <td>Rig 291</td><td>Birba</td><td>2014</td><td>3,000</td></tr> <tr> <td>Rig 296</td><td>Harweel</td><td>2006</td><td>2,000</td></tr> <tr> <td>Rig 801</td><td>North</td><td>2019</td><td>3,000</td></tr> <tr> <td>Rig 802</td><td>North</td><td>2019</td><td>3,000</td></tr> </tbody> </table>		Rig	Location	Year built / upgraded	Rig Size (HP)	Rig 191	Jaleel	2018	1,000	Rig 192	Hanya	2018	1,000	Rig 219	Birba	2002	2,000	Rig 265	Birba	2014	2,000	Rig 291	Birba	2014	3,000	Rig 296	Harweel	2006	2,000	Rig 801	North	2019	3,000	Rig 802	North	2019	3,000
Rig	Location	Year built / upgraded	Rig Size (HP)																																				
Rig 191	Jaleel	2018	1,000																																				
Rig 192	Hanya	2018	1,000																																				
Rig 219	Birba	2002	2,000																																				
Rig 265	Birba	2014	2,000																																				
Rig 291	Birba	2014	3,000																																				
Rig 296	Harweel	2006	2,000																																				
Rig 801	North	2019	3,000																																				
Rig 802	North	2019	3,000																																				
Revenue (\$mm) FY25E	>\$120 million																																						
EBITDA margin (%) FY25E	+38%																																						

<sup>1</sup> Regions marked on the map are indicative and not to scale

# CLOSING REMARKS AND NEXT STEPS



## First regional acquisition

- Marks the beginning of **ADNOC Drilling's geographical expansion strategy**
- **First roll-out in the region through partnership, a natural / de-risked step:**
  - **Oman and Kuwait** are **attractive geographies**, with clear ambition to increase capacity and potential for higher rig activity
  - Leverage ADNOC Drilling's existing platform in Abu Dhabi
- Partnering in an existing operating platform with **contracts in place with state-owned entities, providing visibility on long-term cash-flow generation**
- **Relatively small** investment at an **attractive entry price** ensuring **accretion and value creation for ADNOC Drilling**



**De-risked, profitable growth opportunity in regional geographies**



**Accretive to financial metrics with attractive payback period**



**Supports in optimizing capital structure and creates shareholder value**



**Opportunity to improve returns from our integrated offering**

## Timing

- Transaction expected to close in 1Q 2026, subject to customary regulatory approvals
- Upon completion of the transaction, expected full consolidation ("line-by-line") in the Onshore segment of ADNOC Drilling



To access further materials, please click [here](#).



# THANK YOU

[www.adnocdrilling.ae](http://www.adnocdrilling.ae)

[ir@adnocdrilling.ae](mailto:ir@adnocdrilling.ae)

ADNOC DRILLING