

قسطلي توقع اتفاقية تسهيل إئتماني مع البنك الأهلي المصري... وتستهدف محفظة تمويلية بقيمة 2.5 مليار جنيه خلال 3 سنوات

وقعت شركة قسطلي للتمويل العقاري اتفاقية تسهيلات إئتمانية مع البنك الأهلي المصري، في خطوة استراتيجية تعكس الثقة المتبادلة بين الجانبين، وتؤكد حرص البنك على دعم الشركات الجادة العاملة في قطاع المالي غير المصرفي، بما يسهم في تعزيز منظومة التمويل العقاري ودعم خطط الدولة لتحقيق الشمول المالي وزيادة إتاحة التمويل لمختلف شرائح العملاء.

وقال إيهاب عمر، العضو المنتدب لشركة قسطلي للتمويل العقاري، إن الاتفاقية تمثل محطة فارقة في مسيرة الشركة، وتعكس ثقة البنك الأهلي المصري في الأداء الذي حققته قسطلي خلال السنوات الماضية، وما وصلت إليه من مستويات متقدمة في الحوكمة والالتزام وإدارة المخاطر، وهو ما أهلها للحصول على هذا التعاون مع أكبر مؤسسة مصرفية في مصر.

وأضاف أن الشركة تتطلع، وفقاً لخططها الاستراتيجية، إلى تكوين محفظة تمويلية بالتعاون مع الجهات المصرفية بقيمة لا تقل عن 2.5 مليار جنيه خلال السنوات الثلاث المقبلة بإذن الله، بما يسهم في التوسع في تمويل العملاء وتعزيز نمو الشركة وزيادة حصتها السوقية.

وأكد عمر أن الاتفاقية تحمل رسالة مهمة للسوق، مفادها أن البنك الأهلي المصري يواصل دعمه القوي للقطاع المالي غير المصرفي، وعلى رأسه شركات التمويل العقاري والتأجير التمويلي، في توقيت يشهد منافسة قوية وتحديات متزايدة، الأمر الذي يعكس إيمان البنك بالدور الحيوي الذي تقوم به هذه الشركات في دعم الاقتصاد الوطني وتحقيق التنمية.

وأشار إلى أن اختيار البنك الأهلي لقسطلي يعد شهادة ثقة في التزام الشركة الكامل بتطبيق قواعد الحوكمة والامتثال والضوابط الرقابية الصادرة عن الهيئة العامة للرقابة المالية، فضلاً عن تطبيق أعلى معايير اعرف عميلك (KYC)، وإجراء الدراسات والاستعلامات الائتمانية الدقيقة قبل منح أي تمويل، بما يضمن الحفاظ على جودة المحفظة التمويلية وإدارة المخاطر وفق أفضل الممارسات.

وأوضح أن هذه الاتفاقية لن تقتصر على توفير خط تمويلي لدعم عملاء الشركة، وإنما تمثل بداية لشراكة استراتيجية طويلة الأمد مع البنك الأهلي المصري، تتضمن التعاون في عدد من المنتجات والخدمات والأفكار الجديدة التي تعمل الشركة حالياً على تطويرها، بما يفتح آفاقاً أوسع للتعاون بين الجانبين خلال المرحلة المقبلة.

وأضاف أن قسطلي تنظر إلى هذه الاتفاقية باعتبارها نقطة انطلاق نحو توسيع قاعدة شراكاتها مع المؤسسات المصرفية، وأن الثقة التي منحها البنك الأهلي للشركة ستعزز مكانتها في السوق، وتدعم قدرتها على جذب المزيد من التعاون مع البنوك والمؤسسات المالية، بما يمكنها من تحقيق مستهدفاتها الطموحة.

واختتم إيهاب عمر تصريحاته مؤكّدًا أن الشركة، بدعم فريق العمل ورؤيتها المستقبلية، ماضية في تنفيذ خطتها التوسعية، مع التركيز على تقديم حلول تمويلية مبتكرة، وبناء شراكات استراتيجية مستدامة مع كبرى المؤسسات المصرفية، وفي مقدمتها البنك الأهلي المصري، بما يحقق قيمة مضافة للعملاء ويسهم في دعم نمو سوق التمويل العقاري والقطاع المالي غير المصرفي في مصر.